

**CÁC TÀI LIỆU ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG
THƯỜNG NIÊN NĂM 2026**

1. Thông báo mời họp
2. Chương trình họp
3. Quy chế làm việc của Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026
4. Báo cáo của Tổng giám đốc về tình hình sản xuất kinh doanh
5. Báo cáo tài chính năm 2025 đã được kiểm toán
6. Báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị
7. Báo cáo của Ban kiểm soát
8. Tờ trình phân phối lợi nhuận và chia cổ tức năm 2025
9. Tờ trình kế hoạch doanh thu, lợi nhuận và chia cổ tức năm 2026
10. Tờ trình lựa chọn đơn vị kiểm toán năm 2026
11. Tờ trình thù lao cho HĐQT và BKS năm 2026
12. Phiếu biểu quyết
13. Dự thảo Nghị quyết ĐHĐCĐ thường niên 2026



VIPESCO

CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRÙNG VIỆT NAM

Trụ sở: 102 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Tân Định, TP.Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38295730, FAX: (028) 38230752

E-mail: vanthu@vipesco.com.vn, Website: www.vipesco.com.vn

Số: 220 /TB-TST

TP.Hồ Chí Minh, ngày 30 tháng 3 năm 2026

THÔNG BÁO

(Thay thư mời)

Về việc tổ chức họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026

Hội đồng quản trị Công ty cổ phần Thuốc sắt trùng Việt Nam thông báo triệu tập cuộc họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026, như sau:

Thời gian: **08 giờ 30, ngày thứ Sáu 24/4/2026.**

Địa điểm: **Số 96 Nguyễn Đình Chiểu, phường Tân Định, TP.Hồ Chí Minh.**

Điều kiện tham dự: Cổ đông được xác định theo danh sách chốt ngày 24/3/2026.

Nội dung: Thảo luận và thông qua các vấn đề sau:

1. Báo cáo thực hiện kế hoạch năm 2025, phương hướng hoạt động năm 2026.
2. Báo cáo tài chính năm 2025.
3. Báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị.
4. Báo cáo của Ban kiểm soát.
5. Phương án phân phối lợi nhuận, chia cổ tức năm 2025.
6. Kế hoạch kinh doanh và chi trả cổ tức năm 2026.
7. Lựa chọn đơn vị kiểm toán năm 2026.
8. Thù lao cho HĐQT, BKS năm 2026.
9. Các nội dung khác thuộc thẩm quyền của ĐHĐCĐ.

Đăng ký dự họp:

- Kính mời Quý cổ đông đăng ký tham dự đại hội hoặc gửi *Giấy ủy quyền* tham dự đại hội (bằng đường bưu điện, Fax, email hoặc điện thoại) đến Trụ sở Công ty **trước 16 giờ 30' ngày thứ Sáu 17/4/2026.**

Địa chỉ nhận đăng ký:

102 Nguyễn Đình Chiểu, phường Tân Định, TP Hồ Chí Minh.

Điện thoại: 028.38295527, 0903826473 (Bà Nguyễn Thị Hương)

Fax: 028.38237531. Email: huongnguyen@vipesco.com.vn

- Phiếu ghi ý kiến cổ đông, Phiếu đăng ký tham dự đại hội, Mẫu giấy ủy quyền (tham khảo) và tài liệu liên quan đến đại hội được công bố tại: www.vipesco.com.vn chậm nhất ngày **03/4/2026.** Khi tham dự đại hội, xin vui lòng mang theo CCCD/Hộ chiếu và Giấy ủy quyền (nếu có).

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH



Lê Ngọc Quang

Ghi chú: Nhằm hỗ trợ cho việc tiếp nhận cổ đông tham dự đại hội, mong quý cổ đông thông báo cho Ban tổ chức "Mã kiểm soát" khi đến tham dự ("Mã kiểm soát" là số thứ tự kiểm soát được ghi trên phong bì mà Ban tổ chức đã gửi Thông báo này đến địa chỉ liên lạc của quý cổ đông).



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRÙNG VIỆT NAM

102 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Tân Định, TP. Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38 224 364 - 38 295 730; FAX: (028) 38 230 752

Mã số DN 0300408946 do Sở KH&ĐT TP. Hồ Chí Minh cấp

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2026

CHƯƠNG TRÌNH ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026

1	8 giờ 30 ÷ 9 giờ 00	Đón tiếp Cổ đông tham dự Đại hội.
2	9 giờ 00 ÷ 9 giờ 30	Khai mạc đại hội: <ul style="list-style-type: none">- Tuyên bố lý do, giới thiệu đại biểu- Giới thiệu Chủ tọa- Chủ tọa giới thiệu Thư ký Đại hội- Chủ tọa giới thiệu Ban kiểm tra tư cách Cổ đông- Chủ tọa giới thiệu và bầu Ban kiểm phiếu- Báo cáo kết quả thẩm tra tư cách cổ đông tham dự Đại hội.- Thông qua Quy chế Đại hội.- Thông qua chương trình Đại hội
3	9 giờ 30 ÷ 10 giờ 30	Các báo cáo, tờ trình: <ul style="list-style-type: none">- Báo cáo kết quả hoạt động năm 2025, phương hướng năm 2026- Báo cáo tài chính năm 2025 đã được kiểm toán- Báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị- Báo cáo kết quả kiểm soát của Ban kiểm soát- Tờ trình phân phối lợi nhuận và chia cổ tức năm 2025- Tờ trình kế hoạch kinh doanh và chia cổ tức năm 2026- Tờ trình lựa chọn đơn vị kiểm toán năm 2026- Tờ trình mức thù lao cho HĐQT và BKS năm 2026
4	10 giờ 30 ÷ 11 giờ 15	Thảo luận và biểu quyết các nội dung chính của Đại hội: <ul style="list-style-type: none">- Kết quả hoạt động SXKD năm 2025, phương hướng hoạt động năm 2026- Báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị- Báo cáo kết quả kiểm soát của Ban kiểm soát- Báo cáo tài chính năm 2025- Phân phối lợi nhuận, chi trả cổ tức 2025- Kế hoạch kinh doanh và chia cổ tức 2026- Lựa chọn công ty kiểm toán độc lập kiểm toán báo cáo tài chính năm 2026- Thù lao của HĐQT và BKS năm 2026
5	11 giờ 15 ÷ 11 giờ 30	Thông qua Biên bản, Nghị quyết Đại hội, kết thúc Đại hội.

BAN TỔ CHỨC ĐẠI HỘI



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRỪNG VIỆT NAM

102 Nguyễn Đình Chiểu, phường Tân Định, TP.Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38 296 378 - 38 295 730; Fax: (028) 38 230 752

www: vipesco.com.vn; Mã số DN 0300408946

TP. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 04 năm 2026

QUY CHẾ LÀM VIỆC CỦA ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026

Căn cứ Luật doanh nghiệp ngày 17 tháng 6 năm 2020;

Căn cứ Điều lệ Công ty cổ phần Thuốc sắt trừng Việt Nam,

Nhằm mục đích đảm bảo cho cuộc họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 được diễn ra theo đúng quy định và thành công tốt đẹp, Ban tổ chức Đại hội xây dựng Quy chế làm việc của Đại hội với các quy định như sau:

Điều 1. Nguyên tắc làm việc của Đại hội

1. Đảm bảo nguyên tắc làm việc công khai, công bằng, dân chủ.
2. Tất cả vì quyền lợi của cổ đông.

Điều 2. Điều kiện tham dự Đại hội

Cổ đông có tên trong danh sách chốt ngày 24/3/2026 (do Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam VSD lập để thực hiện quyền tham dự Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026) có quyền trực tiếp tham dự hoặc ủy quyền cho người khác tham dự và biểu quyết tại Đại hội.

Sau đây quy ước gọi tất cả cổ đông trực tiếp tham dự và người được ủy quyền tham dự Đại hội thực tế đến dự Đại hội là cổ đông dự họp.

Điều 3. Điều kiện để Đại hội được tiến hành:

1. Khi có số cổ đông dự họp đại diện trên 50% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết của Công ty.
2. Cổ đông được bố trí đầy đủ chỗ ngồi thuận tiện để tham dự Đại hội.

Điều 4. Trật tự của Đại hội

1. Tất cả các cổ đông đến tham dự Đại hội ăn mặc lịch sự, trang nhã.
2. Cổ đông khi tham dự ngồi đúng vị trí, khu vực do Ban tổ chức Đại hội quy định.
3. Không hút thuốc trong phòng Đại hội.
4. Hạn chế nói chuyện riêng trong thời gian diễn ra Đại hội.

Điều 5. Quyền và nghĩa vụ của Cổ đông hoặc người đại diện theo ủy quyền

1. Được biểu quyết tất cả các vấn đề của Đại hội theo quy định của Điều lệ Công ty và theo quy định của pháp luật.

2. Để được tham dự Đại hội, mỗi cổ đông hoặc người đại diện theo ủy quyền phải mang theo thư mời, căn cước công dân hoặc giấy tờ tùy thân khác và giấy ủy quyền (nếu là người được ủy quyền) xuất trình cho Ban kiểm tra tư cách cổ đông để đăng ký tham dự Đại hội.

3. Cổ đông đến dự họp muộn có quyền đăng ký tham dự họp và có quyền biểu quyết các nội dung tiếp theo tại Đại hội. Chủ tọa đoàn không được dừng cuộc họp để cho cổ đông đến muộn đăng ký và hiệu lực của các đợt biểu quyết đã tiến hành trước khi cổ đông đến muộn tham dự không bị ảnh hưởng.

4. Cổ đông có quyền phát biểu ý kiến trực tiếp hoặc đóng góp ý kiến bằng văn bản và gửi cho Ban tổ chức Đại hội để giải quyết, ý kiến đóng góp bằng văn bản có giá trị như ý kiến phát biểu trực tiếp tại Đại hội.

5. Tuân thủ sự điều hành của Chủ tọa đoàn; không gây rối hoặc gây mất trật tự trong Đại hội.

6. Khi làm thủ tục đăng ký tham dự Đại hội, cổ đông được quyền nhận đầy đủ các phiếu biểu quyết (thẻ biểu quyết) để tham gia biểu quyết tất cả các vấn đề của Đại hội, để đảm bảo tỷ lệ phiếu biểu quyết, trong quá trình diễn ra đại hội, cổ đông hạn chế ra ngoài, ***trong trường hợp cổ đông có nhu cầu ra ngoài hoặc về sớm, không trực tiếp tham gia biểu quyết các vấn đề thuộc thẩm quyền và muốn ủy quyền cho người khác thì cổ đông phải thông báo với Ban tổ chức Đại hội để làm thủ tục ủy quyền tham gia biểu quyết tại Đại hội.***

Điều 6. Quyền và nghĩa vụ của Ban kiểm tra tư cách cổ đông

1. Ban kiểm tra tư cách cổ đông do Ban tổ chức Đại hội thành lập và Trưởng Ban Kiểm soát đương nhiệm làm Trưởng ban. Ban kiểm tra tư cách cổ đông có trách nhiệm:

- a) Kiểm tra tỷ lệ cổ đông hoặc người đại diện theo ủy quyền đến dự họp;
- b) Kiểm tra Căn cước công dân hoặc giấy tờ tùy thân khác, giấy mời, giấy ủy quyền (nếu có) của các cổ đông hoặc đại diện theo ủy quyền của cổ đông đến dự họp;
- c) Phát phiếu biểu quyết, thẻ biểu quyết và tài liệu cho cổ đông hoặc người đại diện theo ủy quyền của cổ đông;
- d) Báo cáo trước Đại hội về kết quả kiểm tra tỷ lệ cổ đông tham dự Đại hội.

2. Ban tổ chức có thể thành lập bộ phận giúp việc cho Ban kiểm tra tư cách cổ đông để hoàn thành nhiệm vụ được giao.

Điều 7. Quyền và nghĩa vụ của Chủ tọa, Thư ký và Ban kiểm phiếu Đại hội

Chủ tọa; Ban kiểm phiếu do Chủ tọa đề cử và được Đại hội thông qua, Thư ký do Chủ tọa đề cử; có các quyền và nghĩa vụ như sau:

1. Chủ tọa:

a) Điều khiển đại hội theo đúng chương trình nghị sự, các thể lệ quy chế đã được Đại hội đồng cổ đông thông qua.

b) Có quyền hoãn cuộc họp Đại hội đồng cổ đông đã có đủ số người đăng ký dự họp theo quy định đến một thời điểm khác hoặc thay đổi địa điểm họp trong các trường hợp sau đây:

(i) Địa điểm họp không có đủ chỗ ngồi thuận tiện cho tất cả người dự họp;

(ii) Phương tiện thông tin tại địa điểm họp không bảo đảm cho cổ đông dự họp tham gia, thảo luận và biểu quyết;

(iii) Có người dự họp có hành vi cản trở, gây rối trật tự, có nguy cơ làm cho cuộc họp không được tiến hành một cách công bằng và hợp pháp.

2. Thư ký:

a) Ghi chép đầy đủ trung thực toàn bộ nội dung diễn biến của Đại hội và những vấn đề đã được các cổ đông thông qua kể cả các vấn đề còn bảo lưu tại Đại hội;

b) Tiếp nhận phiếu đóng góp ý kiến của cổ đông và kịp thời báo cáo cho Chủ tọa đoàn xem xét giải trình cho cổ đông;

c) Soạn thảo và báo cáo cho Đại hội nội dung biên bản cuộc họp, Nghị quyết Đại hội trước khi bế mạc Đại hội;

d) Thực hiện các công việc trợ giúp theo phân công của Chủ tọa.

3. Ban kiểm phiếu:

a) Thay mặt Ban tổ chức đọc Thể lệ biểu quyết để Chủ tọa xin ý kiến biểu quyết thống nhất cho áp dụng tại Đại hội;

b) Hướng dẫn công khai cho cổ đông cách thức biểu quyết các nội dung cần biểu quyết tại Đại hội;

c) Tiến hành kiểm đếm phiếu biểu quyết, tổng hợp và công bố kết quả biểu quyết của từng vấn đề;

Ban tổ chức có thể thành lập bộ phận giúp việc cho Ban kiểm phiếu để hoàn thành nhiệm vụ được giao.

Điều 8. Thể lệ biểu quyết

Thể lệ biểu quyết được Đại hội thống nhất thông qua như sau:

1. Mỗi cổ đông hoặc người được ủy quyền khi đến làm thủ tục đăng ký tham dự Đại hội sẽ được Ban tổ chức Đại hội cung cấp đầy đủ Thẻ biểu quyết, Phiếu biểu quyết theo từng nội dung cần Đại hội biểu quyết thông qua, số biểu quyết được tính bằng tổng số cổ phần mà người đó sở hữu và/hoặc đại diện sở hữu.

Ban Tổ chức Đại hội sử dụng mặt ngoài của Phiếu biểu quyết làm Thẻ biểu quyết (in khổ A5 dạng đứng, bằng đúng $\frac{1}{2}$ Phiếu biểu quyết khổ A4), tức là Thẻ biểu quyết của mỗi cổ đông chính là Phiếu biểu quyết được gấp đôi. Trên mỗi phiếu biểu quyết có ghi rõ thông tin: Họ tên cổ đông/đại diện cổ đông; Mã số KS; Tổng số cổ phần được quyền biểu quyết; Tổng số quyền biểu quyết (mỗi cổ phần được quyền biểu quyết tương ứng với một quyền biểu quyết, hoặc một cổ phần có số quyền biểu quyết là bội số của số cổ phần khi thực hiện bầu dồn phiếu) và các ô quyết định biểu quyết của cổ đông.

Nhằm giúp Chủ tọa, Thư ký và toàn thể Đại hội nắm bắt nhanh kết quả biểu quyết có đạt đủ số % cổ phần cần thiết để thông qua các vấn đề tại Đại hội hay không, Thẻ biểu quyết, Phiếu biểu quyết có thể có màu phân biệt dành cho các cổ đông lớn (sở hữu từ 5% trở lên số cổ phiếu có quyền biểu quyết).

2. Hình thức biểu quyết:

a) Đối với các nội dung: Thông qua Quy chế làm việc của Đại hội; Chương trình làm việc của Đại hội; Nhân sự Chủ tọa, Ban kiểm phiếu; Biên bản Đại hội, Nghị quyết Đại hội, cổ đông/đại diện theo uỷ quyền biểu quyết bằng hình thức gior Thẻ biểu quyết công khai tại Đại hội theo sự điều khiển của Chủ tọa để lấy ý kiến biểu quyết: “Tán thành” hoặc “Không tán thành” hoặc “Không có ý kiến”.

Khi biểu quyết, Ban Kiểm phiếu sẽ kiểm trước hết ở các cổ đông lớn (đã có màu nhận diện), nếu vượt quá tỷ lệ cần thiết, sẽ công bố vấn đề đã được Đại hội đồng cổ đông thông qua, tỷ lệ chính xác sẽ là phép trừ 100% cổ phần sở hữu của cổ đông tham dự họp và biểu quyết tại Đại hội trừ đi số biểu quyết không tán thành và không có ý kiến.

b) Đối với các nội dung khác cần lấy ý kiến biểu quyết của Đại hội (trừ các nội dung đã nêu tại điểm a khoản 2 Điều này) sẽ được cổ đông biểu quyết thông qua bằng hình thức bỏ phiếu kín.

Cổ đông/đại diện theo uỷ quyền vẫn tiến hành biểu quyết bằng Thẻ biểu quyết, song song đó đánh dấu vào ô thích hợp trong Phiếu biểu quyết đã được phát theo đúng ý kiến đã biểu quyết bằng Thẻ biểu quyết.

Khi biểu quyết Ban Kiểm phiếu sẽ kiểm trước hết ở các cổ đông lớn (đã có màu nhận diện), nếu vượt quá tỷ lệ cần thiết, sẽ công bố vấn đề đã được Đại hội đồng cổ đông thông qua. Nếu không đủ đa số cần thiết, Chủ tọa Đại hội sẽ cho chuyển sang vấn đề khác trong khi chờ kết quả kiểm chi tiết đếm phiếu của Ban Kiểm phiếu.

Sau khi tất cả các vấn đề xin ý kiến bằng Phiếu được biểu quyết xong, Cổ đông/đại diện theo uỷ quyền cần kiểm tra lại để đảm bảo các vấn đề đã được đánh dấu đầy đủ trong Phiếu biểu quyết của mình, **ký tên vào Phiếu biểu quyết và bỏ**

Phiếu biểu quyết vào Thùng phiếu sau phần biểu quyết cuối cùng là biểu quyết thông qua Nghị quyết của Đại hội.

Tỷ lệ chính xác biểu quyết cho từng vấn đề qua Phiếu biểu quyết sẽ được Ban Kiểm phiếu thực hiện ngay sau khi thu đủ phiếu, báo lại cho Thư ký Đại hội công bố vào cuối buổi Đại hội (*hoặc kết quả sẽ được thể hiện trong Biên bản Đại hội được công bố trên website Công ty, gửi công bố tại cổng CBTT của Sở GDCK TP Hồ Chí Minh và Cổng CBTT của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước trong vòng 24 giờ sau khi kết thúc Đại hội theo thủ tục chính thức thông báo kết quả Đại hội*).

3. Thông qua quyết định:

a) Nghị quyết về nội dung sau đây được thông qua nếu được số cổ đông đại diện **từ 65%** tổng số phiếu biểu quyết trở lên của tất cả cổ đông tham dự và biểu quyết tại cuộc họp tán thành:

- (i) Loại cổ phần và tổng số cổ phần của từng loại;
- (ii) Thay đổi ngành, nghề và lĩnh vực kinh doanh;
- (iii) Thay đổi cơ cấu tổ chức quản lý công ty;
- (iv) Dự án đầu tư hoặc bán tài sản có giá trị bằng hoặc lớn hơn 35% tổng giá trị tài sản được ghi trong báo cáo tài chính gần nhất của công ty;
- (v) Tổ chức lại, giải thể công ty;

b) Các nghị quyết được thông qua khi được số cổ đông sở hữu **trên 50%** tổng số phiếu biểu quyết của tất cả cổ đông tham dự và biểu quyết tại cuộc họp tán thành, trừ trường hợp quy định tại các điểm a khoản 3 Điều này và khoản 3, 4 và 6 Điều 148 Luật Doanh nghiệp.

Điều 9. Hiệu lực thi hành

Quy chế này có hiệu lực thi hành đối với tất cả cổ đông và người đại diện theo ủy quyền tham dự Đại hội. Ban tổ chức Đại hội có trách nhiệm triển khai để Đại hội thực hiện theo đúng Quy chế kể từ thời điểm Đại hội thông qua.

Quy chế này được Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 biểu quyết nhất trí thông qua và có hiệu lực từ thời điểm công bố kết quả biểu quyết.

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH**

Lê Ngọc Quang



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRÙNG VIỆT NAM

102 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Tân Định, TP. Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38 296 378 - 38 295 730; Fax: (028) 38 230 752

www: vipesco.com.vn; Mã số DN 0300408946

TP. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2026

BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2025 PHƯƠNG HƯỚNG HOẠT ĐỘNG NĂM 2026

I. TÌNH HÌNH CHUNG NĂM 2025

1. Tình hình chung

Năm 2025, xuất khẩu nông sản của Việt Nam đạt mức kỷ lục, sản lượng các mặt hàng chủ lực như rau quả, gạo, hạt điều, cà phê, hồ tiêu... tăng mạnh so với năm 2024. Giá nông sản nhìn chung có xu hướng tăng, đặc biệt là cà phê và hồ tiêu, góp phần nâng cao giá trị xuất khẩu.

Thị trường xuất khẩu được mở rộng, trong đó Mỹ, EU và Trung Quốc tiếp tục là các thị trường quan trọng. Việt Nam tiếp tục đẩy mạnh hội nhập kinh tế quốc tế thông qua các hiệp định thương mại tự do (FTA) như CPTPP, EVFTA, RCEP. Các hiệp định này không chỉ mở rộng thị trường xuất khẩu cho nông sản Việt Nam mà còn tạo điều kiện thuận lợi để thu hút vốn đầu tư nước ngoài vào lĩnh vực nông nghiệp.

Bên cạnh đó, xu hướng phát triển nông nghiệp xanh và kinh tế xanh đang trở thành yêu cầu tất yếu trong sản xuất - xuất khẩu. Việc kiểm soát và giảm dần lượng thuốc bảo vệ thực vật (BVTV) hóa học đang được đẩy mạnh, thay thế bằng các sản phẩm sinh học thân thiện với môi trường.

a. Thuận lợi

Năm 2025 xuất khẩu nông sản của Việt Nam tăng trưởng tích cực, với kim ngạch đạt 70 tỷ USD, tăng so với năm trước, sự phục hồi ở các thị trường chính (Mỹ, Trung Quốc), giá một số mặt hàng tăng cao (cà phê, tiêu, điều) và nỗ lực của ngành nông nghiệp trong việc vượt qua khó khăn do thiên tai và biến động kinh tế thế giới, dù vẫn còn thách thức cạnh tranh giá gạo và chi phí logistics.

Lực lượng bán hàng và hoạt động thị trường năng động, nhiệt huyết, sẵn sàng vượt khó khăn thách thức. Bên cạnh đó cùng với sự quan tâm sát sao đến hoạt động kinh doanh của Ban lãnh đạo Công ty, kịp thời đưa ra những quyết sách nhằm đảm bảo hoàn thành mục tiêu kinh doanh năm.

b. Khó khăn

Sản xuất nông nghiệp cuối năm 2025 tập trung vào thu hoạch lúa mùa, gieo trồng cây màu vụ đông và chăm sóc, khôi phục sản xuất do ảnh hưởng của thiên tai, bão lụt, đặc biệt tại các tỉnh miền Trung và Tây Nguyên.

Cạnh tranh trong ngành diễn ra mạnh, thị trường phân mảnh bởi có quá nhiều công ty tham gia kinh doanh, nguồn cung cho thị trường dư thừa cộng với áp lực doanh thu dồn vào những tháng cuối năm khi tình hình kinh doanh chung của ngành BVTV giảm trong những tháng đầu năm.

Giá vật tư và nguyên liệu đầu vào nhìn chung ổn định. Tuy nhiên, một số nguyên liệu như Cartap, Mancozeb, Abamectin, Emamectin khan hàng và tăng giá. Bên cạnh đó, tỷ giá USD tăng liên tục trong những tháng đầu năm làm gia tăng chi phí nhập khẩu nguyên vật liệu.

Thị trường thuốc BVTV trong năm 2025 khá trầm lắng do ảnh hưởng nhiều từ chính sách thuế mới. Sự thay đổi trong quản lý và tính thuế của Hộ kinh doanh (hình thức chiếm đa số trong hệ thống buôn bán thuốc BVTV hiện nay) ảnh hưởng lớn đến hoạt động mua bán của khách hàng trong năm 2025 và tiếp tục cả trong năm 2026. Các đại lý chưa quen với cách hạch toán thuế mới, chưa quen với công việc làm kế toán thuế hằng ngày nên việc bán hàng gặp nhiều hạn chế. Đại lý không nhận hàng với số lượng lớn như mọi năm mà mua hàng theo khả năng bán thực tế để tránh tồn kho và báo cáo thuế. Ưu tiên bán hết hàng tồn kho các mùa trước. Do đó, việc bán hàng gặp rất nhiều khó khăn.

Mức độ thanh khoản trong hệ thống còn thấp, công nợ trong hệ thống cao phần nào ảnh hưởng đến tình hình bán hàng phát triển doanh thu.

Mặc dù giá nông sản ở mức cao nhưng nhìn chung năng suất cây trồng không cao, nông dân có lợi nhuận thấp, việc thu hồi công nợ từ nông dân cũng gặp nhiều khó khăn.

Hoạt chất Carbosufan bị Bộ Nông nghiệp cấm nhập khẩu theo công ước Rotterdam có hiệu lực từ tháng 11/2025 làm ảnh hưởng đến doanh thu.

2. Kết quả kinh doanh năm 2025

Mặc dù giá nông sản tăng cao mang lại nhiều thuận lợi, nhưng doanh nghiệp vẫn đối mặt với không ít thách thức. Do đó, việc hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch năm 2025 gặp nhiều khó khăn. Tuy nhiên, với quyết tâm cao trong thực hiện mục tiêu, Công ty đã phân tích tình hình, tận dụng cơ hội kinh doanh và triển khai các giải pháp kịp thời.

Cụ thể, Công ty đã điều chỉnh chính sách bán hàng linh hoạt, thực hiện các chương trình khuyến mãi - hậu mãi phù hợp, đồng thời chia sẻ thông tin thị trường

với khách hàng nhằm tăng cường sự kết nối. Chính sách giá bán cũng được điều chỉnh theo từng giai đoạn, đảm bảo phù hợp với biến động giá nguyên liệu đầu vào và khả năng chấp nhận của thị trường.

Bên cạnh đó, Công ty kiểm soát sản lượng bán hàng theo nhu cầu thực tế của từng mùa vụ, từng khu vực và đối tượng khách hàng. Việc quản lý chặt chẽ dư nợ khách hàng cũng được đặt lên hàng đầu. Đối với những khách hàng không đáp ứng được yêu cầu về dư nợ, Công ty chủ động ngừng cung cấp hàng hóa. Mặc dù điều này có thể ảnh hưởng đến doanh thu trước mắt, nhưng đây là biện pháp cần thiết để đảm bảo sự ổn định tài chính và bảo vệ lợi ích lâu dài.

Nhờ những chiến lược linh hoạt và quyết liệt, năm 2025, Công ty mẹ đạt doanh thu 614,44 tỷ đồng, tăng 44,01 tỷ đồng (tương đương 7,70%) so với cùng kỳ năm 2024, vượt kế hoạch năm 4,44 tỷ đồng (tương đương 0,73%). Lợi nhuận trước thuế đạt 29,27 tỷ đồng, tăng 5,44 tỷ đồng (tương đương 22,90%) so với năm trước và vượt kế hoạch năm 6,27 tỷ đồng (tương đương 27,27%).

II. KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG NĂM 2025

Các chỉ tiêu cơ bản theo Báo cáo hợp nhất

Đơn vị tính: đồng

Stt	Chỉ tiêu	Năm 2024	Năm 2025			So 2024
			Kế hoạch	Thực hiện	% TH/KH	
1	Vốn Điều lệ	244.607.920.000	244.607.920.000	244.607.920.000	100,0%	100,0%
2	Vốn chủ sở hữu	344.234.317.879	343.845.724.096	351.875.049.279	102,3%	102,2%
3	Tổng doanh thu	607.118.128.554	643.902.000.000	658.950.746.910	102,3%	108,5%
4	Doanh thu thuần	572.795.476.755	611.431.000.000	633.767.562.455	103,7%	110,6%
5	Lợi nhuận trước thuế	32.646.078.738	23.000.000.000	30.771.324.748	133,8%	94,3%
6	Lợi nhuận sau thuế	24.919.135.149	18.700.000.000	24.395.731.525	130,5%	97,9%
7	Tỷ lệ Lợi nhuận trước thuế/ D.Thu	5,4%	3,6%	4,7%		
8	Lãi cơ bản/ Cổ phiếu	979	764	957		

+ Trong đó, các chỉ tiêu cơ bản của Công ty mẹ:

Đơn vị tính: đồng

Stt	Chỉ tiêu	Năm 2024	Năm 2025			So 2024
			Kế hoạch	Thực hiện	% TH/KH	
1	Vốn Điều lệ	244.607.920.000	244.607.920.000	244.607.920.000	100,0%	100,0%
2	Vốn chủ sở hữu	335.023.578.335	334.764.846.889	343.501.800.351	102,6%	102,5%

Stt	Chỉ tiêu	Năm 2024	Năm 2025			So 2024
			Kế hoạch	Thực hiện	% TH/KH	
3	Tổng doanh thu	570.428.779.104	610.000.000.000	614.446.227.870	100,7%	107,7%
4	Doanh thu thuần	536.812.246.985	577.529.000.000	589.307.390.615	102,0%	109,8%
5	Lợi nhuận trước thuế	23.821.894.849	23.000.000.000	29.271.776.467	127,3%	122,9%
6	Lợi nhuận sau thuế	18.100.110.612	18.700.000.000	23.946.793.676	128,1%	132,3%
7	Tỷ lệ Lợi nhuận trước thuế/ D.Thu	4,2%	3,8%	4,8%		

1. Hoạt động kinh doanh & phát triển thương hiệu

Công tác bán hàng và phát triển thị trường đã được tăng cường mạnh mẽ nhằm thúc đẩy tăng trưởng doanh số và giảm lượng hàng tồn kho trong hệ thống đại lý. Việc này không chỉ góp phần nâng cao hiệu quả kinh doanh mà còn tạo điều kiện để các đại lý tiếp nhận và phân phối các sản phẩm mới. Công ty đã triển khai nhiều hình thức bán hàng linh hoạt như tổ chức hội thảo kết hợp bán hàng, tư vấn trực tiếp tại cửa hàng, tư vấn kỹ thuật tại vườn và các chương trình khuyến mãi như mua hàng tặng quà. Đồng thời, Câu lạc bộ khách hàng được thành lập nhằm tăng cường sự gắn kết giữa khách hàng và Công ty, qua đó xây dựng lòng trung thành và thúc đẩy tiêu thụ sản phẩm.

Để mở rộng độ phủ và quảng bá sản phẩm đến đông đảo bà con nông dân, Công ty đẩy mạnh truyền thông trên các nền tảng trực tuyến như Facebook, Zalo, YouTube, TikTok. Các kênh này không chỉ giúp lan tỏa thông tin sản phẩm rộng rãi mà còn tạo môi trường tương tác hai chiều, hỗ trợ giải đáp thắc mắc và cung cấp kiến thức hữu ích cho khách hàng. Song song đó, các hoạt động quảng bá trực tiếp như trình diễn sản phẩm, hội thảo đầu bờ được tổ chức thường xuyên tại đồng ruộng, giúp nông dân trực tiếp trải nghiệm và đánh giá hiệu quả thực tế. Đặc biệt, Câu lạc bộ nông dân với sự tham gia của những nông dân nòng cốt, giàu kinh nghiệm đã hình thành một cộng đồng chia sẻ kiến thức và kinh nghiệm sản xuất hiệu quả.

Công ty cũng chủ động áp dụng các chính sách hỗ trợ ngắn hạn như chương trình hậu mãi, rút thăm trúng thưởng và các chính sách khuyến mãi dành cho khách hàng cấp 2. Bên cạnh đó, các giải pháp hỗ trợ thu hồi công nợ được triển khai đồng bộ nhằm hạn chế rủi ro tài chính và đảm bảo dòng tiền ổn định. Những biện pháp này vừa giúp củng cố quan hệ hợp tác với khách hàng, vừa tăng cường tính thanh khoản và sự an toàn trong hoạt động tài chính của Công ty.

Hoạt động dự báo và cập nhật thông tin về thời tiết, mùa vụ, tình hình dịch hại cũng như biến động giá cả thị trường được thực hiện thường xuyên, kịp thời. Nhờ đó, Công ty có thể chủ động trong công tác chuẩn bị nguyên vật liệu phục vụ sản xuất – kinh doanh, đồng thời linh hoạt điều chỉnh chính sách giá phù hợp với diễn biến thị trường, đảm bảo năng lực cạnh tranh.

Trong năm qua, Công ty đã đưa ra thị trường nhiều sản phẩm mới, bao gồm các sản phẩm tự đăng ký và các sản phẩm hợp tác với đối tác nước ngoài cung cấp hoạt chất. Việc bổ sung các sản phẩm này không chỉ làm phong phú danh mục hàng hóa mà còn đáp ứng tốt hơn nhu cầu ngày càng đa dạng của thị trường, qua đó nâng cao lợi thế cạnh tranh.

Bên cạnh đó, công tác kiện toàn tổ chức và nâng cao chất lượng nhân sự cũng được chú trọng. Việc sắp xếp, đào tạo và sử dụng nhân lực hợp lý giúp tối ưu hóa nguồn lực, đảm bảo các hoạt động vận hành thông suốt và đạt hiệu quả cao trong toàn hệ thống.

2. Hoạt động tài chính

- VIPESCO đã thực hiện công bố các báo cáo tài chính, chỉ tiêu tài chính theo đúng quy định của pháp luật.

- Thường xuyên kiểm tra giám sát tài chính, xây dựng và kiểm soát tài chính nội bộ.

- Luôn kiểm soát rủi ro tài chính bằng cách kiểm soát các khoản phải thu, phải trả. Chỉ số nợ phải trả trên tổng nguồn vốn kinh doanh theo số liệu báo cáo hợp nhất luôn ổn định ở mức thấp, khoảng 0,35 đến 0,38 lần, chỉ số nợ so với vốn chủ sở hữu luôn duy trì ở mức 0,54 đến 0,61 lần.

- Thường xuyên kiểm soát, đánh giá và trích lập các khoản dự phòng theo quy định để giảm thiểu tối đa rủi ro tài chính.

- Đa dạng hoá các nguồn vốn vay để tìm kiếm nguồn vốn kinh doanh với chi phí sử dụng vốn thấp. Trong năm 2025 thị trường lãi suất đã giảm áp lực và có tăng vào quý 4/2025, tuy nhiên Vipesco vẫn đàm phán, tìm kiếm các đơn vị tín dụng có lãi suất vay thấp nhất.

- Hoạt động của các công ty con, công ty liên kết:

- + *Công ty TNHH sản xuất nông dược vi sinh Viguato:*

Kết quả kinh doanh và hiệu quả điều hành doanh nghiệp đã đạt yêu cầu của kế hoạch đặt ra từ đầu năm 2025.

- Ban lãnh đạo và điều hành công ty cũng đã nỗ lực thúc đẩy tiêu thụ sản phẩm như phát động chương trình khuyến mãi sản phẩm, cam kết giữ giá bán (bằng VNĐ) khi tỉ giá hối đoái liên tục tăng, ký cam kết tiêu thụ sản lượng lớn để hưởng ưu đãi v.v..

- Công ty thực hiện nghiêm túc và đầy đủ các quy định về giám sát tài chính của pháp luật, thực hiện chế độ báo cáo và kiểm toán định kỳ. Tình hình tài chính công ty an toàn theo quy định; quản lý tốt công nợ, nợ quá hạn trong phạm vi kiểm soát.

Công ty con Viguato năm 2025 doanh thu 51,12 tỷ đồng, lợi nhuận sau thuế 4,00 tỷ đồng, đạt 7,84%/ doanh thu, tăng 2,5% so với cùng kỳ, tỷ suất lợi nhuận sau thuế trên vốn CSH đạt 12,45%, tình hình kinh doanh ổn định, hiệu quả, tài chính lành mạnh.

+ *Công ty cổ phần Trừ môi - Khử trùng:*

Trong năm 2025 doanh thu 61,43 tỷ đồng giảm 1,25% so với cùng kỳ, lợi nhuận sau thuế 1,46 tỷ đồng tương ứng 2,39%/ doanh thu giảm 7,03% so với cùng kỳ, tỷ suất lợi nhuận sau thuế trên vốn CSH đạt 13,97%, tình hình kinh doanh ổn định, tài chính lành mạnh.

+ *Công ty TNHH Mosfly Việt Nam Industries (MVI):*

Tại Công ty liên kết của Công ty là Công ty TNHH Mosfly Việt Nam Industries (MVI), kể từ thời điểm 31/08/2021, nợ phải trả ngắn hạn vượt quá tài sản ngắn hạn; Phần lớn các khoản phải trả của MVI đã quá hạn thanh toán và chưa có nguồn để hoàn trả; Nhà đầu tư Mosfly International SDN. BHD. (MISB) đã thu hồi lại thương hiệu Mosfly. Những nguyên nhân trên khiến cho Công ty MVI đã tạm dừng hoạt động. Công ty CP Thuốc sát trùng Việt Nam đã khởi kiện Nhà đầu tư Mosfly International SDN. BHD (MISB) là đối tác cùng thành lập Công ty liên kết MVI, ra Tòa án Nhân dân tỉnh Bình Dương, yêu cầu Tòa án giải quyết buộc MISB bồi thường thiệt hại do MISB đã không tuân thủ quy định tại Điều lệ MVI, trong thời gian MVI không có Tổng Giám đốc nên không thể hoạt động dẫn đến MVI thua lỗ.

Theo quyết định sơ thẩm số 1120/2021/HC-ST ngày 22/09/2023, Tòa sơ thẩm đã quyết định không chấp nhận yêu cầu khởi kiện của Công ty CP Thuốc sát trùng Việt Nam về việc buộc MISB phải bồi thường thiệt hại tại MVI.

Ngày 02/8/2024, Công ty chúng tôi nhận được Bản án số: 32/2024/KDTM-PT ngày 12/06/2024 của Tòa án nhân dân cấp cao tại TP. Hồ Chí Minh với nội dung "Không chấp nhận một phần yêu cầu khởi kiện của nguyên đơn Công ty Cổ

phần Thuộc Sắt trùng Việt Nam về việc buộc bị đơn Mosfly International SDN.BHD phải bồi thường thiệt hại số tiền 9.207.806.979 VND (Chín tỷ, hai trăm lẻ bảy triệu, tám trăm lẻ sáu nghìn, chín trăm bảy mươi chín đồng)". Công ty đang xem xét các thủ tục pháp lý tiếp theo để giải quyết vụ kiện này.

Ngày 19/11/2025, Tòa án nhân dân TP.HCM ban hành Quyết định số 31/2025/QĐ-TBPS tuyên bố phá sản Công ty MVI dựa trên kết quả Hội nghị chủ nợ ngày 03/11/2025. Tuy nhiên, Công ty đã liên tiếp gửi các văn bản phản đối gồm Đơn kiến nghị ngày 10/11/2025, Đơn kiến nghị bổ sung số 685/CV-TST ngày 17/11/2025, cùng Công văn số 726/CV-TST và 727/CV-TST cùng ngày 01/12/2025 để đề nghị xem xét lại và kháng nghị quyết định trên. Công ty cho rằng quá trình giải quyết có dấu hiệu thiếu minh bạch, vi phạm thủ tục Luật Phá sản và có nguy cơ gây thất thoát tài sản Nhà nước. Đáp lại, Tòa án nhân dân TP.HCM đã ra Thông báo số 22306/TA-TB ngày 05/12/2025 về việc thụ lý đơn đề nghị, đồng thời chuyển hồ sơ vụ việc lên Tòa án nhân dân cấp cao tại TP.HCM vào ngày 24/12/2025, nội dung này sau đó được Viện kiểm sát nhân dân TP.HCM xác nhận tại Thông báo số 05/TB-VKS-P10 ngày 10/01/2026.

3. Hoạt động nghiên cứu và phát triển sản phẩm

Công tác nghiên cứu công thức, định mức vật tư: Bộ phận nghiên cứu hóa đã đáp ứng kịp thời công thức/ định mức vật tư cho sản xuất. Tổng số công thức áp dụng vào sản xuất năm 2025: 293 công thức; nghiên cứu cải tiến 11 sản phẩm đang lưu hành theo hướng nâng cao chất lượng, giảm chi phí nguyên vật liệu từ 1,0 - 1,5 triệu đồng/tấn sản phẩm và đã áp dụng đưa vào sản xuất.

Công tác phát triển sản phẩm mới: Trong năm 2025 bộ phận nghiên cứu đã nghiên cứu hoàn thiện 09 công thức sản phẩm mới; đã hoàn thiện hồ sơ và đăng ký sản phẩm mới theo thư ủy quyền cho 06 sản phẩm; được Cục trồng trọt và bảo vệ thực vật cấp phép lưu hành 01 sản phẩm.

Công tác đảm bảo chất lượng sản phẩm: Trong năm bộ phận kiểm tra chất lượng đã thực hiện kiểm tra 3.753 mẫu (Nguyên liệu, bao bì, bán thành phẩm, thành phẩm, sản phẩm mới,..) đáp ứng kịp thời cho sản xuất, đảm bảo chất lượng đầu ra cho toàn bộ sản phẩm của Công ty. Tiến hành xây dựng 09 phương pháp thử mới và chuyển đổi 23 phương pháp thử nội bộ sang TCVN, TCCS để đưa vào hồ sơ đăng ký chỉ định với Cục bảo vệ thực vật trong năm 2026.

Công tác nghiên cứu, thử nghiệm sinh học: Trong năm đã tiến hành 90 thử nghiệm hiệu lực sinh học ngoài đồng ruộng của các sản phẩm đang kinh doanh, sản phẩm cải tiến và sản phẩm mới phục vụ cho công tác phát triển sản phẩm. Triển khai mô hình quản lý hiệu quả sâu, bệnh trên cây sầu riêng và cây có múi

bằng việc sử dụng bộ sản phẩm của Công ty. Triển khai sản xuất 4,1 tấn giống *Trichoderma* cho sản xuất chế phẩm sinh học Vi-ĐK.

4. Công tác quản trị - phát triển nguồn nhân lực

Công ty CP Thuốc sát trùng Việt Nam thực hiện nghiêm chỉnh Bộ luật Lao động của Nhà nước Việt Nam. Thang bảng lương của Công ty tuân thủ theo quy định của pháp luật. Công ty thực hiện đúng việc nộp và thanh toán đầy đủ các chế độ Bảo hiểm xã hội bắt buộc, giải quyết đầy đủ các chế độ chính sách cho người lao động theo đúng quy định của pháp luật.

Công ty đã tham gia Bảo hiểm tai nạn con người 24/24h cho tất cả người lao động. Tổ chức khám sức khỏe định kỳ theo quy định để phát hiện bệnh nghề nghiệp, thực hiện chế độ ăn giữa ca, bồi dưỡng độc hại và nghỉ dưỡng sức đúng đối tượng.

Công ty thực hiện tốt công tác Bảo hộ lao động, trang bị đầy đủ các phương tiện bảo hộ cá nhân, thực hiện nghiêm các quy định an toàn trong sản xuất.

5. Hoạt động đầu tư

5.1 Dự án thuê đất trả tiền một lần để thực hiện Dự án di dời Nhà máy Nông dược Bình Dương:

- Trong năm 2025, Công ty đã chủ động liên hệ với các Khu/Cụm công nghiệp hiện có và đang triển khai theo quy hoạch của Nhà nước và đã tìm được địa điểm phù hợp cho việc triển khai di dời Nhà máy tại Cụm công nghiệp Tam Lập 2, huyện Phú Giáo, tỉnh Bình Dương (nay là xã Phú Giáo, TP. Hồ Chí Minh) có các điều kiện phù hợp với ngành nghề sản xuất của Công ty (có ngành nghề: sản xuất, gia công, sang chai, đóng gói thuốc bảo vệ thực vật và sản phẩm hoá chất khác dùng trong nông nghiệp).

- Ngày 30/10/2024 Công ty đã ký Biên bản ghi nhớ về việc thuê lại quyền sử dụng đất và hạ tầng kỹ thuật trong Cụm CN Tam Lập 2 với Công ty TNHH Trung Hậu;

- Ngày 15/5/2025 đã tiến hành ký biên bản xác định mốc giới đất.

- Ngày 23/8/2025 Công ty ký hợp đồng nguyên tắc với Công ty TNHH Trung Hậu với diện tích dự kiến thuê: 27.125,5 m² để làm cơ sở cho việc ký hợp đồng thuê đất chính thức sau này trong khi chờ cấp có thẩm quyền phê duyệt.

5.2 Dự án di dời Nhà máy Nông dược Bình Dương: Đã hoàn thành việc lập Báo cáo nghiên cứu tiền khả thi cho Dự án và Dự án đã được Đại Hội đồng cổ đông chấp thuận chủ trương di dời Nhà máy Nông dược Bình Dương, công

suất 9.500 tấn sản phẩm/năm vào CCN Tam Lập 2, xã Phú Giáo, Thành phố Hồ Chí Minh tại Nghị quyết số 02/NQ-ĐHĐCĐ2025 ngày 24/12/2025. Hiện Vipesco đang trong giai đoạn triển khai thực hiện các công việc liên quan công tác chuẩn bị đầu tư cho Dự án.

III. CÁC GIẢI PHÁP THỰC HIỆN KẾ HOẠCH NĂM 2026

1. Tình hình chung 3 tháng đầu năm 2026

Tình hình thời tiết và sản xuất nông nghiệp đầu năm 2026: Miền Bắc chịu không khí lạnh vào thời điểm trước tết Nguyên đán, những đợt rét đậm gây băng giá một số tỉnh, làm chậm vụ lúa Xuân Hè, ảnh hưởng cây ăn quả (vải, nhãn) và rau màu; Nam Trung Bộ có mưa trái mùa, nhưng ảnh hưởng không nhiều đến cây trồng. Miền Nam thời tiết thuận lợi, lúa Đông Xuân đạt năng suất cao, nhưng xâm nhập mặn sớm ảnh hưởng nước tưới (Bến Tre, Tiền Giang, Long An...), gây thiệt hại cây ăn trái; Cao Nguyên và miền Đông Nam Bộ có mưa trái mùa làm ảnh hưởng khả năng đậu trái của sầu riêng, điều do hai cây trồng này đang trong thời gian ra hoa.

- **Giá nông sản:** biến động mạnh và phân hóa theo từng mặt hàng. Giá cà phê và hồ tiêu tăng, mặc dù có những biến động ngắn hạn do ảnh hưởng của cung – cầu và tiến độ thu hoạch. Ngược lại, giá lúa gạo tương đối ổn định và ít biến động do thị trường xuất khẩu chững lại. Đối với nhóm trái cây, đặc biệt là sầu riêng, giá duy trì ở mức cao nhờ nhu cầu xuất khẩu tăng mạnh. Nhìn chung, xu hướng giá nông sản trong quý I/2026 phản ánh sự phục hồi của nhóm cây công nghiệp và sự ổn định của nhóm lương thực cơ bản.

- **Thị trường thuốc bảo vệ thực vật:** Thị trường thuốc bảo vệ thực vật bị ảnh hưởng lớn do nhiều yếu tố tác động. Tại miền Bắc và miền Trung, thời tiết lạnh kéo dài làm chậm tiến độ gieo trồng, khiến nhu cầu sử dụng thuốc bảo vệ thực vật giảm đáng kể. Đặc biệt, các sản phẩm thuốc trừ sâu, thuốc trừ bệnh và thuốc trừ cỏ ít được tiêu thụ do cây trồng chưa vào giai đoạn sinh trưởng mạnh. Tại miền Nam, vụ thu hoạch lúa Đông Xuân đang diễn ra, nông dân ít sử dụng thuốc bảo vệ thực vật trong giai đoạn này, dẫn đến nhu cầu giảm. Hoạt động kinh doanh trong năm 2026 được xác định sẽ khó khăn hơn do giá đầu vào tăng cao, việc siết chặt quản lý hoạt động sản xuất kinh doanh từ các cơ quan quản lý nhà nước buộc các đại lý, cửa hàng phải cân đối các hoạt động mua bán. Từ cuối năm 2025, mặt hàng Carbosufan đã bị cấm nhập khẩu gây ảnh hưởng không nhỏ đến kết quả kinh doanh của Công ty.

2. Giá nguyên vật liệu thuốc bảo vệ thực vật: Do chiến tranh leo thang tại khu vực Trung Đông làm cho giá dầu thế giới tăng cao gây ảnh hưởng rất lớn

đến giá đầu vào của các loại nguyên vật liệu, giá các mặt hàng liên quan đến dầu mỏ không ngừng tăng, nhiều loại dung môi tăng trên 100% so với đầu năm, chi phí vận chuyển cũng tăng theo do các tuyến hàng hải bị phong tỏa. Tỷ giá USD vẫn ở mức cao, giá thành sản phẩm thuốc bảo vệ thực vật vì vậy tăng so với trước trong khi nhu cầu chưa tăng.

3. Kế hoạch năm 2026

- Giá trị SXCN theo giá thực tế: 550.168 triệu đồng;
- Doanh thu của Công ty mẹ: 681.589 triệu đồng.
- Tổng doanh thu tiêu thụ: 720.000 triệu đồng (bao gồm doanh thu của Công ty mẹ và Công ty con).
- Lợi nhuận trước thuế: 20.204 triệu đồng.
- Dự kiến chia cổ tức: Không thấp hơn 5% vốn điều lệ.

Đề nghị hoạt động điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh, kính đề nghị Đại hội đồng cổ đông thường niên ủy quyền cho HĐQT điều chỉnh kế hoạch kinh doanh, chia cổ tức 2026 cho phù hợp thực tế.

4. Hoạt động kinh doanh và phát triển thương hiệu

- Sản phẩm

+ Tiếp tục chủ động và tích cực nghiên cứu công thức để đăng ký sản phẩm thuốc BVTV mới, từng bước phát triển sản phẩm thay thế cho những sản phẩm bị cấm và các sản phẩm đã bị kháng.

+ Đa dạng hóa quy cách bao bì: Phát triển nhiều dung tích khác nhau phù hợp từng nhóm nông dân và loại cây trồng; tăng cường bao bì thân thiện môi trường và chống hàng giả.

+ Tìm kiếm cơ hội hợp tác với các nhà sản xuất hoạt chất từ Nhật Bản và Trung Quốc để nhận ủy quyền đăng ký cũng như phân phối sản phẩm tại thị trường Việt Nam.

+ Đẩy mạnh quá trình đàm phán, hợp tác với Viện Lúa Đồng bằng sông Cửu Long nhằm đạt được thỏa thuận về việc nhận nhượng quyền khai thác bản quyền một số giống lúa chất lượng cao do Viện nghiên cứu và phát triển.

+ Hợp tác với Viện Khoa học Kỹ thuật Nông nghiệp Duyên hải Nam Trung Bộ, theo đó Viện sẽ là đơn vị sản xuất, VIPESCO phân phối độc quyền một số sản phẩm lúa.

+ Đã kết biên bản ghi nhớ hợp tác với Viện Nghiên cứu Ngô về việc nhượng

quyền khai thác thương mại hai giống ngô.

+ Mở rộng danh mục sản phẩm thuốc gia dụng PCO, bao gồm chất tẩy rửa, bình xịt. Ngoài các sản phẩm hiện có, VIPESCO đã đăng ký thêm 10 sản phẩm bình xịt mới.

- Kênh phân phối

+ Tăng số lượng nhà phân phối tại các vùng sản xuất nông nghiệp trọng điểm để giảm chi phí vận chuyển và rút ngắn thời gian giao hàng. Dự kiến trong năm 2026 tăng thêm khoảng 300 đại lý.

+ Đẩy mạnh phát triển hệ thống phân phối trên các nền tảng số như TikTok, Tiki và Vinachemmart...: thông qua việc xây dựng nền tảng đặt hàng trực tuyến đồng bộ, thân thiện và dễ sử dụng, phục vụ trực tiếp nông dân và người tiêu dùng; từ đó mở rộng độ phủ thị trường, nâng cao trải nghiệm mua sắm, gia tăng hiệu quả bán hàng và từng bước thúc đẩy quá trình chuyển đổi số trong hoạt động phân phối, kinh doanh.

+ Chuẩn hóa và đồng bộ quy trình nhận hàng, lưu kho và giao hàng nhằm kiểm soát chặt chẽ chất lượng sản phẩm, hạn chế tối đa tình trạng hàng lỗi, hàng cận hoặc hết hạn sử dụng, qua đó nâng cao hiệu quả quản lý và uy tín trong hoạt động kinh doanh.

- Chính sách bán hàng

+ Chính sách giá linh hoạt: Xây dựng và áp dụng chính sách giá phù hợp theo từng khu vực thị trường, từng thời điểm mùa vụ và từng nhóm khách hàng cụ thể, nhằm thích ứng với biến động của thị trường, nâng cao sức cạnh tranh của sản phẩm, đồng thời tối ưu doanh thu và lợi ích cho cả doanh nghiệp và hệ thống phân phối.

+ Đối với hệ thống cấp 1: Triển khai các chính sách trung và dài hạn, gắn quyền lợi đại lý với các chương trình thỏa thuận sản lượng, doanh số, và chính sách thưởng hấp dẫn khi đạt mục tiêu kinh doanh theo mùa vụ. Thực hiện hợp đồng bao tiêu số lượng đối với các sản phẩm có hoạt chất cũ, vòng đời ngắn nhằm duy trì và kéo dài thời gian kinh doanh. Đồng thời, áp dụng chính sách bán hàng linh hoạt và chăm sóc khách hàng hiệu quả để nhanh chóng thích ứng với sự thay đổi của mùa vụ và dịch hại.

+ Đối với hệ thống cấp 2: Đẩy mạnh các chương trình khuyến mại ngắn hạn và trung hạn như tích điểm đổi chuyến du lịch, quà tặng hiện vật theo gói hàng... nhằm kích thích doanh số bán hàng. Bên cạnh đó, xây dựng đội ngũ nhân viên hỗ trợ trực tiếp, giúp cấp 2 đẩy mạnh phân phối sản phẩm đến tận tay người

nông dân.

+ Đối với nông dân: Thành lập đội ngũ tư vấn kỹ thuật, hướng dẫn nông dân sử dụng sản phẩm đúng cách để tối ưu hiệu quả. Đồng thời, triển khai các chương trình khuyến mại hấp dẫn như mua sản phẩm tặng quà hoặc chuyến du lịch, nhằm kích thích nhu cầu sử dụng.

+ Chuyển đổi số trong quản lý: Phát triển và triển khai phần mềm quản lý dòng chảy sản phẩm, tích hợp chính sách bán hàng bằng mã QR code trên từng thùng sản phẩm, đảm bảo quyền lợi chính xác cho từng nhóm khách hàng.

- Hoạt động quảng bá

+ Đẩy mạnh truyền thông đa kênh: Tăng cường sử dụng các nền tảng mạng xã hội như Facebook, Zalo, YouTube, TikTok để quảng bá hình ảnh doanh nghiệp và sản phẩm, xây dựng các video hướng dẫn sử dụng chi tiết, chia sẻ các mô hình, trường hợp ứng dụng thực tế hiệu quả tại vườn và trên đồng ruộng nhằm nâng cao mức độ nhận diện và niềm tin của nông dân.

+ Làm nội dung “nông dân dễ hiểu”: Phát triển các nội dung truyền thông ngắn gọn, trực quan, dễ tiếp cận như video ngắn, hình ảnh minh họa sinh động, livestream hướng dẫn kỹ thuật canh tác và xử lý sâu bệnh theo từng loại cây trồng và từng giai đoạn mùa vụ cụ thể.

+ Tặng thuốc, giống, mẫu dùng thử cho nông dân. Cùng nông dân đánh giá hiệu lực sản phẩm, nhằm tạo niềm tin cho người nông dân về sản phẩm.

+ Tăng cường hoạt động tư vấn và hội thảo bán hàng: Tổ chức các buổi hội thảo và tư vấn trực tiếp tại hệ thống đại lý bán lẻ, giúp nông dân hiểu rõ công dụng và phương pháp sử dụng sản phẩm.

+ Trình diễn thực tế hiệu quả và quy trình sử dụng: Thiết lập các điểm trình diễn để giới thiệu hiệu quả của sản phẩm, tổ chức hội thảo đầu bờ dựa trên kết quả thực tế nhằm thuyết phục và tạo niềm tin cho người sử dụng.

+ Tọa đàm nông dân: Tổ chức các buổi tọa đàm với số lượng lớn nông dân tham gia, tạo không gian trao đổi kinh nghiệm thực tế, nâng cao nhận thức về sản phẩm.

5. Hoạt động tài chính

Bên cạnh việc thúc đẩy bán hàng, công tác quản lý nợ luôn được ưu tiên hàng đầu, tích cực thu hồi, giải quyết các khoản nợ khó đòi. Đẩy mạnh công tác quản lý tài chính, xây dựng hệ thống kiểm soát tài chính chặt chẽ, kiểm soát chi tiêu theo bộ phận quản lý. Kiểm soát các khoản đầu tư, mua sắm tài sản. Kiểm

soát nguồn vốn ổn định, lành mạnh và bền vững, đảm bảo chi phí sử dụng vốn thấp nhất.

6. Hoạt động nghiên cứu và phát triển sản phẩm

- Công tác phục vụ sản xuất, đảm bảo chất lượng sản phẩm: Đáp ứng kịp thời công thức, định mức vật tư cho sản xuất, đảm bảo được chất lượng nguyên liệu đầu vào và sản phẩm đầu ra trong toàn công ty. Tối ưu hóa quy trình sản xuất và sử dụng hiệu quả nguyên vật liệu, qua đó nâng cao sản lượng, chất lượng sản phẩm và sức cạnh tranh trên thị trường.

- Công tác nghiên cứu cải tiến, nâng cấp sản phẩm hiện có: Thực hiện nghiên cứu cải tiến các sản phẩm đang kinh doanh trên thị trường theo hướng thay đổi phụ gia để nâng cao chất lượng sản phẩm, giảm chi phí nguyên vật liệu trong sản xuất để tăng tính cạnh tranh của sản phẩm trên thị trường.

- Công tác nghiên cứu phát triển sản phẩm mới:

+ Thực hiện nghiên cứu hoàn thiện 08 công thức sản phẩm thuốc bảo vệ thực vật mới, hoàn thiện hồ sơ nộp cơ quan nhà nước đăng ký sản phẩm mới 05 sản phẩm.

+ Thực hiện nghiên cứu phát triển một số sản phẩm phân bón hữu cơ vi sinh; tiến hành đăng ký đủ điều kiện sản xuất phân bón hữu cơ vi sinh tại xưởng sản xuất Nông dược Phú Bài – CN2.

- Công tác đảm bảo chất lượng và kiểm nghiệm:

+ Tiếp tục duy trì hoạt động kiểm soát chất lượng mẫu phục vụ sản xuất, nghiên cứu và dịch vụ theo đúng phạm vi chức năng của phòng, đảm bảo tiến độ trả kết quả và đáp ứng yêu cầu sản xuất.

+ Tiếp tục chuyển đổi và xây dựng phương pháp thử các hoạt chất mới để phục vụ cho công tác nghiên cứu và phát triển sản phẩm mới.

+ Xây dựng phần mềm quản lý phòng thử nghiệm, phục vụ quản lý dữ liệu, hồ sơ phân tích và truy xuất kết quả. Đáp ứng yêu cầu chuyển đổi số và đổi mới hoạt động quản lý phòng thử nghiệm.

- Công tác thử nghiệm hiệu lực và quảng bá sản phẩm:

+ Thực hiện kịp thời các thử nghiệm về hiệu lực sinh học của sản phẩm để phục vụ cho việc cải tiến sản phẩm, đăng ký sản phẩm mới và đáp ứng yêu cầu kinh doanh của công ty.

+ Thực hiện trình diễn sản phẩm của Công ty để phục vụ công tác quảng bá sản phẩm và tạo niềm tin cho khách hàng yên tâm sử dụng sản phẩm của Công ty.

+ Xây dựng mô hình sử dụng sản phẩm của Công ty để phòng trừ sâu, bệnh hại trên từng đối tượng cây trồng để hỗ trợ đẩy mạnh công tác bán hàng.

7. Công tác quản trị - phát triển nguồn nhân lực

Thường xuyên rà soát các quy chế đã ban hành để sửa đổi, bổ sung cho phù hợp với các quy định của pháp luật và thực tế hoạt động của Công ty. Cập nhật các quy định của pháp luật để sửa đổi bổ sung đối với các quy chế đã ban hành nhằm tăng hiệu quả tính tuân thủ của tất cả các bộ phận trong Công ty.

Tăng cường hơn nữa các giải pháp về quản trị nhân sự để đáp ứng yêu cầu tăng tính hiệu quả trong cả sản xuất và kinh doanh. Năm 2026, Công ty tiếp tục tăng cường bổ sung nhân sự để phát triển một số mảng hoạt động quan trọng bao gồm: lực lượng bán hàng trực tiếp tại tất cả các khu vực nhằm đáp ứng hoạt động thị trường, phát triển hệ thống bán lẻ; cán bộ nghiên cứu, thử nghiệm; nhân sự cho các ngành kinh doanh mới cần mở rộng như ngành giống, xuất khẩu nông sản.....

8. Hoạt động đầu tư

Tổng giám đốc đã trình Hội đồng quản trị xem xét thông qua Kế hoạch đầu tư xây dựng năm 2025 gồm: 01 công trình chuyển tiếp với giá trị đầu tư 129.000 triệu đồng và 06 hạng mục chuẩn bị đầu tư với chi phí chuẩn bị đầu tư là 1.500 triệu đồng. Tổng giá trị theo kế hoạch đầu tư xây dựng năm 2026 là: 130.500 triệu đồng từ nguồn vốn tự có của Công ty. Cụ thể:

- Hạng mục công trình chuyển tiếp:

+ Tiếp tục công tác đầu tư xây dựng cho Dự án di dời Nhà máy Nông dược Bình Dương, công suất 9.500 tấn sản phẩm/năm tại vị trí phù hợp với tính hiệu quả kinh tế và đáp ứng được các yêu cầu của quy định Nhà nước và quy hoạch của địa phương nơi triển khai dự án.

- Hạng mục chuẩn bị đầu tư:

+ Dây chuyền sản xuất sản phẩm gia dụng, bình xịt muối, nhang trừ muỗi, dự kiến hạng mục này sẽ đầu tư sau khi hoàn thành việc di dời nhà máy Bình Dương.

+ Đầu tư 01 máy nghiền Jetmill (nghiền thuốc dạng bột, siêu mịn) phục vụ cho xưởng thuốc bột tại Nhà máy Nông dược Bình Dương.

+ Dự án xây dựng Văn phòng cao ốc tại số 96 Nguyễn Đình Chiểu, phường Tân Định, TP. Hồ Chí Minh.

+ Đầu tư mới các thiết bị lẻ nhằm duy trì, phục vụ sản xuất tại các Nhà máy/xưởng hiện hữu tại Công ty.

+ Phương tiện vận chuyển phục vụ cho hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty.

- Kế hoạch sửa chữa lớn tài sản cố định năm 2026: Tiếp tục rà soát sửa chữa máy móc thiết bị, nhà xưởng - vật kiến trúc và phương tiện vận tải.

Ngoài các nội dung nêu trên, việc thực hiện bổ sung, điều chỉnh Kế hoạch đầu tư xây dựng và các quyết định liên quan đến Dự án đầu tư sẽ trình HĐQT hoặc Đại hội đồng cổ đông phê duyệt theo đúng thẩm quyền, quy định của pháp luật và Điều lệ Công ty.

Trân trọng báo cáo.

TỔNG GIÁM ĐỐC

Nguyễn Thân



TP. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2026

BÁO CÁO TÀI CHÍNH 2025 ĐÃ KIỂM TOÁN

Báo cáo Tài chính (BCTC) năm 2025 trình bày sau đây là bản tóm lược với các số liệu chủ yếu toàn văn BCTC riêng và BCTC hợp nhất năm 2025 đã được kiểm toán và CBTT từ ngày 12/3/2026 trên website của Công ty. Công thông tin điện tử của HOSE và Công Thông tin điện tử của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước.

I. CÂN ĐỐI TÀI CHÍNH:

Đơn vị tính: Đồng

Stt	Các chỉ tiêu	BCTC Riêng N2025	BCTC hợp nhất N2025
	TÀI SẢN	<u>528.704.632.138</u>	<u>542.787.408.209</u>
A	TÀI SẢN NGẮN HẠN	419.201.803.403	452.848.063.341
I	Tiền và các khoản tương đương tiền	68.261.813.604	76.061.439.715
II	Đầu tư tài chính ngắn hạn	-	8.000.000.000
III	Các khoản phải thu ngắn hạn	242.193.345.763	257.488.018.321
IV	Hàng tồn kho	100.829.874.905	103.329.896.175
V	Tài sản ngắn hạn khác	7.916.769.131	7.968.709.130
B	TÀI SẢN DÀI HẠN	109.502.828.735	89.939.344.868
I	Các khoản phải thu dài hạn	74.700.000	82.700.000
II	Tài sản cố định	18.131.180.524	18.131.180.524
III	Tài sản dở dang dài hạn	2.403.669.993	2.403.669.993
IV	Đầu tư tài chính dài hạn	22.906.815.037	3.335.331.170
V	Tài sản dài hạn khác	65.986.463.181	65.986.463.181
	NGUỒN VỐN	<u>528.704.632.138</u>	<u>542.787.408.209</u>
A	NỢ PHẢI TRẢ	185.072.969.450	190.782.496.593
I	Nợ ngắn hạn	185.067.969.450	186.522.727.383
II	Nợ dài hạn	5.000.000	4.259.769.210
B	VỐN CHỦ SỞ HỮU	343.631.662.688	352.004.911.616
I	Vốn chủ sở hữu	343.501.800.351	351.875.049.279
II	Nguồn kinh phí và quỹ khác	129.862.337	129.862.337

II. CÁC CHỈ TIÊU KẾT QUẢ KINH DOANH

Đơn vị tính: Đồng

Stt	Chỉ tiêu	BCTC Riêng năm 2025	BCTC Hợp nhất Năm 2025
1.	Doanh thu	614.446.227.870	658.950.746.910
2.	Giảm trừ	25.138.837.255	25.183.184.455
3.	Doanh thu thuần	589.307.390.615	633.767.562.455
4.	Giá vốn	429.455.420.470	463.464.398.548
5.	Lãi gộp	159.851.970.145	170.303.163.907
6.	Doanh thu hoạt động tài chính	5.312.595.156	3.210.038.669
7.	Chi phí tài chính	11.507.563.106	11.738.402.734
8.	Trong đó: Chi phí lãi vay	1.696.012.424	1.696.012.424
9.	Phần lãi hoặc lỗ trong công ty liên doanh, liên kết	-	(661.252.360)
10.	Chi phí bán hàng	69.633.354.901	70.830.977.173
11.	Chi phí quản lý	60.477.054.147	65.235.802.191
12.	LN thuần từ HĐKD	23.546.593.147	25.046.768.118
13.	Thu nhập khác	5.765.612.990	5.765.612.990
14.	Chi phí khác	40.429.670	41.056.360
15.	LN khác	5.725.183.320	5.724.556.630
16.	Tổng LN kế toán trước thuế	29.271.776.467	30.771.324.748
17.	Chi phí thuế thu nhập doanh nghiệp hiện hành	5.208.486.097	6.259.096.529
18.	Chi phí thuế thu nhập doanh nghiệp hoãn lại	116.496.694	116.496.694
19.	Tổng LN sau thuế	23.946.793.676	24.395.731.525
20.	LN sau thuế của Công ty mẹ	23.946.793.676	23.403.124.161
21.	LN sau thuế của cổ đông không kiểm soát		992.607.364
22.	Số CP đang lưu hành	24.460.792	24.460.792
23.	Lãi cơ bản trên cổ phiếu	979	957

III. MỘT SỐ CÁC CHỈ TIÊU PHÂN TÍCH

Chỉ tiêu	Đvt	BCTC Riêng 2025	BCTC Hợp Nhất 2025
1. Cơ cấu vốn			
Hệ số nợ/Tổng tài sản	Lần	0,35	0,35
Hệ số nợ/Vốn chủ sở hữu	Lần	0,54	0,54
2. Khả năng thanh toán			
Khả năng thanh toán ngắn hạn	Lần	2,27	2,43
Khả năng thanh toán nhanh	Lần	1,72	1,87
3. Năng lực hoạt động			
Vòng quay tồn kho	Lần	4,26	4,24
Doanh thu thuần/Tổng tài sản	Lần	1,11	1,13
4. Tỷ suất sinh lời			
Tỷ lệ Lợi nhuận ST/ DT thuần	%	4,06%	3,85%
Tỷ lệ Lợi nhuận ST/ Vốn chủ sở hữu	%	6,97%	6,93%
Tỷ lệ Lợi nhuận ST/ Tổng tài sản	%	4,53%	4,49%
Tỷ lệ Lợi nhuận từ HĐKD/ DT thuần	%	4,00%	3,95%
5. Hệ số bảo toàn			
Hệ số bảo toàn vốn	Lần	1,40	1,44
Tỷ suất lợi nhuận ST/vốn chủ sở hữu bình quân (%)	%	7,06%	7,01%
Lãi cơ bản trên cổ phiếu	Đồng	979	957

Trân trọng.

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH**

Lê Ngọc Quang



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRÙNG VIỆT NAM

102 Nguyễn Đình Chiểu – Phường Tân Định - TP.Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38 224 364 - 38 295 730; FAX: (028) 38 230 752

Mã số DN 0300408946 do Sở KH&ĐT TP.Hồ Chí Minh cấp

TP. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2026

BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ TẠI ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026

I. ĐÁNH GIÁ HOẠT ĐỘNG NĂM 2025

1. Kết quả thực hiện một số chỉ tiêu cơ bản

Các chỉ tiêu theo báo cáo tài chính hợp nhất: Doanh thu 658,950 tỷ đồng, lợi nhuận trước thuế 30,771 tỷ đồng.

Theo báo cáo tài chính riêng của Công ty, doanh thu đạt 614,446 tỷ đồng và lợi nhuận trước thuế đạt 29,271 tỷ đồng, đạt 107,7% và 122,9 % so với Kế hoạch sản xuất kinh doanh được ĐHCĐ thường niên năm 2025 thông qua với doanh thu 610,000 tỷ đồng, lợi nhuận trước thuế 23 tỷ đồng.

Mức chia cổ tức năm 2025: HĐQT đề nghị ĐHCĐ thường niên năm 2026 thông qua mức 5,5% vốn điều lệ, theo kế hoạch đã được ĐHCĐ thường niên năm 2025 thông qua.

2. Đánh giá kết quả hoạt động năm 2025

a. Những khó khăn, thách thức

- Sản xuất nông nghiệp cuối năm 2025 tập trung vào thu hoạch lúa mùa, gieo trồng cây màu vụ đông và chăm sóc, khôi phục sản xuất do ảnh hưởng của thiên tai, bão lụt, đặc biệt tại các tỉnh miền Trung và Tây Nguyên.

- Cạnh tranh trong ngành diễn ra mạnh, thị trường phân mảnh bởi có quá nhiều công ty tham gia kinh doanh, nguồn cung cho thị trường dư thừa cộng với áp lực doanh thu dồn vào những tháng cuối năm khi tình hình kinh doanh chung của ngành BVTV giảm trong những tháng đầu năm.

- Một số nguyên liệu như Cartap, Mancozeb, Abamectin, Emamectin khan hàng và tăng giá. Bên cạnh đó, tỷ giá USD tăng liên tục trong những tháng đầu năm làm gia tăng chi phí nhập khẩu nguyên vật liệu.

- Mức độ thanh khoản trong hệ thống còn thấp, công nợ trong hệ thống cao phần nào ảnh hưởng đến tình hình bán hàng phát triển doanh thu.

- Mặc dù giá nông sản ở mức cao nhưng nhìn chung năng suất cây trồng không cao, nông dân có lợi nhuận thấp, việc thu hồi công nợ từ nông dân cũng gặp nhiều khó khăn.

- Hoạt chất Carbosufan bị Bộ Nông nghiệp cấm nhập khẩu theo công ước Rotterdam có hiệu lực từ tháng 11/2025 làm ảnh hưởng đến doanh thu.

- Vấn đề giải quyết tranh chấp quyền lợi của Vipesco với Thành viên góp vốn tại Công ty Mosfly Việt Nam Industries (MVI) chưa được xử lý dứt điểm trong năm 2025. Đến thời điểm hiện nay, Toà án TP.HCM - Cơ sở 02 đã ban hành Quyết định tuyên bố phá sản đối với Công ty MVI tại Quyết định số 31/2025/QĐ-TBPS ngày 19/11/2025. Tuy nhiên, VIPESCO đã có đơn đề nghị xem xét lại Quyết định tuyên bố phá sản gửi các cơ quan chức năng, hiện hồ sơ vụ việc đã được TAND TP.HCM- Cơ sở 02 chuyển đến Toà phúc thẩm TANDTC tại TP.HCM để xem xét, giải quyết.

b. Những thuận lợi.

Năm 2025 xuất khẩu nông sản của Việt Nam tăng trưởng tích cực, với kim ngạch đạt 70 tỷ USD, tăng so với năm trước, sự phục hồi ở các thị trường chính (Mỹ, Trung Quốc), giá một số mặt hàng tăng cao (cà phê, tiêu, điều) và nỗ lực của ngành nông nghiệp trong việc vượt qua khó khăn do thiên tai và biến động kinh tế thế giới.

- Hội đồng quản trị và Tổng giám đốc có sự thống nhất cao trong công tác chỉ đạo, điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty. Các quyết định, chỉ đạo được thực hiện kịp thời nhằm đảm bảo giải quyết nhanh chóng các yêu cầu phát sinh trong quá trình sản xuất, kinh doanh.

- Ban lãnh đạo công ty quan tâm sát sao đến hoạt động kinh doanh, kịp thời đưa ra các quyết sách phù hợp để đảm bảo mục tiêu tăng trưởng, đảm bảo việc làm và thu nhập ổn định cho người lao động

II. HOẠT ĐỘNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ NĂM 2025

1. Các cuộc họp và Nghị quyết, Quyết định của Hội đồng quản trị năm 2025.

Hội đồng quản trị của Công ty hoạt động đúng theo quy định của Luật Doanh nghiệp, Điều lệ Công ty, Hội đồng quản trị đã triển khai thực hiện các nội dung được thông qua Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025; Bám sát định hướng chiến lược và căn cứ vào tình hình thực tế đưa ra các quyết định, chỉ đạo chính xác, kịp thời, đồng bộ; Thực hiện đầy đủ các báo cáo quản trị theo qui định của pháp luật.

Trong năm 2025, HĐQT đã triệu tập 02 cuộc họp Đại hội đồng cổ đông, bao gồm 01 cuộc họp thường niên và 01 cuộc họp bất thường; tổ chức 07 cuộc họp và 10 Văn bản lấy ý kiến HĐQT, ban hành 33 Nghị quyết và Quyết định chỉ đạo các hoạt động quản lý, tổ chức và sản xuất, kinh doanh của Công ty. Một số hoạt động chủ yếu như sau:

- Triển khai và giám sát việc thực hiện Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025 đảm bảo đúng quy định của pháp luật và Điều lệ Công ty.

- Thông qua kế hoạch sản xuất kinh doanh, kế hoạch đầu tư-xây dựng năm và kế hoạch từng quý của Công ty theo đúng thẩm quyền;

- Liên quan đến Kế hoạch di dời Nhà máy Nông dược Bình Dương: HĐQT đã ban hành Nghị quyết số 08/NQ-HĐQT về việc thực hiện các công việc thuộc giai đoạn chuẩn bị đầu tư, giao TGD tổ chức triển khai công tác lập FS Dự án Tam Lập 2; ban hành Kế hoạch triển khai và thực hiện Di dời NM ND Bình Dương. HĐQT cũng đã triệu tập họp ĐHĐCĐ bất thường vào ngày 24/12/2025 để xin ý kiến ĐHĐCĐ về các vấn đề chủ trương đầu tư Dự án di dời Nhà máy Nông dược Bình Dương, thực hiện chuyển nhượng lại quyền sử dụng đất tại KCN Đức Hoà 1, tỉnh Tây Ninh. Chỉ đạo, đôn đốc, hỗ trợ và thúc đẩy Ban Điều hành trong việc thực hiện các công việc thuộc giai đoạn chuẩn bị cho Dự án di dời Nhà máy tại Bình Dương, tìm kiếm cơ hội đầu tư tốt nhất, hiệu quả nhất đối với Nhà máy.

- Lựa chọn đơn vị kiểm toán để soát xét BC tài chính bán niên và kiểm toán BC tài chính năm 2025 theo ủy quyền của Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025;

- Công tác nhân sự: Ban hành Kế hoạch rà soát, bổ sung quy hoạch giai đoạn 2021-2026 và giai đoạn 2026-2031; ban hành DS nhân sự đưa ra khỏi QH, bổ sung QH giai đoạn 2021-2026 và giai đoạn 2026-2031. Đánh giá, xếp loại NDD vốn năm 2024. Thôi cử và cử người đại diện tại Công ty CP Trừ mối – Khử trùng. Thực hiện quy trình bổ nhiệm lại Phó Tổng giám đốc, Kế toán trưởng Công ty.

- Tiếp tục sửa đổi, bổ sung, hoàn thiện các Quy chế quản lý nội bộ của Công ty để phù hợp với các quy định của pháp luật và tình hình thực tế tại Công ty. Năm 2025 đã thông qua và ban hành Quy chế quản lý dự án đầu tư trong Công ty CP Thuốc sát trùng Việt Nam.

- Triển khai thực hiện hoạt động kiểm toán nội bộ tại Công ty theo Kế hoạch kiểm toán nội bộ năm 2025 đã phê duyệt.

- Tiếp tục chỉ đạo Ban điều hành, người đại diện vốn Vipesco tại Công ty MVI phối hợp với công ty luật khẩn trương, tích cực giải quyết các vấn đề tại Công ty MVI, bảo vệ quyền và lợi ích hợp pháp của Vipesco.

Các Nghị quyết, Quyết định của Công ty đều được ghi nhận đầy đủ trong các báo cáo quản trị 6 tháng, báo cáo năm, báo cáo thường niên và thực hiện công bố thông tin trên trang thông tin điện tử của Công ty.

2. Kết quả giám sát đối với Tổng giám đốc.

Hội đồng quản trị đã có sự giám sát chặt chẽ đối với công tác chỉ đạo, điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh, đầu tư xây dựng của Tổng giám đốc và những người điều hành khác. Các kế hoạch sản xuất kinh doanh, đầu tư xây dựng đều được trình Hội đồng quản trị xem xét thông qua. Kết quả thực hiện các chỉ tiêu sản xuất kinh doanh được báo cáo, giải trình đầy đủ, chi tiết.

Hội đồng quản trị đánh giá, trong năm 2025, Ban Điều hành Công ty đã thực hiện đầy đủ, nghiêm túc và có hiệu quả các Nghị quyết, Quyết định, Thông báo kết luận và chỉ đạo của Hội đồng quản trị trong hoạt động điều hành Công ty nhằm thực hiện Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông thường niên.

Ban điều hành Công ty đã đưa ra nhiều giải pháp cụ thể nhằm giữ vững thị phần, tăng doanh thu và lợi nhuận so với năm 2024: điều chỉnh chính sách bán hàng linh hoạt, thực hiện các chương trình khuyến mãi - hậu mãi phù hợp, đồng thời chia sẻ thông tin thị trường với khách hàng nhằm tăng cường sự kết nối. Chính sách giá bán cũng được điều chỉnh theo từng giai đoạn, đảm bảo phù hợp với biến động giá nguyên liệu đầu vào và khả năng chấp nhận của thị trường. Bên cạnh đó, Công ty kiểm soát sản lượng bán hàng theo nhu cầu thực tế của từng mùa vụ, từng khu vực và đối tượng khách hàng; quản lý chặt chẽ dư nợ khách hàng.

Trong năm 2025, Ban điều hành Công ty đã khẩn trương triển khai các công việc nhằm di dời Nhà máy Nông dược Bình Dương: lập Báo cáo nghiên cứu tiền khả thi để trình ĐHQĐ thông qua chủ trương thực hiện Dự án di dời Nhà máy Nông dược Bình Dương về CCN Tam Lập 2, triển khai việc Lập báo cáo nghiên cứu khả thi và các công việc thuộc giai đoạn chuẩn bị đầu tư của Dự án này.

Ban Điều hành cũng đã nỗ lực đưa ra nhiều giải pháp nhằm giải quyết các vấn đề còn tồn tại tại Công ty Mosfly Việt Nam Industries (MVI). Tuy nhiên, đến nay, do các thủ tục pháp lý có liên quan, vấn đề tại Công ty MVI vẫn chưa được giải quyết dứt điểm

3. Hoạt động của thành viên độc lập Hội đồng quản trị và kết quả đánh giá của thành viên độc lập về hoạt động của Hội đồng quản trị Công ty.

Năm 2025, Hội đồng quản trị có tất cả 05 thành viên, trong đó có 01 thành viên độc lập.

a. Hoạt động của thành viên độc lập HĐQT Công ty năm 2025.

Trong năm 2025, thành viên độc lập Hội đồng quản trị Công ty đã tham gia đầy đủ tất cả các cuộc họp do HĐQT triệu tập, cho ý kiến đối với tất cả các Văn bản lấy ý kiến thành viên HĐQT. Ông Mai Thanh Bình- Thành viên độc lập Hội đồng quản trị đã tích cực tham gia vào công tác chỉ đạo, giám sát của Hội đồng quản trị và có những ý kiến đóng góp cụ thể, khách quan cho hoạt động điều hành của Tổng giám đốc.

Ngoài ra, với vai trò là Người phụ trách kiểm toán nội bộ Công ty, ông Mai Thanh Bình đã phối hợp với đơn vị kiểm toán nội bộ được thuê thực hiện Kế hoạch kiểm toán nội bộ năm 2025 đã được Hội đồng quản trị phê duyệt, các hoạt động kiểm toán nội bộ khách quan, chính xác nhằm tăng cường công tác quản lý của HĐQT đối với các hoạt động của Công ty.

b. Đánh giá của thành viên độc lập về hoạt động của Hội đồng quản trị Công ty.

- Năm 2025 hoạt động Hội đồng quản trị Công ty đã tuân thủ đúng các quy định của pháp luật, Điều lệ Công ty, Quy chế quản trị Công ty và Quy chế hoạt động của HĐQT, triển khai thực hiện đầy đủ và có hiệu quả Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông năm 2025.

- Hội đồng quản trị đã tổ chức các cuộc họp cũng như các Văn bản lấy ý kiến Hội đồng quản trị tuân thủ đúng quy trình, thủ tục và thời gian thực hiện.

- Các Nghị quyết, Quyết định của Hội đồng quản trị trong năm 2025 được ban hành đúng thẩm quyền, nhanh chóng nhằm chỉ đạo các hoạt động của Công ty cũng như kịp thời giải quyết các yêu cầu từ Tổng giám đốc và những người điều hành của Công ty.

- Hội đồng quản trị Công ty đã có sự chỉ đạo, giám sát chặt chẽ đối với Tổng giám đốc và những người điều hành nhằm đảm bảo các hoạt động của Công ty thực hiện theo đúng Nghị quyết của ĐHCĐ năm 2025 và tuân thủ đúng quy định của pháp luật; xem xét và yêu cầu Ban điều hành thực hiện đầy đủ các kiến nghị theo yêu cầu của đơn vị kiểm toán và Người phụ trách kiểm toán nội bộ tại các Báo cáo kiểm toán nội bộ mà Công ty đã triển khai

- Tất cả thành viên của Hội đồng quản trị có tinh thần trách nhiệm cao, có tính chuyên nghiệp cao, rõ ràng về trách nhiệm được phân công trong việc bảo vệ lợi ích của Công ty và cẩn trọng trong việc thực hiện vai trò của mình.

4. Báo cáo về các giao dịch giữa Công ty, công ty con, công ty do VIPESCO nắm quyền kiểm soát trên 50% vốn Điều lệ với thành viên Hội đồng quản trị và những người có liên quan của thành viên đó; giao dịch giữa công ty với công ty trong đó thành viên Hội đồng quản trị là thành viên sáng lập hoặc là người quản lý doanh nghiệp trong thời gian 03 năm gần nhất trước thời điểm giao dịch:

Năm 2025 Công ty có thực hiện giao dịch mua bán vật tư hàng hóa với Công ty con là Công ty TNHH sản xuất nông dược vi sinh Viguato với tổng giá trị giao dịch trong năm là 10.496.011.000 đồng và giao dịch với công ty liên kết là Công ty Cổ phần Trừ môi Khử trùng với tổng giá trị giao dịch trong năm là 9.090.909 đồng.

5. Thù lao của thành viên HĐQT năm 2025.

Thực hiện theo mức thù lao đã được Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025 thông qua. Cụ thể:

DVT: Triệu đồng

STT	Họ tên	Chức danh	Thù lao
1.	Ông Lê Ngọc Quang	Chủ tịch HĐQT	62
2.	Ông Nguyễn Thân	Thành viên HĐQT	50
3.	Ông Nguyễn Minh Việt Hưng	Thành viên HĐQT (Đến ngày 25/4/2025)	18
4.	Bà Vũ Thanh Thủy	Thành viên HĐQT (Từ ngày 25/4/2025)	32
5.	Ông Mai Thanh Bình	Thành viên HĐQT	50
6.	Bà Nguyễn Thanh Thủy	Thành viên HĐQT	50

IV. KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG NĂM 2026

1. Kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026

Căn cứ kết quả sản xuất kinh doanh thực hiện năm 2025, dự báo tình hình thời tiết, dịch bệnh, thị trường tiêu thụ và nguồn cung cấp năm 2026, Hội đồng quản trị Công ty trình Đại hội đồng cổ đông thường niên xem xét thông qua các chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026 như sau:

- Giá trị SXCN theo giá thực tế: 550.168 triệu đồng;

- Doanh thu của Công ty mẹ: 681.589 triệu đồng; Tổng doanh thu tiêu thụ: 720.000 triệu đồng (bao gồm doanh thu của Công ty mẹ và Công ty con);

- Lợi nhuận trước thuế: 20.204 triệu đồng.

- Chia cổ tức: Không thấp hơn 5% vốn điều lệ.

Hội đồng quản trị đã thông qua Kế hoạch đầu tư xây dựng năm 2026 gồm: 01 công trình chuyển tiếp với giá trị đầu tư 129.000 triệu đồng và 06 hạng mục chuẩn bị đầu tư với chi phí chuẩn bị đầu tư là 1.500 triệu đồng. Tổng giá trị theo kế hoạch đầu tư xây dựng năm 2026 là: 130.500 triệu đồng từ nguồn vốn tự có của Công ty, xin báo cáo ĐHĐCĐ thường niên năm 2026.

2. Các hoạt động triển khai thực hiện năm 2026.

- Tổ chức triển khai thực hiện đầy đủ và hiệu quả Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 của Công ty theo quy định tại Điều lệ và các Quy chế quản trị nội bộ của Công ty.

- Trên cơ sở kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026 được Đại hội đồng cổ đông thường niên thông qua, Hội đồng quản trị có quyết định giao kế hoạch sản xuất kinh doanh cho Tổng giám đốc theo từng quý và chỉ đạo, giám sát kết quả thực hiện để có những biện pháp kịp thời.

- Chỉ đạo và tổ chức thực hiện Kế hoạch đầu tư và kế hoạch sửa chữa lớn năm 2026 đã được thông qua; quyết định phương án đầu tư và dự án đầu tư theo thẩm quyền quy định.

- Tập trung triển khai thực hiện Nghị quyết của ĐHĐCĐ bất thường năm 2025 ngày 24/12/2025 về các nội dung chủ trương đầu tư Dự án Di dời Nhà máy Nông dược Bình Dương và quyết định chuyển nhượng quyền sử dụng đất tại KCN Đức Hoà I, xã Mỹ Hạnh, tỉnh Tây Ninh để đảm bảo tiến độ thực hiện Dự án. Hội đồng quản trị xác định nhiệm vụ trọng tâm là công tác đầu tư di dời Nhà máy ở Bình Dương, hoàn thành các công tác chuẩn bị đầu tư, báo cáo ĐHĐCĐ xem xét quyết định theo thẩm quyền quy định tại Điều lệ Công ty.

- Triển khai hoạt động kiểm toán nội bộ Công ty theo đúng Kế hoạch kiểm toán nội bộ năm 2026.

- Tiếp tục cùng Ban điều hành Công ty đưa ra các giải pháp nhằm giải quyết những vấn đề tại Công ty TNHH Mosfly Việt Nam Industries (MVI), bảo vệ quyền và lợi ích hợp pháp của VIPESCO.

- Thực hiện việc chỉ đạo, giám sát chặt chẽ đối với công tác điều hành Công ty của Ban Tổng Giám đốc và các tập thể, cá nhân có liên quan. Thực hiện việc

giám sát hoạt động sản xuất kinh doanh và kết quả hoạt động của Công ty con – Viguato.

- Tiếp tục rà soát các Quy chế quản lý nội bộ của Công ty để đảm bảo các Quy chế, quy định của Công ty phù hợp với quy định của pháp luật hiện hành và tình hình thực tế tại Công ty.

- Phối hợp công tác chặt chẽ với Ban kiểm soát Công ty nhằm đảm bảo các hoạt động của Công ty tuân thủ đúng quy định của pháp luật và Điều lệ, mang lại lợi ích cho cổ đông Công ty.

Trên đây là Báo cáo của Hội đồng quản trị Công ty CP Thuốc sát trùng Việt Nam về tình hình, kết quả thực hiện kế hoạch sản xuất kinh doanh, kết quả giám sát đối với Tổng giám đốc Công ty năm 2025 và Kế hoạch hoạt động năm 2026 trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026.

Hội đồng quản trị xin chân thành cảm ơn các cổ đông đã tin nhiệm đầu tư vào Công ty, cảm ơn quý khách hàng, đối tác đã đồng hành và hỗ trợ, cảm ơn toàn thể cán bộ, nhân viên Công ty đã nhiệt tình đóng góp cho sự phát triển của Công ty./.

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH**

Lê Ngọc Quang



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRÙNG VIỆT NAM

102 Nguyễn Đình Chiểu, phường Tân Định, TP. Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38 296 378 - 38 295 730; Fax: (028) 38 230 752

www: vipesco.com.vn; Mã số DN 0300408946

TP. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2026

BÁO CÁO HOẠT ĐỘNG CỦA BAN KIỂM SOÁT TRÌNH ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026

Kính gửi: Đại hội đồng cổ đông Công ty CP Thuốc sắt trùng Việt Nam

Thực hiện chức năng, nhiệm vụ của Ban Kiểm soát (BKS) theo quy định của Luật Doanh nghiệp, Điều lệ Công ty và Quy chế hoạt động của Ban Kiểm soát, Ban Kiểm soát Công ty báo cáo Đại hội đồng cổ đông kết quả hoạt động năm 2025 như sau:

I. Hoạt động của Ban Kiểm soát năm 2025

1. Nhân sự:

Ban Kiểm soát Công ty cổ phần Thuốc sắt trùng Việt Nam gồm 03 thành viên, đảm bảo số lượng thành viên BKS theo quy định tại Điều lệ Công ty và Quy chế hoạt động của Ban Kiểm soát, danh sách Ban Kiểm soát Công ty gồm:

- Ông Nguyễn Xuân Khánh, Trưởng ban;
- Bà Đặng Thị Hà, Kiểm soát viên;
- Bà Nguyễn Thị Thanh Thảo, Kiểm soát viên.

2. Hoạt động của Ban Kiểm soát

Theo kế hoạch kiểm tra, giám sát năm 2025 đã được phân công cho từng thành viên, Ban Kiểm soát đã triển khai thực hiện các nội dung công việc theo chức năng, nhiệm vụ được giao, tập trung vào các nhóm hoạt động trọng tâm.

Thực hiện giám sát việc tuân thủ các quy định của pháp luật, Điều lệ Công ty và các quy chế quản trị nội bộ trong hoạt động quản trị, điều hành và sản xuất kinh doanh; đồng thời giám sát việc triển khai thực hiện Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông và các quyết định của Hội đồng quản trị.

Tham gia ý kiến với Hội đồng quản trị trong việc lựa chọn đơn vị kiểm toán độc lập; thực hiện thẩm định các Báo cáo tài chính định kỳ, bao gồm Báo cáo tài chính hợp nhất, trên cơ sở số liệu đã được kiểm toán; đồng thời giám sát việc chấp

hành chế độ kế toán, tài chính nhằm bảo đảm tính trung thực và hợp lý của các số liệu và Báo cáo tài chính.

Ban Kiểm soát tham dự các cuộc họp của Hội đồng quản trị, tham gia ý kiến, kiến nghị đối với các vấn đề liên quan đến hoạt động sản xuất kinh doanh và quyền lợi của cổ đông; giám sát việc điều hành của Ban Tổng Giám đốc, việc triển khai kiểm toán nội bộ và công tác quản lý rủi ro của Công ty.

II. Kết quả giám sát tình hình hoạt động, việc thực hiện chế độ kế toán, báo cáo tài chính và kết quả kinh doanh của Công ty năm 2025.

Trên cơ sở kết quả giám sát hoạt động sản xuất kinh doanh và việc thẩm định các báo cáo tài chính quý, bán niên, báo cáo tài chính riêng và báo cáo tài chính hợp nhất năm 2025, Ban Kiểm soát thống nhất đánh giá tình hình hoạt động, công tác tài chính – kế toán và kết quả kinh doanh của Công ty như sau:

1. Hoạt động sản xuất kinh doanh.

Năm 2025, Công ty hoạt động trong bối cảnh thị trường có cả thuận lợi và khó khăn đan xen, đặc biệt là biến động giá nguyên vật liệu và áp lực cạnh tranh. Trước tình hình đó, Hội đồng quản trị và Ban điều hành đã triển khai các giải pháp phù hợp nhằm duy trì ổn định hoạt động sản xuất kinh doanh. Các giải pháp được thực hiện theo hướng linh hoạt trong chính sách bán hàng, kiểm soát chặt chẽ công nợ và tổ chức sản xuất, tiêu thụ phù hợp với nhu cầu thị trường, qua đó góp phần nâng cao hiệu quả hoạt động và bảo đảm an toàn tài chính.

Kết quả, doanh thu và lợi nhuận năm 2025 của Công ty mẹ đều tăng trưởng và vượt kế hoạch đề ra; doanh thu đạt 614,44 tỷ đồng, tăng 7,70% so với năm 2024, trong khi lợi nhuận trước thuế đạt 29,27 tỷ đồng, tăng 22,90% và vượt kế hoạch ở mức cao, phản ánh hiệu quả trong công tác quản trị và điều hành.

2. Thẩm định báo cáo tài chính năm 2025.

Trên cơ sở Báo cáo tài chính năm 2025 của Công ty đã được kiểm toán bởi Công ty TNHH Hãng Kiểm toán AASC, Ban Kiểm soát đã thực hiện thẩm định và thống nhất báo cáo Đại hội đồng cổ đông như sau:

Báo cáo tài chính năm 2025 đã phản ánh trung thực, hợp lý tình hình tài chính của Công ty tại thời điểm ngày 31/12/2025, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh và lưu chuyển tiền tệ trong năm tài chính, phù hợp với các Chuẩn mực kế toán Việt Nam, Chế độ kế toán doanh nghiệp hiện hành và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính.

Công tác ghi chép kế toán, lập và lưu trữ chứng từ, sổ kế toán và báo cáo tài chính được thực hiện đầy đủ, kịp thời và phù hợp với quy định của Luật Kế toán; bảo đảm đáp ứng các nguyên tắc kế toán và yêu cầu quản trị tài chính của Công ty.

Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2025

Một số chỉ tiêu cơ bản theo Báo cáo tài chính:

Chỉ tiêu	Đơn vị tính	Báo cáo tài chính riêng	Báo cáo tài chính hợp nhất
1. Doanh thu thuần bán hàng và cung cấp DV	đồng	589.307.390.615	633.767.562.455
2. Lợi nhuận trước thuế	đồng	29.271.776.467	30.771.324.748
3. Lợi nhuận sau thuế TNDN	đồng	23.946.793.676	24.395.731.525
4. Tỷ suất LN sau thuế/ tổng tài sản (ROA)	%	4,53	4,49
5. Tỷ suất LN sau thuế/ vốn CSH (ROE)	%	6,97	6,93
6. Tỷ suất LN từ HĐKD/ doanh thu thuần	%	4,80	4,70
7. Hệ số bảo toàn vốn	Lần	1,40	1,44
8. Thu nhập trên mỗi cổ phiếu (EPS)	đồng	979	957

Các chỉ tiêu tài chính năm 2025 cho thấy tình hình tài chính của Công ty an toàn, hiệu quả; khả năng sinh lời và bảo toàn vốn được duy trì ổn định, góp phần bảo đảm nền tảng tài chính vững chắc và lợi ích của cổ đông.

3. Công tác tài chính, kế toán và kiểm toán

Công tác tài chính, kế toán và kiểm toán Công ty áp dụng chế độ và chính sách kế toán phù hợp, nhất quán với quy định của pháp luật hiện hành; tuân thủ các Chuẩn mực kế toán Việt Nam (VAS) và Chế độ kế toán doanh nghiệp do Bộ Tài chính ban hành. Cụ thể, Công ty thực hiện chế độ kế toán theo Thông tư số 200/2014/TT-BTC ngày 22/12/2014, được sửa đổi, bổ sung theo Thông tư số 53/2016/TT-BTC và Thông tư số 202/2014/TT-BTC về lập và trình bày báo cáo tài chính hợp nhất, cùng các quy định pháp lý có liên quan.

Công tác kế toán và lập báo cáo tài chính được tổ chức thực hiện đầy đủ, kịp thời; các nghiệp vụ kinh tế phát sinh được ghi nhận, phản ánh trung thực, hợp lý và phù hợp với bản chất giao dịch. Hệ thống chứng từ, sổ sách kế toán được lập, kiểm tra, luân chuyển, quản lý và lưu trữ theo đúng quy định, bảo đảm tính hợp pháp, hợp lệ và hợp lý.

Công tác kiểm kê tài sản, bao gồm tiền mặt, hàng tồn kho, vật tư, thành phẩm và tài sản cố định được thực hiện định kỳ theo quy định; số liệu kiểm kê được đối

chiều, xử lý kịp thời, phục vụ công tác hạch toán và lập báo cáo tài chính. Công ty cũng thực hiện trích lập các khoản dự phòng theo quy định, góp phần phản ánh đầy đủ giá trị tài sản và bảo đảm nguyên tắc thận trọng trong kế toán.

Bên cạnh đó, Công ty duy trì công tác theo dõi và kiểm soát các chỉ tiêu tài chính chủ yếu như hệ số nợ, khả năng thanh toán và vòng quay hàng tồn kho, qua đó hỗ trợ đánh giá tình hình tài chính và nâng cao hiệu quả quản trị.

Báo cáo tài chính năm 2025 của Công ty được lập và trình bày phù hợp với các chuẩn mực kế toán, chế độ kế toán Việt Nam và các quy định pháp luật có liên quan; các thông tin tài chính được phản ánh đầy đủ, rõ ràng, bảo đảm cơ sở cho việc đánh giá tình hình tài chính và kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty.

III. Công tác quản trị, điều hành của Hội đồng quản trị và Ban điều hành

1. Hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2025

Hội đồng quản trị Công ty gồm 05 thành viên đã thực hiện đầy đủ chức năng, nhiệm vụ theo quy định của Luật Doanh nghiệp, Điều lệ Công ty và các quy chế quản trị nội bộ. Hội đồng quản trị đã bám sát định hướng chiến lược, tình hình thực tế và yêu cầu sản xuất kinh doanh của Công ty để kịp thời ban hành các nghị quyết, quyết định trong công tác quản trị và điều hành, góp phần nâng cao hiệu quả hoạt động và bảo đảm mục tiêu phát triển ổn định, bền vững.

Trong năm, Hội đồng quản trị đã tổ chức 07 cuộc họp và thực hiện 10 văn bản lấy ý kiến; ban hành 33 nghị quyết và quyết định nhằm chỉ đạo, điều hành các hoạt động quản lý, tổ chức và sản xuất kinh doanh của Công ty.

Hội đồng quản trị đã triệu tập Đại hội đồng cổ đông bất thường ngày 24/12/2025 để xin ý kiến cổ đông về các nội dung quan trọng, bao gồm chủ trương đầu tư Dự án di dời Nhà máy Nông dược Bình Dương và phương án chuyển nhượng quyền sử dụng đất tại Khu công nghiệp Đức Hòa 1, tỉnh Tây Ninh.

Các thành viên Hội đồng quản trị đã tham gia đầy đủ các cuộc họp, tích cực thảo luận và đóng góp ý kiến đối với các nội dung trình Hội đồng quản trị xem xét, quyết định. Đối với các nội dung lấy ý kiến bằng văn bản, việc tham gia ý kiến được thực hiện nghiêm túc, bảo đảm tính đầy đủ và trách nhiệm.

Với vai trò giám sát, Ban Kiểm soát nhận thấy Hội đồng quản trị đã phối hợp với bộ phận kiểm toán nội bộ trong việc xây dựng và triển khai kế hoạch kiểm toán nội bộ năm 2025 theo đúng định hướng đã được phê duyệt. Hoạt động kiểm toán nội bộ được thực hiện theo nguyên tắc khách quan, tuân thủ quy định, qua đó góp phần nâng cao hiệu quả kiểm soát, quản trị rủi ro và năng lực quản trị của Công ty.

2. Tổng giám đốc và những người điều hành khác

Trong năm 2025, Ban điều hành đã triển khai các giải pháp nhằm thực hiện Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông trong bối cảnh thị trường còn nhiều khó khăn, đặc biệt là biến động giá nguyên vật liệu và áp lực cạnh tranh.

Ban điều hành đã chủ động tổ chức thực hiện các Nghị quyết của Hội đồng quản trị; điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh theo hướng linh hoạt, phù hợp với diễn biến thị trường. Các giải pháp tập trung vào kiểm soát chi phí, quản lý công nợ, tổ chức sản xuất – tiêu thụ hợp lý, đồng thời duy trì và phát triển thị trường.

Bên cạnh đó, Ban điều hành đã thực hiện các biện pháp nhằm nâng cao hiệu quả hoạt động sản xuất kinh doanh; tổ chức, sắp xếp lại hoạt động sản xuất theo hướng hợp lý, góp phần đáp ứng yêu cầu của thị trường và bảo đảm hiệu quả hoạt động của Công ty.

Trên cơ sở kết quả đạt được, Ban Kiểm soát nhận thấy Ban điều hành đã thực hiện tốt vai trò tổ chức, điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh; doanh thu và lợi nhuận năm 2025 đều tăng trưởng so với năm trước và vượt kế hoạch đề ra, phản ánh hiệu quả trong công tác điều hành và kiểm soát hoạt động của Công ty.

IV. Kết quả giám sát đối với Hội đồng quản trị và Ban điều hành

Thực hiện chức năng giám sát hoạt động quản trị và điều hành của Công ty, đồng thời thông qua việc thẩm định các Báo cáo tài chính quý, bán niên và Báo cáo tài chính năm 2025, Ban Kiểm soát đánh giá như sau:

Trong kỳ báo cáo, Ban Kiểm soát không nhận được bất kỳ khiếu nại, tố cáo nào liên quan đến các thành viên Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc Công ty.

Ban Kiểm soát không phát hiện dấu hiệu bất thường trong hoạt động quản trị, điều hành. Hội đồng quản trị và Ban điều hành đã thực hiện chức năng, nhiệm vụ phù hợp với quy định của Luật Doanh nghiệp, Luật Chứng khoán, Điều lệ Công ty và các quy định pháp luật có liên quan; đồng thời chấp hành đầy đủ các Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông.

Các cuộc họp của Hội đồng quản trị được tổ chức đúng quy định; việc ban hành nghị quyết, quyết định bảo đảm trình tự, thẩm quyền và hướng tới lợi ích chung của Công ty và cổ đông. Công tác công bố thông tin được thực hiện theo đúng quy định áp dụng đối với doanh nghiệp niêm yết, bảo đảm tính minh bạch và kịp thời.

V. Sự phối hợp hoạt động giữa Ban Kiểm soát với Hội đồng quản trị và những người điều hành

Hội đồng quản trị và Ban điều hành đã tạo điều kiện thuận lợi để Ban Kiểm soát thực hiện chức năng, nhiệm vụ theo quy định; cung cấp đầy đủ, kịp thời thông tin, tài liệu và phối hợp trong việc xem xét, tiếp thu các ý kiến, kiến nghị của Ban Kiểm soát .

Ban Kiểm soát đồng thời duy trì mối liên hệ và trao đổi thông tin thường xuyên với đơn vị kiểm toán độc lập và kiểm toán nội bộ nhằm bảo đảm chất lượng kiểm toán và kịp thời cập nhật các kết quả kiểm toán phục vụ công tác giám sát.

Trên cơ sở kết quả giám sát, Ban Kiểm soát đánh giá sự phối hợp giữa Hội đồng quản trị, Ban điều hành và Ban Kiểm soát được thực hiện chặt chẽ, hiệu quả; đồng thời thống nhất với nội dung Báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị và Báo cáo kết quả sản xuất kinh doanh năm 2025 của Tổng Giám đốc trình Đại hội đồng cổ đông.

Ban Kiểm soát đánh giá hoạt động quản trị, điều hành và tình hình tài chính năm 2025 của Công ty được thực hiện đúng quy định; tài chính duy trì an toàn, hiệu quả, bảo đảm quyền lợi của cổ đông và tạo nền tảng cho sự phát triển ổn định, bền vững của Công ty.

VI. Hoạt động của Ban Kiểm soát trong năm 2026

Trên cơ sở chức năng, nhiệm vụ theo quy định của pháp luật, Điều lệ Công ty và Quy chế hoạt động, Ban Kiểm soát xây dựng kế hoạch năm 2026 như sau:

- Tăng cường giám sát việc tuân thủ pháp luật, Điều lệ Công ty và Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông trong hoạt động quản trị, điều hành;
- Phối hợp với kiểm toán độc lập giám sát tình hình tài chính, hoạt động sản xuất kinh doanh và đầu tư; đồng thời tập trung giám sát các lĩnh vực rủi ro trọng yếu, kịp thời kiến nghị giải pháp nâng cao hiệu quả quản trị và phòng ngừa rủi ro; Giám sát việc triển khai kiểm toán nội bộ, bảo đảm tuân thủ các quy định nội bộ của Công ty;
- Thực hiện thẩm định các báo cáo tài chính định kỳ, kịp thời đưa ra ý kiến, kiến nghị đối với Hội đồng quản trị và Ban điều hành;
- Tăng cường phối hợp giữa Ban Kiểm soát với Hội đồng quản trị và Ban điều hành, bảo đảm thông tin phục vụ công tác giám sát đầy đủ, kịp thời;
- Thực hiện các nhiệm vụ khác của Ban Kiểm soát theo quy định.

Ban Kiểm soát kính báo cáo Đại hội đồng cổ đông kết quả hoạt động năm 2025 và phương hướng năm 2026.

Kính đề nghị Đại hội đồng cổ đông xem xét, thông qua./.

**TM. BAN KIỂM SOÁT
TRƯỞNG BAN**

Nguyễn Xuân Khánh



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SÁT TRÙNG VIỆT NAM

102 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Tân Định, TP. Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38 296 378 - 38 295 730; Fax: (028) 38 230 752

www: vipesco.com.vn; Mã số DN 0300408946

Số: 01/TTr-ĐHĐCĐ2026

TP. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2026

TỜ TRÌNH

Về việc phân phối lợi nhuận, chia cổ tức năm 2025

Căn cứ Luật doanh nghiệp ngày 17 tháng 6 năm 2020;

Căn cứ Điều lệ Công ty cổ phần Thuốc sát trùng Việt Nam.

Hội đồng quản trị Công ty CP Thuốc sát trùng Việt Nam kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025 thông qua **phương án phân phối lợi nhuận, chia cổ tức năm 2025**:

Đơn vị tính: Đồng

Stt	Các chỉ tiêu	Số tiền
1	Vốn Điều lệ	244.607.920.000
2	Lợi nhuận sau thuế TNDN năm 2025	23.946.793.676
3	Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối năm trước chuyển sang năm nay	6.235.995.604
4	Phân phối lợi nhuận năm 2025	24.704.075.755
4.1	Quỹ đầu tư phát triển	8.381.377.787
4.2	Quỹ Khen thưởng, Quỹ Phúc lợi	2.394.679.368
4.3	Quỹ thưởng người quản lý công ty	474.583.000
4.4	Chia cổ tức bằng tiền cho cổ đông hiện hữu (tỷ lệ 5,5% vốn điều lệ - cổ tức 550đ/cp)	13.453.435.600
5	Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối năm nay chuyển sang năm sau	5.478.713.525

Kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 xem xét và thông qua.

Trân trọng.

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH**

Lê Ngọc Quang



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRÙNG VIỆT NAM

102 Nguyễn Đình Chiểu, phường Tân Định, TP. Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38 296 378 - 38 295 730; Fax: (028) 38 230 752

www: vipesco.com.vn; Mã số DN 0300408946

Số: 02/TTr-ĐHĐCĐ2026

TP. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2026

TỜ TRÌNH

Kế hoạch doanh thu, lợi nhuận và chia cổ tức năm 2026

Căn cứ Luật Doanh nghiệp ngày 17 tháng 06 năm 2020;

Căn cứ Điều lệ Công ty cổ phần Thuốc sắt trùng Việt Nam;

Hội đồng quản trị Công ty CP Thuốc sắt trùng Việt Nam kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 thông qua **kế hoạch doanh thu, lợi nhuận và chia cổ tức năm 2026**:

Đơn vị tính: đồng

STT	CÁC CHỈ TIÊU	SỐ TIỀN
01	Vốn Điều lệ	244.607.920.000
02	Giá trị sản xuất công nghiệp (theo giá thực tế)	550.168.000.000
03	Doanh thu Công ty mẹ	681.589.000.000
04	Tổng doanh thu (bao gồm doanh thu của Công ty mẹ và Công ty con)	720.000.000.000
05	Tổng lợi nhuận trước thuế	20.204.000.000

- Dự kiến chia cổ tức không thấp hơn 5% vốn điều lệ và Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị điều chỉnh kế hoạch kinh doanh, chia cổ tức năm 2026 cho phù hợp thực tế.
- Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị quyết định mức tạm ứng cổ tức năm 2026 và thực hiện chi trả tạm ứng cổ tức cho các cổ đông phù hợp với kết quả sản xuất kinh doanh trong năm của Công ty.

Kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 xem xét và thông qua.

Trân trọng.

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH**

Lê Ngọc Quang



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SÁT TRÙNG VIỆT NAM

102 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Tân Định, TP. Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38 296 378 - 38 295 730; Fax: (028) 38 230 752

www: vipesco.com.vn; Mã số DN 0300408946

Số: 03/TTr-ĐHĐCĐ2026

TP. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2026

TỜ TRÌNH

Về việc lựa chọn đơn vị kiểm toán năm 2026

Căn cứ Luật doanh nghiệp ngày 17 tháng 6 năm 2020;

Căn cứ Điều lệ Công ty cổ phần Thuốc sát trùng Việt Nam.

Ban Kiểm soát Công ty Cổ phần Thuốc sát trùng Việt Nam kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 xem xét, thông qua việc lựa chọn đơn vị kiểm toán Báo cáo tài chính năm 2026 như sau:

1. Thông qua danh sách các đơn vị kiểm toán độc lập đủ điều kiện theo quy định, được Bộ Tài chính và Ủy ban Chứng khoán Nhà nước chấp thuận kiểm toán cho đơn vị có lợi ích công chúng, thực hiện soát xét Báo cáo tài chính bán niên và kiểm toán Báo cáo tài chính cho năm tài chính kết thúc ngày 31/12/2026 của Công ty, căn cứ hồ sơ năng lực và đề xuất dịch vụ đã được Ban Kiểm soát xem xét, gồm:

- Công ty TNHH Hãng Kiểm toán AASC;
- Chi nhánh Công ty TNHH Kiểm toán và Dịch vụ Tin học MOORE AISG;
- Công ty TNHH Kiểm toán An Việt;

Hoặc các công ty kiểm toán độc lập khác đạt tiêu chuẩn kiểm toán cho các công ty niêm yết, trong danh sách đã được Bộ Tài chính và UBCKNN chấp thuận năm 2026.

2. Ủy quyền cho Hội đồng quản trị Công ty lựa chọn một trong các đơn vị kiểm toán theo danh sách nêu trên để thực hiện soát xét Báo cáo tài chính bán niên, kiểm toán Báo cáo tài chính riêng và Báo cáo tài chính hợp nhất cho năm tài chính kết thúc ngày 31/12/2026 của Công ty, trên cơ sở các tiêu chuẩn về năng lực, chất lượng kiểm toán, mức phí phù hợp và bảo đảm thời gian theo quy định của pháp luật.

Ban Kiểm soát kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 xem xét, thông qua.

Trân trọng./.

**TM. BAN KIỂM SOÁT
TRƯỞNG BAN**

Nguyễn Xuân Khánh



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SÁT TRÙNG VIỆT NAM

102 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Tân Định, TP. Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38 296 378 - 38 295 730; Fax: (028) 38 230 752

www: vipesco.com.vn; Mã số DN 0300408946

Số: 04/TTr-ĐHĐCĐ2026

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2025

TỜ TRÌNH

Về mức thù lao cho Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát năm 2026

Căn cứ Điều lệ Công ty cổ phần Thuốc sát trùng Việt Nam;

Căn cứ Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025;

Căn cứ kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2025 và kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026.

Hội đồng quản trị Công ty CP Thuốc sát trùng Việt Nam kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 “Báo cáo thực hiện chi trả thù lao của Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát năm 2025 và kế hoạch chi trả thù lao cho Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát năm 2026” như sau:

1. Báo cáo chi trả thù lao của Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát năm 2025

Tại Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025, Đại hội thông qua mức thù lao đối với HĐQT và BKS cụ thể:

- Chủ tịch Hội đồng quản trị: 5.000.000 đồng/tháng
- Thành viên Hội đồng quản trị: 4.000.000 đồng/tháng
- Trưởng Ban kiểm soát: 4.000.000 đồng/tháng
- Thành viên Ban kiểm soát: 3.500.000 đồng/tháng

Trong năm 2025, Công ty đã thực hiện chi trả thù lao cho HĐQT và BKS như mức đã được Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025 thông qua.

2. Đề nghị thông qua mức thù lao cho Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát năm 2026 như sau:

a. Căn cứ để xác định mức thù lao cho HĐQT, BKS:

- Số lượng thành viên và công việc của Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát;
- Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2025 và định hướng hoạt động trong năm 2026;

- Tham khảo mức thù lao của một số doanh nghiệp quy mô tương tự hiện nay trên thị trường.

b. HĐQT đề xuất về mức thù lao năm 2026 đối với HĐQT, BKS cụ thể:

- Chủ tịch Hội đồng quản trị: 5.000.000 đồng/tháng
- Thành viên Hội đồng quản trị: 4.000.000 đồng/tháng
- Trưởng Ban kiểm soát: 4.000.000 đồng/tháng
- Thành viên Ban kiểm soát: 3.500.000 đồng/tháng

Mức thù lao chi trả cho thành viên HĐQT, BKS là trước thuế. Các thành viên HĐQT, BKS chịu trách nhiệm khai báo và nộp thuế thu nhập cá nhân theo quy định của pháp luật.

Kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 xem xét và thông qua.

Trân trọng.

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH**

Lê Ngọc Quang



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRÙNG VIỆT NAM
ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026
PHIẾU BIỂU QUYẾT

----- ୧୦୩ -----

TP Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2026

Cổ đông/ đại diện cổ đông ký tên dưới đây (có Tên và MSKS đã được in ở mặt ngoài Phiếu biểu quyết này), biểu quyết các vấn đề được đưa ra xin ý kiến cổ đông tại Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026, như sau:

TT	NỘI DUNG	TÁN THÀNH	KHÔNG TÁN THÀNH	KHÔNG CÓ Ý KIẾN
1	Thông qua Báo cáo hoạt động và kết quả SX-KD, đầu tư năm 2025 của HĐQT và Tổng giám đốc; Phương hướng hoạt động năm 2026.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2	Thông qua Báo cáo tài chính năm 2025 đã kiểm toán.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3	Thông qua Báo cáo của Ban kiểm soát Công ty.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4	Thông qua Tờ trình 01/TTr-ĐHĐCĐ2026 ngày 24/4/2026 của HĐQT về Phương án phân phối lợi nhuận, chia cổ tức năm 2025, với mức chi trả cổ tức là 5,5% vốn điều lệ (550đ/cp).	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5	Thông qua Tờ trình số 02/TTr-ĐHĐCĐ2026 ngày 24/4/2026 của HĐQT về Kế hoạch doanh thu, lợi nhuận và chia cổ tức năm 2026. Trong đó: <i>- Dự kiến chia cổ tức không thấp hơn 5% vốn điều lệ và Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị điều chỉnh kế hoạch kinh doanh, chia cổ tức năm 2026 cho phù hợp thực tế.</i> <i>- Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị Công ty quyết định mức tạm ứng cổ tức năm 2026 và thực hiện chi trả tạm ứng cổ tức cho các cổ đông phù hợp với kết quả sản xuất kinh doanh trong năm của Công ty.</i>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6	Thông qua Tờ trình số 03/TTr-ĐHĐCĐ2026 ngày 24/4/2026 của Ban kiểm soát về việc lựa chọn đơn vị kiểm toán năm 2026. Thống nhất ủy quyền cho HĐQT lựa chọn đơn vị kiểm toán độc lập, đủ tiêu chuẩn theo quy định của Bộ Tài chính và UBCKNN, trong danh sách do Ban Kiểm soát đề nghị để thực hiện soát xét Báo cáo tài chính bán niên, kiểm toán Báo cáo tài chính riêng và Báo cáo tài chính hợp nhất cho năm tài chính kết thúc ngày 31/12/2026 của Công ty, trên cơ sở các tiêu chuẩn về năng lực, chất lượng kiểm toán, mức phí phù hợp và bảo đảm thời gian theo quy định của pháp luật.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
7	Thông qua Tờ trình số 04/TTr-ĐHĐCĐ2026 ngày 24/4/2026 của HĐQT về mức thù lao cho HĐQT, BKS năm 2026	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

(Ký và ghi rõ họ tên)

Ghi chú :

Xin đánh dấu (X) hoặc (✓) vào ô thích hợp.



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRÙNG VIỆT NAM

102 Nguyễn Đình Chiểu, phường Tân Định, TP.Hồ Chí Minh

ĐT: (028) 38 296 378 - 38 295 730; Fax: (028) 38 230 752

www: vipesco.com.vn; Mã số DN 0300408946

Số: 01/NQ-ĐHĐCĐ2026

TP.Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 4 năm 2026

DỰ THẢO NGHỊ QUYẾT ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRÙNG VIỆT NAM

ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026 CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SẮT TRÙNG VIỆT NAM

Căn cứ Luật Doanh nghiệp ngày 17 tháng 6 năm 2020;

Căn cứ Điều lệ của Công ty cổ phần Thuốc sắt trùng Việt Nam;

Căn cứ Biên bản họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 đã được Đại hội đồng cổ đông Công ty cổ phần Thuốc sắt trùng Việt Nam thông qua ngày 24/4/2026.

QUYẾT NGHỊ:

Điều 1. Thông qua báo cáo của Tổng Giám đốc và Hội đồng quản trị về kết quả hoạt động năm 2025, phương hướng hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2026.

Điều 2. Thông qua Báo cáo tài chính năm 2025 đã được kiểm toán.

Điều 3. Thông qua Báo cáo của Ban kiểm soát Công ty.

Điều 4. Thông qua Tờ trình số 01/TTr-ĐHĐCĐ2026 của Hội đồng quản trị về phương án phân phối lợi nhuận, chia cổ tức năm 2025 như sau:

Đơn vị tính: Đồng

Stt	Các chỉ tiêu	Số tiền
1	Vốn Điều lệ	244.607.920.000
2	Lợi nhuận sau thuế TNDN năm 2025	23.946.793.676
3	Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối năm trước chuyển sang năm nay	6.235.995.604
4	Phân phối lợi nhuận năm 2025	24.704.075.755
4.1	Quỹ đầu tư phát triển	8.381.377.787
4.2	Quỹ Khen thưởng, Quỹ Phúc lợi	2.394.679.368
4.3	Quỹ thưởng người quản lý công ty	474.583.000

Stt	Các chỉ tiêu	Số tiền
4.4	Chia cổ tức bằng tiền cho cổ đông hiện hữu (tỷ lệ 5,5% vốn điều lệ - cổ tức 550đ/cp)	13.453.435.600
5	Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối năm nay chuyển sang năm sau	5.478.713.525

Điều 5. Thông qua Tờ trình số 02/TTr-ĐHĐCĐ2026 của Hội đồng quản trị về Kế hoạch doanh thu, lợi nhuận và chia cổ tức năm 2026 như sau:

Đơn vị tính: Đồng

Stt	Các chỉ tiêu	Số tiền
1	Vốn Điều lệ	244.607.920.000
2	Giá trị sản xuất công nghiệp (theo giá thực tế)	550.168.000.000
3	Doanh thu Công ty mẹ	681.589.000.000
4	Tổng doanh thu (bao gồm doanh thu của Công ty mẹ và Công ty con)	720.000.000.000
5	Tổng lợi nhuận trước thuế	20.204.000.000

- Dự kiến chia cổ tức không thấp hơn 5% vốn điều lệ và Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị điều chỉnh kế hoạch kinh doanh, chia cổ tức năm 2026 cho phù hợp thực tế.

- Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị Công ty quyết định mức tạm ứng cổ tức năm 2026 và thực hiện chi trả tạm ứng cổ tức cho các cổ đông phù hợp với kết quả sản xuất kinh doanh trong năm của Công ty.

Điều 6. Thông qua Tờ trình số 03/TTr-ĐHĐCĐ2026 của Ban Kiểm soát, ủy quyền cho HĐQT lựa chọn đơn vị kiểm toán độc lập, đủ tiêu chuẩn theo quy định của Bộ Tài chính và UBCKNN trong danh sách BKS đề nghị để thực hiện soát xét Báo cáo tài chính bán niên, kiểm toán Báo cáo tài chính riêng và Báo cáo tài chính hợp nhất cho năm tài chính kết thúc ngày 31/12/2026 của Công ty, trên cơ sở các tiêu chuẩn về năng lực, chất lượng kiểm toán, mức phí phù hợp và bảo đảm thời gian theo quy định của pháp luật.

Điều 7. Thông qua Tờ trình số 04/TTr-ĐHĐCĐ2026 của Hội đồng quản trị về việc mức chi trả thù lao của HĐQT và BKS năm 2026 như sau:

- Chủ tịch Hội đồng quản trị: 5.000.000 đồng/tháng
- Thành viên Hội đồng quản trị: 4.000.000 đồng/tháng

- Trưởng Ban kiểm soát: 4.000.000 đồng/tháng
- Thành viên Ban kiểm soát: 3.500.000 đồng/tháng

Điều 8. Điều khoản thi hành

Đại hội đồng cổ đông giao cho Hội đồng quản trị căn cứ các mục tiêu, nhiệm vụ và kế hoạch đã được Đại hội đồng cổ đông thông qua, tổ chức thực hiện Nghị quyết này phù hợp với quy định của pháp luật và Điều lệ Công ty.

Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 Công ty cổ phần Thuốc sát trùng Việt Nam có hiệu lực thi hành kể từ ngày 24/4/2026.

Nghị quyết này đã được thông qua tại cuộc họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 Công ty cổ phần Thuốc sát trùng Việt Nam, với tỷ lệ biểu quyết đồng ý là% tổng số cổ phần của tất cả cổ đông tham dự và biểu quyết tại Đại hội./.

**TM. ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG
CHỦ TỌA**

Nơi nhận:

- Cổ đông Công ty;
- TV.HĐQT, BKS;
- Tổng giám đốc Công ty;
- Các đơn vị trực thuộc Công ty;
- Công bố thông tin;
- Lưu VT, HĐQT.

Lê Ngọc Quang