

Số: 55/2026/CV-TNI

V/v: Giải trình chênh lệch doanh thu lợi
nhuận quý IV/2025 so với quý IV/2024

Hà Nội, ngày 30 tháng 01 năm 2026

**Kính gửi: ỦY BAN CHỨNG KHOÁN NHÀ NƯỚC
SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN TP. HỒ CHÍ MINH**

Tên tổ chức niên yết : CÔNG TY CỔ PHẦN TẬP ĐOÀN THÀNH NAM

Mã chứng khoán : TNI

Sàn giao dịch : HOSE

Mã số doanh nghiệp: 0101515686 do Sở Kế hoạch và Đầu tư thành phố Hà Nội cấp
đăng ký lần đầu ngày 17/07/2009.

Địa chỉ trụ sở chính tại: Tầng 3, Tháp A, Tòa nhà văn phòng Golden palace số 99
Đường Mỹ Trì, phường Mỹ Trì, Quận Nam Từ Liêm, Thành phố Hà Nội

Công ty chúng tôi xin gửi lời chào trân trọng tới các Quý cơ quan!

Căn cứ:

- Thông tư 96/2020/TT-BTC ngày 16/11/2020 của Bộ Tài chính hướng dẫn công bố
thông tin trên thị trường chứng khoán.
- Báo cáo tài chính quý IV năm 2025 của Công ty cổ phần Tập Đoàn Thành Nam

Công ty cổ phần Tập Đoàn Thành Nam (Mã chứng khoán TNI) xin giải trình với
Quý cơ quan về sự biến động doanh thu và lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp
trên Báo cáo kết quả kinh doanh quý IV/2025 so cùng kỳ năm ngoái như sau:

STT	Chỉ tiêu	Quý 4.2025	Quý 4.2024	Số tiền chênh lệch	Tỷ lệ
I	Công ty mẹ				
1	Doanh thu	291,068,076,125	276,073,635,894	14,994,440,231	5%
2	Lợi nhuận sau thuế TNDN	41,538,070,649	(18,156,671,820)	59,694,742,469	329%
II	Công ty hợp nhất				
1	Doanh thu	354,147,160,461	382,176,443,249	(28,029,282,788)	-7%
2	Lợi nhuận sau thuế TNDN	52,891,669,593	(21,412,183,244)	74,303,852,837	347%

Nguyên nhân:

Nguyên nhân chính của khoản biến động doanh thu và lợi nhuận sau thuế của Quý
IV/2025 so với Quý IV/2024 là do:

1. Bối cảnh thị trường ngành thép quý IV/2025

Năm 2025 là một giai đoạn đầy thách thức đối với ngành thép Việt Nam, với sự đối lập
giữa tăng trưởng nội địa và những khó khăn từ thị trường xuất khẩu.

Ngành thép vẫn chịu áp lực lớn do xuất khẩu giảm, cạnh tranh cao và biên lợi nhuận thu
hẹp, dù thị trường trong nước có dấu hiệu phục hồi nhờ đầu tư công.

Xuất khẩu sụt giảm mạnh: Khối lượng và giá trị xuất khẩu thép giảm hơn 20–28% do nhu cầu thế giới yếu, hàng rào thuế và phòng vệ thương mại gia tăng.

Cạnh tranh gay gắt và cung vượt cầu: Thép nhập khẩu tăng, trong khi tiêu thụ trong nước chưa đủ hấp thụ hết sản lượng, gây áp lực giảm giá.

Phụ thuộc vào thị trường nội địa: Ngành chủ yếu dựa vào đầu tư công và xây dựng trong nước; nếu các lĩnh vực này chậm lại, doanh nghiệp sẽ gặp khó.

Biến động giá nguyên liệu: Giá quặng, than và thép thế giới không ổn định, khiến chi phí sản xuất và biên lợi nhuận khó kiểm soát.

Phân hóa doanh nghiệp rõ nét: Doanh nghiệp xuất khẩu gặp khó, trong khi doanh nghiệp tập trung thị trường nội địa có kết quả khả quan hơn.

2. Biện pháp ứng phó và chiến lược của Công ty

Trước những biến động trên, Ban Lãnh đạo Công ty đã chủ động triển khai một loạt giải pháp nhằm bảo toàn thị phần và cải thiện hiệu quả kinh doanh, bao gồm:

Tái cấu trúc danh mục khách hàng, ưu tiên nhóm khách hàng có nhu cầu ổn định, dòng tiền tốt và có khả năng tăng trưởng dài hạn;

Đẩy mạnh chiến lược bán hàng đa kênh, kết hợp giữa mạng lưới thương mại truyền thống và chuyển đổi số trong quản lý đơn hàng và theo dõi khách hàng (CRM);

Gia tăng sản lượng sản phẩm gia công ngoài nhằm tận dụng công suất và kiểm soát giá thành;

Tối ưu tồn kho và điều phối sản xuất linh hoạt, giúp cải thiện tốc độ quay vòng vốn và nâng cao hiệu quả sử dụng tài sản.

Củng cố vị thế trong giai đoạn thị trường nhiều biến động.

3. Kết quả:

- Doanh thu: Quý 4 năm 2025 Công ty mẹ đạt 291 tỷ tăng 5% tương đương 14 tỷ, Doanh thu hợp nhất đạt 354 tỷ giảm 7% tương đương 28 tỷ.

- Lợi nhuận: Quý 4 năm 2025 Công ty mẹ lãi 41,5 tỷ, Công ty Hợp nhất lãi 52,8 tỷ, Lợi nhuận tăng so với cùng kỳ năm 2024 tỷ lệ chênh lệch trên 10% so với cùng kỳ năm trước do các hoạt động đầu tư, hoàn nhập dự phòng và thu nhập khác.

Trân trọng cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như kính gửi;
- Lưu TC-KT
- Lưu văn thư

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN THÀNH NAM



CHỦ TỊCH HĐQT
Nguyễn Hùng Cường

