



**Amvi**  
Biotech Incorporation.

**CÔNG TY CỔ PHẦN SẢN  
XUẤT KINH DOANH  
DƯỢC VÀ TRANG THIẾT  
BỊ Y TẾ VIỆT MỸ**

**BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN  
NĂM 2025**



# MỤC LỤC

THÔNG DIỆP AMV

TÂM NHÌN, SỨ MỆNH

NHỮNG DẤU MỐC LỊCH SỬ

THÀNH TỰU

LĨNH VỰC KINH DOANH

THÔNG TIN VỀ MÔ HÌNH QUẢN TRỊ,  
TỔ CHỨC KINH DOANH VÀ BỘ MÁY  
QUẢN LÝ

ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

CÁC RỦI RO

VỀ  
CHÚNG  
TÔI

**TÊN GIAO DỊCH:**

Công ty Cổ phần Sản xuất kinh  
doanh Dược và Trang thiết bị y tế  
Việt Mỹ

MÃ GIAO DỊCH:

AMV



**Amvi**  
Biotech Incorporation.

WEBSITE

[www.amvibiotech.com](http://www.amvibiotech.com)

TỔNG VỐN  
CHỦ SỞ HỮU

**1311** tỷ đồng  
(một nghìn ba trăm  
mười một tỷ đồng)

SÀN NIÊM YẾT: HNX

Ngày giao dịch đầu tiên:  
30/12/2009

## THÔNG điệp từ công ty



Công ty Cổ phần Sản xuất Kinh doanh Dược và Trang thiết bị Y tế Việt Mỹ luôn lấy sứ mệnh **“Vì sức khỏe cộng đồng – Vì một nền y tế bền vững”** làm kim chỉ nam. Chúng tôi cam kết cung cấp sản phẩm, dịch vụ y tế chất lượng cao, đáp ứng tiêu chuẩn của các đơn vị y tế với tinh thần chuyên nghiệp, minh bạch và trách nhiệm, góp phần nâng cao chất lượng chăm sóc sức khỏe tại Việt Nam.

# TÂM NHÌN & SỨ MỆNH

## SỨ MỆNH

AMV cam kết mang đến cho khách hàng, đối tác những sản phẩm, dịch vụ tốt nhất.

Phát triển bền vững, có trách nhiệm với môi trường và xã hội.

## TÂM NHÌN:

Trở thành doanh nghiệp đi đầu trong lĩnh vực phân phối trang thiết bị, vật tư, hoá chất, dịch vụ y tế

Không ngừng mở rộng thị trường, mở rộng lĩnh vực kinh doanh để đón đầu thời cơ, vận hội mới.







## NHỮNG DẤU MỐC LỊCH SỬ



# THÀNH TỰU

Hơn 20 năm phát triển trong lĩnh vực dược phẩm và trang thiết bị y tế, khẳng định vị thế doanh nghiệp hàng đầu ngành y tế Việt Nam.

Nhà phân phối độc quyền các thiết bị xét nghiệm và sinh phẩm y tế của **TOSOH**, **Furuno**, **Mizuho**, **Seiko** (Nhật Bản) và nhiều tập đoàn quốc tế khác.

Triển khai thành công các hệ thống xét nghiệm sinh học phân tử **TRC**, **IVF** công nghệ Nhật Bản, và phần mềm y tế **HIS**, **LIS**, **PACS**, **RIS** tại nhiều bệnh viện, phòng khám.

Phát triển mạng lưới 17 công ty con và trên 100 phòng khám kỹ thuật cao trên toàn quốc, góp phần mở rộng hệ thống chăm sóc sức khỏe cộng đồng.

Hợp tác chiến lược quốc tế với **Bệnh viện Kato** (Nhật Bản) trong chuyển giao công nghệ hỗ trợ sinh sản tiên tiến (IVF).

Liên tục mở rộng đầu tư và xã hội hóa y tế, nâng cao chất lượng khám chữa bệnh và trải nghiệm cho bệnh nhân tại Việt Nam.

MIZUHO MEDY Co., Ltd.





# LĨNH VỰC KINH DOANH

AMV hướng đến trở thành tập đoàn y tế hàng đầu Việt Nam và khu vực Đông Nam Á. Với sứ mệnh mang công nghệ y học tiên tiến đến gần hơn với người dân Việt Nam, nâng cao chất lượng sống và sức khỏe cộng đồng. Giá trị cốt lõi: Chất lượng – Hiệu quả – Uy tín.

## F

### PHÂN PHỐI VÀ ĐẦU TƯ TRANG THIẾT BỊ, SINH PHẨM Y TẾ

AMV là nhà phân phối chính thức của nhiều thương hiệu y tế hàng đầu thế giới như Tosoh, Furuno, Seiko, Mizuho, Codonics, Centronic... Công ty cung cấp trọn gói các thiết bị y tế cho bệnh viện, trung tâm y tế, phòng khám trên toàn quốc — từ thiết bị chẩn đoán hình ảnh, xét nghiệm, nội soi, điều trị ung thư, sản – nhi, ngoại khoa, đến thiết bị hồi sức cấp cứu...; đặc biệt thế mạnh của AMV là các thiết bị chuyên khoa xét nghiệm hiện đại, nguồn hoá chất, vật tư tiêu hao theo tiêu chuẩn G7...

## A

### ĐẦU TƯ CHUỖI PHÒNG KHÁM VÀ TRUNG TÂM XÉT NGHIỆM

AMV tiên phong trong mô hình xã hội hóa y tế, đầu tư chuỗi Phòng khám kỹ thuật cao chuyên khoa xét nghiệm Golab, Medicare, chuỗi trung tâm bác sỹ gia đình Famicare tại các tỉnh thành trên toàn quốc. Hệ thống này được trang bị thiết bị đạt chuẩn Nhật Bản – Mỹ – EU, cung cấp dịch vụ xét nghiệm chuyên sâu, chẩn đoán sớm bệnh lý và hỗ trợ điều trị hiệu quả.

## S

### PHÁT TRIỂN CÔNG NGHỆ THÔNG TIN VÀ PHẦN MỀM Y TẾ

AMV chú trọng chuyển đổi số ngành y tế, cung cấp các giải pháp HIS, LIS, PACS, RIS/Alma giúp bệnh viện vận hành hiệu quả, chuẩn hóa dữ liệu và chẩn đoán chính xác.



## T

### ĐIỀU TRỊ HIẾM MUỘN BẰNG PHƯƠNG PHÁP IVF

Công ty đã và đang cung cấp ổn định hệ thống hỗ trợ sinh sản IVF tại Bệnh viện Sản nhi tỉnh Phú Thọ và đạt được những hiệu quả đáng ghi nhận. Năm 2024 bắt đầu thu được lợi nhuận. Bên cạnh đó, Công ty có kế hoạch triển khai xây dựng Trung tâm IVF trực thuộc AMV tại các thành phố lớn như Hà Nội, Hồ Chí Minh, Quảng Ninh,....

**+ Đầu tư trang thiết bị trọn gói cho bệnh viện + Đầu tư chuỗi phòng khám trung tâm xét nghiệm , trung tâm truyền dịch**

Đây là mảng kinh doanh truyền thống của Công ty trong lĩnh vực cung cấp trung thiết bị bệnh viện, Công ty định hướng cung cấp trọn gói (khoảng 350 trang thiết bị) có thể tham gia đấu thầu và đảm bảo được chất lượng, giá thành cũng như có đối tác cung cấp uy tín. Hiện nay, Công ty là một trong những nhà cung cấp lớn cho một số bệnh viện.

- Một số trang thiết bị y tế công ty đang cung cấp bao gồm: Thiết bị chẩn đoán hình ảnh
- Thiết bị Điều trị ung thư
- Thiết bị Nội soi
- Thiết bị Khoa ngoại
- Thiết bị Khoa Tai - mũi họng
- Thiết bị Khoa Sản - nhi
- Thiết bị Khoa thận
- Thiết bị Khoa răng
- Thiết bị thăm dò chức năng

AMV luôn hướng tới việc trở thành nhà cung cấp thiết bị y tế hàng đầu tại Việt Nam và khu vực Đông Nam Á về lĩnh vực máy móc, thiết bị y tế công nghệ cao, đầu tư hệ thống trung tâm xét nghiệm hoạt động bài bản trên toàn quốc,....

Chúng tôi phấn đấu tạo ra những giải pháp y tế tiên tiến, giúp cải thiện chất lượng chăm sóc sức khỏe và mang lại cuộc sống tốt đẹp hơn cho cộng đồng.

Nâng cao đời sống và sức khỏe cho người dân bằng cách phòng ngừa bệnh từ việc cung cấp các xét nghiệm chẩn đoán đáng tin cậy với chi phí hiệu quả nhất.

- Tăng cường các trang thiết bị xét nghiệm hiện đại, đạt tiêu chuẩn Nhật Bản nhằm nâng cao chất lượng dịch vụ y tế, cải thiện sức khỏe cộng đồng và nâng cao trải nghiệm của bệnh nhân.

- Sử dụng thiết bị hiện đại giúp đảm bảo độ chính xác và độ tin cậy của kết quả xét nghiệm, từ đó hỗ trợ quá trình chẩn đoán và điều trị hiệu quả hơn.

- Cung cấp khả năng thực hiện nhiều loại xét nghiệm, từ xét nghiệm cơ bản đến các xét nghiệm chuyên sâu, đáp ứng nhu cầu đa dạng của bệnh nhân trên địa bàn và các tỉnh lân cận.





## ❖ ĐỊA BÀN KINH DOANH

Phát huy những thế mạnh vốn có, hiện nay Công ty đang kết hợp triển khai đầu tư hoạt động rộng khắp các tỉnh thành trên cả nước các tỉnh trên địa bàn toàn quốc tiêu biểu: Hà Nội, Hồ Chí Minh, Phú Thọ, Quảng Ninh, Hậu Giang, Cần Thơ, Sóc Trăng, Bắc Ninh, Hải Phòng...

Trong năm 2024, 2025 công ty tiếp tục quản lý duy trì hoạt động tại các nhà máy trong khu công nghiệp, các trung tâm, phòng khám đã có tại một số tỉnh đồng thời mở rộng các hoạt động kinh doanh chuỗi hệ thống các phòng khám chuyên khoa trên các vùng miền từ bắc vào nam. Kỳ vọng của Công ty sẽ từng bước đưa các phòng khám, trung tâm hoạt động hiệu quả đáp ứng nhu cầu của đông đảo người dân...

AMV luôn hướng tới việc trở thành nhà cung cấp thiết bị y tế hàng đầu tại Việt Nam và khu vực Đông Nam Á về lĩnh vực máy móc, thiết bị y tế công nghệ cao, đầu tư hệ thống trung tâm xét nghiệm hoạt động bài bản trên toàn quốc,... Chúng tôi phấn đấu tạo ra những giải pháp y tế tiên tiến, giúp cải thiện chất lượng chăm sóc sức khỏe và mang lại cuộc sống tốt đẹp hơn cho cộng đồng.

Nâng cao đời sống và sức khỏe cho người dân bằng cách phòng ngừa bệnh từ việc cung cấp các xét nghiệm chẩn đoán đáng tin cậy với chi phí hiệu quả nhất.







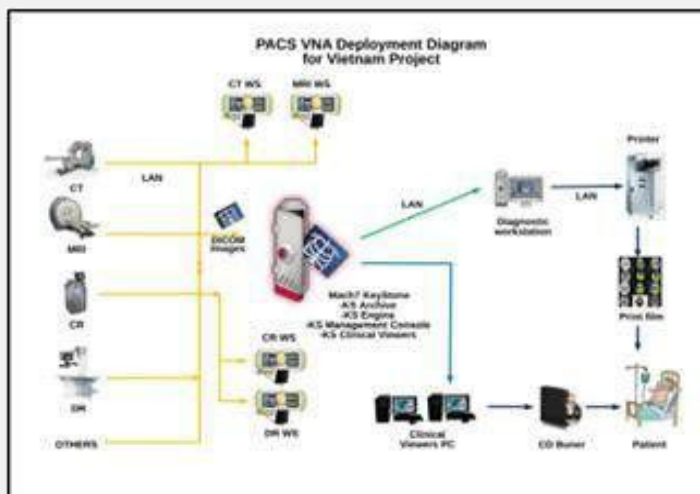
## Công nghệ thông tin – phần mềm y tế

- Sản phẩm phần mềm chẩn đoán hình ảnh chuyên sâu và đọc kết quả giải phẫu bệnh – RIS

Phần mềm chẩn đoán hình ảnh chuyên sâu Alma – Tây Ban Nha. Đây là phần mềm có các tính năng phân tích hình ảnh chuyên sâu cho bác sỹ chẩn đoán hình ảnh.

- Sản phẩm hệ thống quản lý xét nghiệm – LIS

Đầu năm 2017, Công ty chính thức mua bản quyền của hệ thống quản lý xét nghiệm của hãng Sword System của Nhật Bản. Đây là một phần mềm quản lý xét nghiệm được phát triển, ứng dụng phổ biến ở Nhật, các khách hàng đánh giá rất cao về tính ổn định, chính xác của hệ thống. Hệ thống này còn có thể quản lý xét nghiệm theo mô hình tập trung (Labcenter).



## Công nghệ thông tin – phần mềm y tế

Một số giải pháp công nghệ thông tin và phần mềm y tế Công ty đang thực hiện cung cấp: **Sản phẩm hệ thống quản lý bệnh viện – HIS**

Công ty đã mua bản quyền phần mềm quản lý bệnh viện của Nhật và đang được ứng dụng rộng rãi ở Nhật bản với việc chuẩn hóa đồng bộ dữ liệu cao và cho phép hệ thống vận hành ổn định.

## Sản phẩm hệ thống lưu trữ và truyền hình ảnh y tế – PACS

Trước đây, chụp X-quang hay cộng hưởng từ, chụp cắt lớp đều có phim rửa trong buồng tối rồi phơi khô, đến thế hệ thứ hai là kỹ thuật số, tức chụp và in phim (gọi là phim laze hay phim khô). Đối với lĩnh vực này, Bộ Y tế có định hướng trong tương lai gần, toàn bộ bệnh viện không in phim. Theo đó, Công ty sẽ tập trung cho xu hướng chuyển đổi phim laze in tại chỗ sang không cần phải in phim, mà sử dụng hệ thống lưu trữ và truyền hình ảnh y tế

- PACS. Đến nay, Công ty đã triển khai được một số các bệnh viện trung tâm y tế không in phim. Công ty kỳ vọng sẽ là một trong 3 - 4 công ty chiếm thị phần lớn trong lĩnh vực lĩnh vực PACS.



## Tổng thầu dự án/kinh doanh bán lẻ thiết bị y tế

Công ty hiện nay đang hướng đến mục tiêu trở thành tổng thầu dự án thiết bị y tế. Năm 2018, AMV được 3 hãng xét nghiệm lớn nhất thế giới chấp thuận làm tổng thầu phân phối các sản phẩm của họ tại Việt Nam. Đây là lĩnh vực mới, kỳ vọng sẽ giúp Công ty bước sang tầm cao mới, đạt được doanh số tốt. Chủ lực của AMV vẫn là lĩnh vực xét nghiệm, trong đó có một số xét nghiệm chưa phát triển tại Việt Nam như xét nghiệm dị ứng, xét nghiệm chẩn đoán ung thư sớm (giai đoạn 0~4)... Hiện Công ty vẫn đang tích cực triển khai đầy mạnh thị trường, cung cấp máy móc xét nghiệm và các trung tâm y tế, bệnh viện, và tại các phòng khám chuyên khoa của Công ty.

Trang thiết bị y tế Công ty hiện đang cung cấp gồm:

### Hệ thống xét nghiệm vi khuẩn lao sinh học phân tử tự động TRC, hãng Tosoh, Nhật Bản

Đây là phương pháp xét nghiệm sinh học phân tử dựa trên khuếch đại ARN trong tế bào.

- o Tốc độ: cao nhất so với các phương pháp khác: 8 mẫu bệnh nhân thực hiện trong 40 phút -> mỗi bệnh nhân 5 phút.

- o Độ nhạy: 98%.

- o Độ đặc hiệu: 98%.

- o Mẫu thử: mẫu máu hoặc đờm, phân, nước tiểu, dịch...

Hiện công ty đã triển khai được ở BV Phổi TƯ, Phổi HN, Phổi Hậu Giang, Phổi Đồng Tháp, ĐK tỉnh Phú Thọ, BV Quốc tế Hải Phòng....và nhận được nhiều phản hồi tốt từ các đơn vị sử dụng.



### Máy xét nghiệm miễn dịch tự động của hãng Tosoh, Nhật Bản với các model : AIA 360, AIA 900, AIA 2000

Ưu điểm của máy xét nghiệm miễn dịch tự động là:

- o Trả kết quả nhanh nhất hiện nay.

- o Kết quả xét nghiệm có độ nhạy, độ chính xác cao, phương thức đo huỳnh quang giúp giảm nhiễu.

- o Hóa chất khô, đóng hộp đơn lẻ (theo từng test) nên sử dụng thuận tiện, tiết kiệm.

- o Thực hiện 56 danh mục xét nghiệm bao quát trải rộng các xét nghiệm miễn dịch.

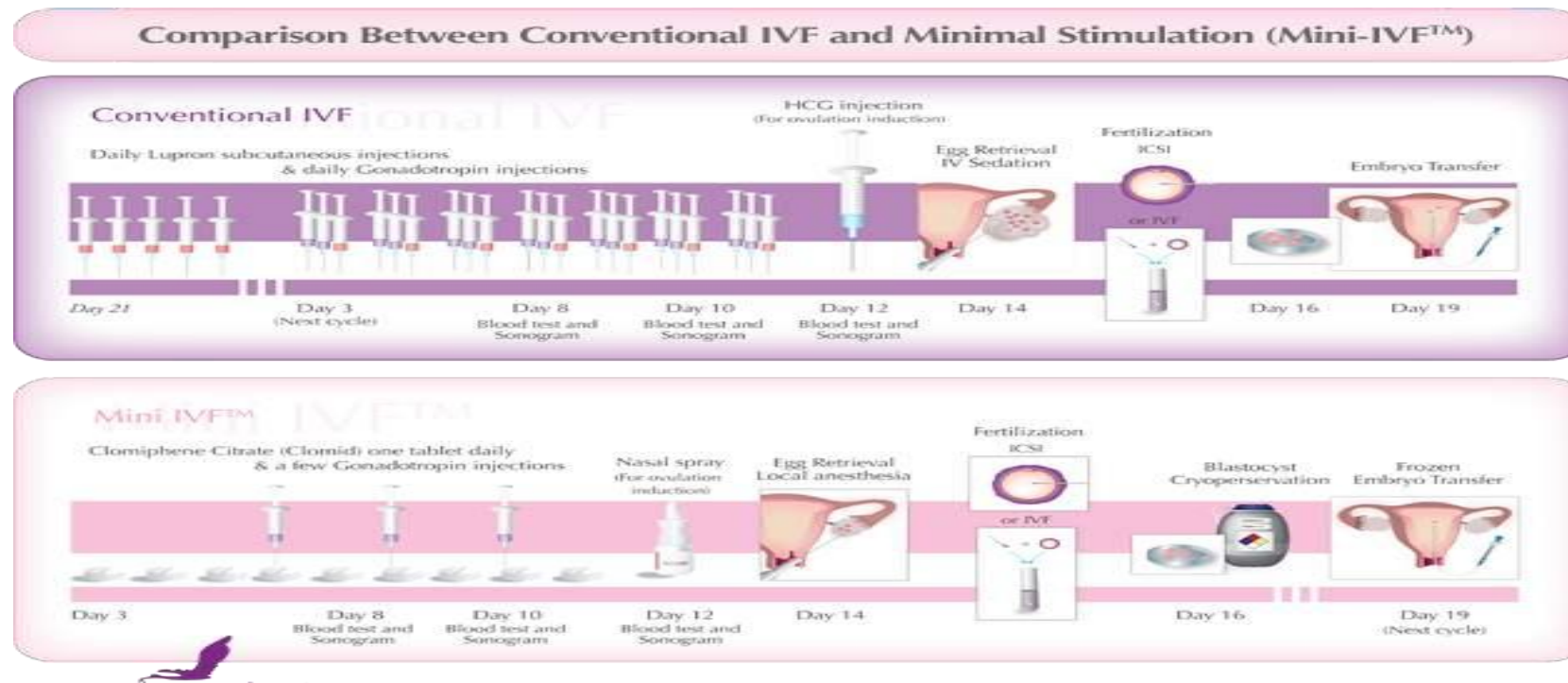


## Trung tâm điều trị hiếm muộn bằng phương pháp IVF

IVF (In vitro fertilization) - Thụ tinh trong ống nghiệm là kỹ thuật điều trị vô sinh – hiếm muộn, trong đó, tinh trùng của người chồng và trứng của người vợ sẽ được thụ tinh trong phòng thí nghiệm để tạo thành phôi.

Với công nghệ IVF Nhật Bản, Công ty đã hợp tác với Bệnh viện Kato dự kiến mang lại tỷ lệ thành công vượt trội, gần với cơ chế tự nhiên nên giảm thiểu chi phí cũng như tác dụng phụ, biến chứng nguy hiểm đối với cơ thể con người. Bệnh viện Kato là bệnh viện đứng đầu về IVF của Nhật Bản, công nghệ độc quyền có tên gọi là Công nghệ giảm thiểu kích thích, Bệnh viện đã giúp cho 35.000 em bé chào đời với công nghệ này. Ngoài Nhật Bản, bệnh viện đã phát triển được mạng lưới quốc tế bao gồm các trung tâm IVF tại Mỹ, Trung Quốc, Philipin và lần này là tại Việt Nam. AMV tự hào vì đã vượt qua được rất nhiều các tiêu chí rà soát nghiêm ngặt với tiêu chuẩn cao của phía đối tác để trở thành đối tác hợp tác chuyển giao công nghệ và khai thác vận hành trên lãnh thổ Việt Nam.

Hiện tại, công ty đã và đang cung cấp ổn định hệ thống hỗ trợ sinh sản IVF tại Bệnh viện Sản nhi tỉnh Phú Thọ và đạt được những hiệu quả đáng ghi nhận. Năm 2024 bắt đầu thu được lợi nhuận. Bên cạnh đó, Công ty có kế hoạch triển khai xây dựng Trung tâm IVF trực thuộc AMV tại các thành phố lớn như Hà Nội, Hồ Chí Minh, Quảng Ninh,....



1. THÔNG TIN VỀ MÔ HÌNH QUẢN TRỊ, TỔ CHỨC KINH DOANH VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ

1. Cơ cấu tổ chức Công ty

Tính đến ngày 31/12/2025, Công ty có 13 công ty con sở hữu trực tiếp và 14 Công ty sở hữu gián tiếp bao gồm:

Công ty	Nơi thành lập và hoạt động	Tỷ lệ lợi ích	Hoạt động kinh doanh chính
Các công ty sở hữu trực tiếp			
1. Công ty CP Đầu tư Bệnh viện Việt Mỹ	Số 307 Nguyễn Du kéo dài, Phường Nông Trang, Phú Thọ	83,33%	Bán buôn dược phẩm và dụng cụ y tế, bán buôn máy móc, thiết bị y tế
2. Công ty CP Phát triển Công nghệ Hạ Long Kyoto	Lô A15, Cụm Công Nghiệp Nam Sơn, xã Ba Chẽ, Tỉnh Quảng Ninh	99,00%	Sản xuất thuốc, hóa dược và dược liệu.Sản xuất lò nung, lò luyện và lò nung
3. Công ty CP Trung tâm xét nghiệm Golab Uông Bí	Tổ 4, Khu 4, Phường Bãi Cháy, Tỉnh Quảng Ninh	98,00%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
4. Công ty CP Nghiên cứu áp dụng công nghệ mới Sông Hậu	KCN Sông Hậu,- GD 1, Xã Châu Thành, thành phố Cần Thơ	98,00%	Sản xuất lò nung, lò luyện và lò nung
5. Công ty CP Phòng khám Hà Đông	Tầng 3, Số 1, Phúc Thịnh, Cầu Bươu, Phường Kiến Hưng, TP. Hà Nội	98,00%	Phòng khám đa khoa, chuyên khoa và nha khoa
6. Công ty CP Phòng khám Hòa Bình	Tầng 1, Số nhà 83 Đường Cù Chính Lan, Tổ 13, Phường Hòa Bình, Tỉnh Phú Thọ	98,00%	Phòng khám đa khoa, chuyên khoa và nha khoa
7. Công ty CP Phòng khám Việt Trì	Số 307 Nguyễn Du kéo dài, Phường Nông Trang, Phú Thọ	98,00%	Phòng khám đa khoa, chuyên khoa và nha khoa
8. Công ty CP Phòng khám Kỹ thuật cao Gia Lâm	18BT5, KĐT Pháp Vân- Tứ Hiệp, Phường Yên Sở, thành phố Hà Nội	98,00%	Phòng khám đa khoa, chuyên khoa và nha khoa

9. Công ty CP Phòng khám Medicare Cần Thơ	Số 408 Nguyễn Văn Cừ, Phường An Bình, TP Cần Thơ	98,00%	Phòng khám đa khoa, chuyên khoa và nha khoa
10. Công ty CP Phòng khám Medicare Hậu Giang	Số 16, Lầu 1, đường số 14, KV 4, Phường Vị Thanh, TP Cần Thơ	98,00%	Phòng khám đa khoa, chuyên khoa và nha khoa
11. Công ty CP Phòng khám Medicare Sóc Trăng	Lầu 1 số 438 đường Lê Duẩn, khóm 4, Phường Phú Lợi, TP Cần Thơ,	98,00%	Phòng khám đa khoa, chuyên khoa và nha khoa
12. Công ty CP Trung tâm xét nghiệm Golab Ngã Bảy	Số 222, đường 30/4, Khu vực 5, Phường Ngã Bảy, TP Cần Thơ	98,00%	Phòng khám đa khoa, chuyên khoa và nha khoa
13. Công ty CP Leopard Solution	Số 34, Đường 79, Ấp Đình, Xã Củ Chi, TP Hồ Chí Minh	75,00%	Lập trình máy vi tính
<b>Các công ty sở hữu gián tiếp</b>			
1. Công ty CP Famicare Thủ Đức	28 Hiền Vương, Phường Tăng Nhơn Phú, TP Hồ Chí Minh	96,04%	Phòng khám đa khoa, chuyên khoa và nha khoa
2. Công ty Cổ phần Phòng khám Medicare Hữu Nghị	Số 179 đường Giải Phóng, Phường Bạch Mai, thành phố Hà Nội	49%	Phòng khám đa khoa, chuyên khoa và nha khoa
3. Công ty Cổ phần Trung tâm xét nghiệm Golab Ninh Bình	Tầng 1, Số nhà 140 đường Tuệ Tĩnh, Phường Hoa Lư, Tỉnh Ninh Bình	35%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
4. Công ty Cổ phần Trung tâm xét nghiệm Golab Pháp Vân	Tầng 1, Lô BT 5, Số 18 KĐT mới Pháp Vân – Tứ Hiệp, Phường Yên Sở, TP Hà Nội	35%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
5. Công ty Cổ phần Famicare Pháp Vân	Tầng 1, Lô BT 5, Số 17 KĐT mới Pháp Vân – Tứ Hiệp, Phường Yên Sở, TP Hà Nội	35%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
6. Công ty Cổ phần Trung tâm xét nghiệm Golab Gò Vấp	Lầu 1, Số 178 Nguyễn Thái Sơn, Phường Hạnh Thông, TP Hồ Chí Minh	35%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
7. Công ty Cổ phần Phòng khám Nghệ An	Tầng 1, Số 68 đường Hồ Tông Thốc, khối 13, Phường Vinh Phú, Tỉnh Nghệ An	35%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa

8. Công ty Cổ phần Phòng khám Ba Đình	Số 37A Dốc Phụ sản, đường Đê La Thành, Phường Láng, TP Hà Nội	35%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
9. Công ty Cổ phần Trung tâm xét nghiệm Golab Bạc Liêu	Tầng trệt, Số 210, Đường Bà Triệu, Phường Bạc Liêu, Tỉnh Cà Mau, Việt Nam	35%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
10. Công ty Cổ phần Trung tâm xét nghiệm Golab Bình Dương	634 Đại Lộ Bình Dương, Khu 5, Phường Phú Lợi, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam	35%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
11. Công ty Cổ phần Famicare Tuyên Quang	Tầng 2, Số 23, Phố Hoa Lư, Tổ 01, Phường Minh Xuân, Tỉnh Tuyên Quang, Việt Nam	35%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
12. Công ty cổ phần Trung tâm xét nghiệm Golab Vũng Tàu	Số 745 Võ Văn Kiệt, Phường Tam Long, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam	49%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
13. Công ty cổ phần Trung tâm xét nghiệm Golab Hà Giang	Tầng 1, Số 75D Đường Nguyễn Thái Học, Tổ 16, Phường Hà Giang 2, Tỉnh Tuyên Quang, Việt Nam	49%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa
14. Công ty cổ phần Trung tâm xét nghiệm Golab Tiền Giang	368A, Ấp Phước Hoà, Phường Trung An, Tỉnh Đồng Tháp	35%	Phòng khám đa khoa và chuyên khoa

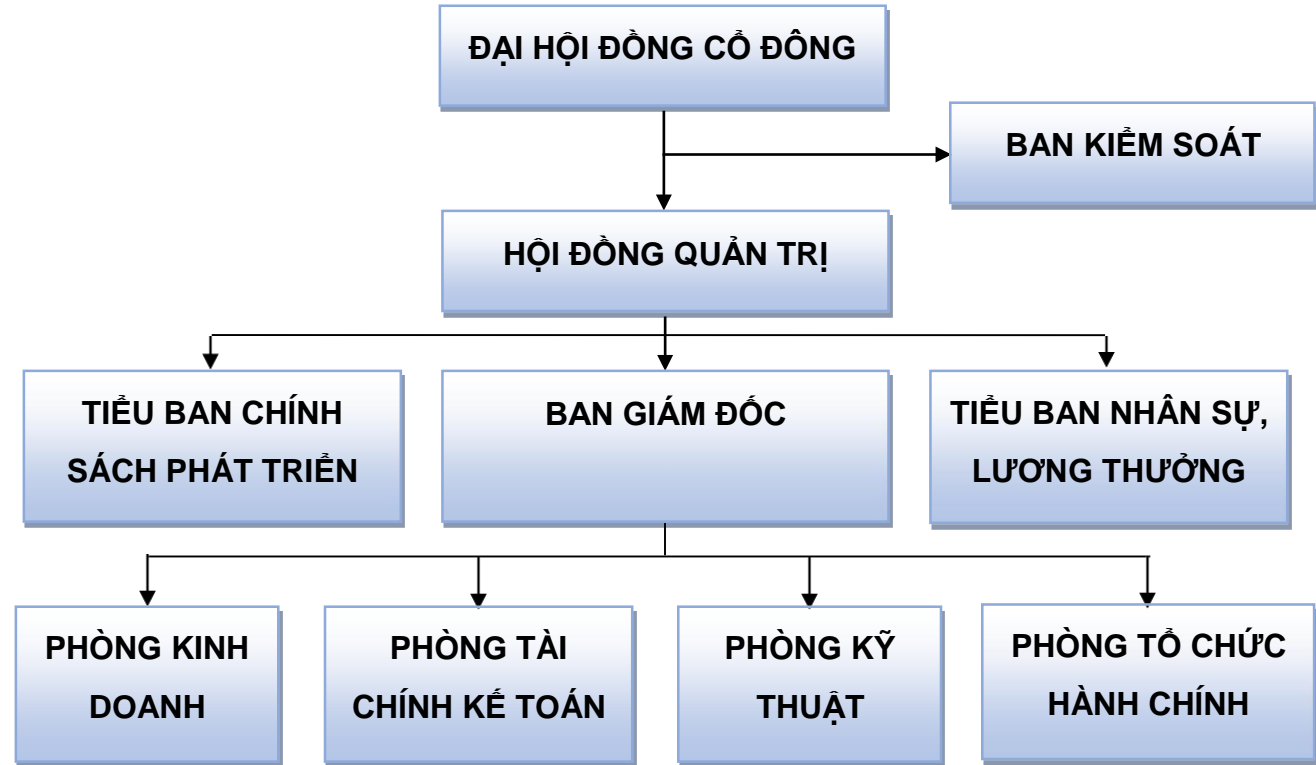


## 2. THÔNG TIN VỀ MÔ HÌNH QUẢN TRỊ, TỔ CHỨC KINH DOANH VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ

### Cơ cấu bộ máy quản lý

AMV được tổ chức và hoạt động theo Luật Doanh nghiệp. Các hoạt động của Công ty tuân thủ Luật Doanh nghiệp, Luật Chứng khoán và các Luật khác có liên quan và Điều lệ Công ty đã được Đại hội đồng cổ đông nhất trí thông qua. Bộ máy quản lý của Công ty được tổ chức theo mô hình sau:

- a. *Đại hội đồng cổ đông*: Đại hội đồng cổ đông là cơ quan có thẩm quyền cao nhất của Công ty theo Luật Doanh nghiệp và Điều lệ của Công ty. Đại hội đồng cổ đông có trách nhiệm thảo luận và phê chuẩn những chính sách trung và dài hạn về quá trình phát triển của Công ty, quyết định về cơ cấu vốn, bộ máy quản lý và điều hành các hoạt động của Công ty.
- b. *Hội đồng quản trị*: HĐQT do Đại hội đồng cổ đông bầu ra, là cơ quan quản lý Công ty, có toàn quyền nhân danh Công ty để quyết định mọi vấn đề liên quan đến hoạt động của Công ty trừ những vấn đề thuộc thẩm quyền của Đại hội đồng cổ đông. HĐQT có trách nhiệm giám sát Giám đốc và các cán bộ quản lý khác do Hội đồng quản trị bổ nhiệm, định hướng các chính sách tồn tại và phát triển để thực hiện các quyết định của Đại hội đồng cổ đông thông qua việc hoạch định chính sách, ra nghị quyết hành động cho từng thời điểm phù hợp với tình hình sản xuất kinh doanh của Công ty.



*c. Ban kiểm soát:* Ban kiểm soát là cơ quan trực thuộc Đại hội đồng cổ đông, do Đại hội đồng cổ đông bầu ra, là cơ quan có nhiệm vụ giúp Đại hội đồng cổ đông giám sát, đánh giá kết quả hoạt động của HĐQT, Giám đốc và các hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty một cách khách quan nhằm đảm bảo lợi ích cho các cổ đông. Hiện Ban kiểm soát Công ty gồm ba (03) thành viên, mỗi thành viên có nhiệm kỳ năm (05) năm. Ban kiểm soát hoạt động độc lập với Hội đồng quản trị và Ban Giám đốc.

*d. Các Tiểu ban thuộc Hội đồng quản trị:*

- Tiểu ban nhân sự, lương thưởng: là cơ quan trực thuộc Hội đồng quản trị, chịu trách nhiệm trước Hội đồng quản trị và trước pháp luật về việc thực hiện các quyền và nhiệm vụ được giao cụ thể như: Tư vấn, tham mưu cho HĐQT trong việc hoạch định chiến lược phát triển nguồn nhân lực, cán bộ quản lý cấp cao, công tác quản lý lao động và tiền lương, tiền thưởng trong công ty; Xây dựng và thực hiện các chính sách quản lý liên quan đến công tác tổ chức cán bộ của Công ty. Chức năng và nhiệm vụ của Tiểu ban nhân sự, lương, thưởng có thể được điều chỉnh cho phù hợp theo từng thời điểm

- Tiểu ban chính sách phát triển: là cơ quan trực thuộc Hội đồng quản trị, chịu trách nhiệm trước Hội đồng quản trị và trước pháp luật về việc thực hiện các quyền và nhiệm vụ được giao cụ thể như: Xác định các chiến lược phát triển, mục tiêu và kế hoạch cũng như những chỉ tiêu thành tích cơ bản của Công ty; Xác định các ưu tiên hoạt động; Xây dựng chính sách cổ tức; Đánh giá hiệu quả dài hạn các hoạt động của Công ty. Chức năng và nhiệm vụ của Tiểu ban Chính sách phát triển có thể được điều chỉnh cho phù hợp theo từng thời điểm.

*e. Giám đốc:* Giám đốc do Hội đồng quản trị bổ nhiệm, là người điều hành mọi hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty, thực hiện các biện pháp nhằm đạt được các mục tiêu phát triển của Công ty, chịu sự giám sát của Hội đồng quản trị và chịu trách nhiệm trước Hội đồng quản trị và trước pháp luật về việc thực hiện các quyền và nhiệm vụ được giao.

*f. Các bộ phận phòng ban:*

- Phòng kinh doanh: Quản lý toàn bộ kênh phân phối và hệ thống các tổng đại lý trên toàn quốc, hỗ trợ các đại lý thực hiện marketing cho sản phẩm và đấu thầu bán sản phẩm
- Phòng tài chính – kế toán: Xây dựng kế hoạch tài chính ngắn hạn và dài hạn nhằm đảm bảo nguồn vốn phù hợp cho sản xuất kinh doanh và đầu tư.
- Hỗ trợ phòng kinh doanh trong việc thống kê doanh số và thanh toán.
- Tổng hợp thông tin, phân tích và lập báo cáo kế toán cho Ban Giám đốc tham khảo và ra quyết định hoạt động kinh doanh.
- Phòng tổ chức – hành chính: Tham mưu giúp Ban lãnh đạo Công ty chỉ đạo, điều hành, quản lý công tác hành chính, quản trị, pháp chế, văn thư lưu trữ.
- Xây dựng chiến lược và kiểm soát các hoạt động đảm bảo cơ sở vật chất và môi trường làm việc của Công ty.
- Lập kế hoạch và quản lý hoạt động nhân sự trong Công ty,...
- Tuyển nhân viên mới, gửi nhân viên đi đào tạo các khóa học; Tổ chức các hội thảo giới thiệu về sản phẩm.
- Phòng kỹ thuật: Nghiên cứu, xây dựng kế hoạch, phương án đổi mới công nghệ, trang thiết bị đáp ứng yêu cầu sản xuất kinh doanh của Công ty.
- Ứng dụng các tiến bộ khoa học kỹ thuật, các sáng kiến, sáng chế vào sản xuất kinh doanh

### 3. ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

#### 3.1 Các mục tiêu chủ yếu

##### **Chất lượng – Hiệu quả - Uy tín**

- **Chất lượng:** Bao gồm chất lượng sản phẩm, chất lượng dịch vụ và chất lượng trong các mối quan hệ.
- **Hiệu quả:** Hiệu quả trong sử dụng sản phẩm, trong sản xuất kinh doanh, trong công việc của mỗi cán bộ nhân viên, trong mối quan hệ với khách hàng, với đối tác và trong mối quan hệ giữa các phòng, ban trong công ty.
- **Uy tín:** Ổn định và mở rộng thị trường tiêu thụ sản phẩm, phấn đấu trở thành nhà sản xuất, phân phối lớn nhất, uy tín trong lĩnh vực dược và trang thiết bị y tế trên toàn quốc.

#### 3.2. **Chiến lược phát triển trung và dài hạn**

- Phấn đấu trở thành nhà phân phối lớn, uy tín trong lĩnh vực dược và trang thiết bị y tế trên toàn quốc:
- Về thị trường: củng cố và phát triển thị trường, đảm bảo khai thác thị trường một cách lâu dài và bền vững.
  - Về tài chính: Đảm bảo nguồn tài chính luôn đủ mạnh để phục vụ các mục tiêu của AMV trong từng thời điểm cụ thể.
  - Về nguồn nhân lực: Nâng cao năng lực quản lý của đội ngũ cán bộ quản lý, xây dựng hệ thống quản lý chuyên nghiệp.

#### 3.3. Các mục tiêu phát triển bền vững

Xã hội càng phát triển, vấn đề Phát triển bền vững càng được thế giới quan tâm, phát triển bền vững có nghĩa nội hàm rộng, ngoài kinh tế, con người, xã hội thì yếu tố môi trường luôn được chú trọng. Công nghiệp càng phát triển, môi trường bị đe dọa ô nhiễm. Bên cạnh đó, khai thác quá mức làm cạn kiệt tài nguyên, thay đổi hệ sinh thái dẫn đến hạn hán, thiên tai, lũ lụt.

Nhận thức được tầm quan trọng của phát triển bền vững trong suốt quá trình hoạt động sản xuất kinh doanh, nhất là AMV hoạt động trong ngành thiết bị y tế nhằm mục tiêu vì sức khỏe của con người, vì thế Công ty rất quan tâm đến việc bảo vệ môi trường sống trong lành. Thực hiện tuyên truyền cho cán bộ nhân viên thực hiện giữ vệ sinh nơi làm việc, cùng tham gia các hoạt động bảo vệ môi trường của cộng đồng cụ thể như sau:

- Sử dụng nhiên liệu sạch để hạn chế rác thải góp phần bảo vệ môi trường.
- Nâng cao và cải thiện đời sống CBNV và thường xuyên thực hiện an sinh xã hội tại địa phương.

## 4. RỦI RO

### 4.1. Rủi ro kinh tế:

#### - Kinh tế thế giới tiềm ẩn nhiều rủi ro

Trong bối cảnh kinh tế toàn cầu năm 2025 vẫn còn nhiều biến động, xu hướng và sự kiện nổi bật đang định hình tương lai đã bắt đầu lộ diện. Từ sự tăng trưởng không đồng đều giữa các khu vực, căng thẳng địa - chính trị leo thang, cho đến sự điều chỉnh chính sách tiền tệ và sự nổi lên của các ngành công nghiệp mới. Bức tranh kinh tế thế giới năm 2025 phản ánh tính phức tạp và đa chiều của một nền kinh tế toàn cầu đang chuyển mình mạnh mẽ. Theo báo cáo mới nhất của Tổ chức Hợp tác và Phát triển kinh tế (OECD), tốc độ tăng trưởng tổng sản phẩm quốc nội (GDP) toàn cầu trong năm 2025 đạt khoảng 3,2%.

Nền kinh tế toàn cầu tiếp tục đối mặt với những thách thức lớn từ căng thẳng địa - chính trị leo thang

Sự đảo chiều trong chính sách lãi suất của nhiều nền kinh tế lớn, báo hiệu một giai đoạn điều chỉnh quan trọng sau thời kỳ thắt chặt tiền tệ kéo dài

Trong bối cảnh kinh tế thế giới biến động khó lường, Việt Nam cũng không tránh khỏi bị ảnh hưởng như: vấn đề tăng trưởng, kiểm soát lạm phát; doanh nghiệp sản xuất thiếu đơn đặt hàng, doanh nghiệp không tiếp cận được nguồn vốn đầu tư sản xuất trong khi chi phí vốn vẫn tăng lên,.....



### ✓ Các rủi ro hiện tại

- + Kinh tế phục hồi chậm, ảnh hưởng đến nhu cầu thị trường
- + Gián đoạn hoạt động kinh doanh (chuỗi cung ứng, nhập khẩu)
- + Thiếu hụt nguồn vốn phục vụ sản xuất kinh doanh
- + Rủi ro dòng tiền và khả năng thanh khoản
- + Chậm đổi mới, chưa theo kịp nhu cầu khách hàng
- + Gia tăng cạnh tranh trong ngành dược và thiết bị y tế
- + Rủi ro an ninh mạng, lộ lọt dữ liệu
- + Tổn hại uy tín, thương hiệu doanh nghiệp
- + Khó khăn trong thu hút và giữ chân nhân sự chất lượng cao
- + Rủi ro dịch bệnh, khủng hoảng y tế



### ✓ Các rủi ro trong tương lai

- + Biến động kinh tế vĩ mô, nguy cơ suy giảm tăng trưởng
- + Biến động tỷ giá và lãi suất ảnh hưởng đến chi phí tài chính
- + Rủi ro gián đoạn chuỗi cung ứng toàn cầu
- + Áp lực cạnh tranh ngày càng gia tăng trong ngành
- + Thay đổi chính sách pháp lý, quy định trong lĩnh vực y tế – dược phẩm
- + Rủi ro công nghệ, an ninh mạng và chuyển đổi số Suy giảm nhu cầu thị trường hoặc thay đổi hành vi khách hàng
- + Rủi ro thiếu hụt nguồn vốn và khó khăn trong tiếp cận tín dụng
- + Áp lực chi phí đầu vào (giá nguyên vật liệu, logistics)
- + Khó khăn trong tuyển dụng và giữ chân nhân sự chất lượng cao
- + Rủi ro uy tín, thương hiệu trong môi trường truyền thông số
- + Rủi ro từ dịch bệnh, khủng hoảng y tế hoặc yếu tố bất khả kháng



### Lãi suất huy động và cho vay

Lãi suất huy động và cho vay trong năm 2025 đã có chiều hướng giảm dần do các chính sách, cơ chế của chính phủ tạo điều kiện cho doanh nghiệp được tiếp cận nguồn vốn tiếp tục phục hồi sản xuất kinh doanh. Tuy nhiên trên thực tế việc vay vốn vẫn khó khăn đối với doanh nghiệp do Ngân hàng có những yêu cầu thẩm định khắt khe, e ngại khả năng phục hồi của doanh nghiệp. Năm 2025 ghi nhận một số chỉ tiêu vĩ mô tích cực, bước sang năm 2026 Nhà nước tiếp tục nói lỏng một số chính sách dẫn đến lãi suất giảm nhẹ 0,20 – 0,60 điểm % so với đợt cuối năm 2025, tuy nhiên mức lãi suất vẫn còn ở mức cao. Trong quá trình sản xuất kinh doanh, hầu hết các doanh nghiệp đều cần huy động vốn vay từ ngân hàng. Đặc biệt, lãi suất có vai trò rất quan trọng đối với sự phát triển của ngành dược phẩm. Sự biến động của lãi suất sẽ ảnh hưởng đến khả năng chi trả nợ vay của công ty cũng như khả năng chi trả cho sản phẩm của các nhà đầu tư cũng như người mua.



Do đó, biến động của lãi suất có ảnh hưởng trực tiếp đến chi phí tài chính, khả năng thanh toán nợ vay cũng như hiệu quả hoạt động chung. Đồng thời, lãi suất cũng tác động gián tiếp đến sức mua của thị trường và quyết định đầu tư của khách hàng, đặc biệt trong lĩnh vực dược phẩm và trang thiết bị y tế.

Nhìn chung, mặc dù xu hướng lãi suất có dấu hiệu hạ nhiệt, nhưng áp lực chi phí vốn vẫn còn hiện hữu, đòi hỏi Công ty cần tiếp tục quản trị tài chính chặt chẽ và chủ động trong việc cân đối nguồn vốn trong thời gian tới.

## Tỷ Giá

Hoạt động sản xuất kinh doanh chính của AMV là kinh doanh dược và trang thiết bị y tế có quan hệ với các đối tác nước ngoài. Trước những biến động của thị trường ngoại hối trong năm, Công ty đã chủ động triển khai các biện pháp quản trị rủi ro tỷ giá, bao gồm việc theo dõi sát diễn biến tỷ giá, dự báo xu hướng giá đầu vào và xây dựng kế hoạch nhập hàng, tồn kho phù hợp. Nhờ đó, Công ty hạn chế được các tác động tiêu cực từ biến động tỷ giá đến giá vốn và hoạt động kinh doanh.

Bên cạnh đó, trong bối cảnh kinh tế vĩ mô năm 2025, Chính phủ Việt Nam tiếp tục điều hành chính sách tiền tệ linh hoạt, góp phần ổn định thị trường ngoại hối, đặc biệt là tỷ giá USD/VND. Điều này đã hỗ trợ doanh nghiệp giảm thiểu rủi ro tỷ giá, tạo điều kiện thuận lợi hơn cho hoạt động nhập khẩu và kinh doanh của Công ty.

Nhìn chung, mặc dù vẫn chịu tác động nhất định từ biến động tỷ giá, Công ty đã có những giải pháp phù hợp nhằm kiểm soát rủi ro, góp phần ổn định hoạt động sản xuất kinh doanh trong năm



## 5.1 Rủi ro về luật pháp

Là một doanh nghiệp hoạt động theo mô hình công ty cổ phần, trở thành công ty đại chúng, niêm yết tại Sở giao dịch chứng khoán Hà Nội nên AMV chịu sự điều chỉnh của Luật doanh nghiệp, Luật Chứng khoán và các văn bản quy phạm pháp luật liên quan. Luật và các văn bản dưới luật đang trong quá trình hoàn thiện, sự thay đổi về mặt chính sách luôn có thể xảy ra dẫn đến ít nhiều đến hoạt động quản trị và kinh doanh của Công ty.

Để hạn chế rủi ro về luật pháp này, Công ty luôn chủ động, thường xuyên cập nhật quy định pháp luật, tìm hiểu, nghiên cứu về các thay đổi của pháp luật đồng thời thông tin kịp thời tới toàn thể cán bộ, nhân viên và cổ đông của Công ty.

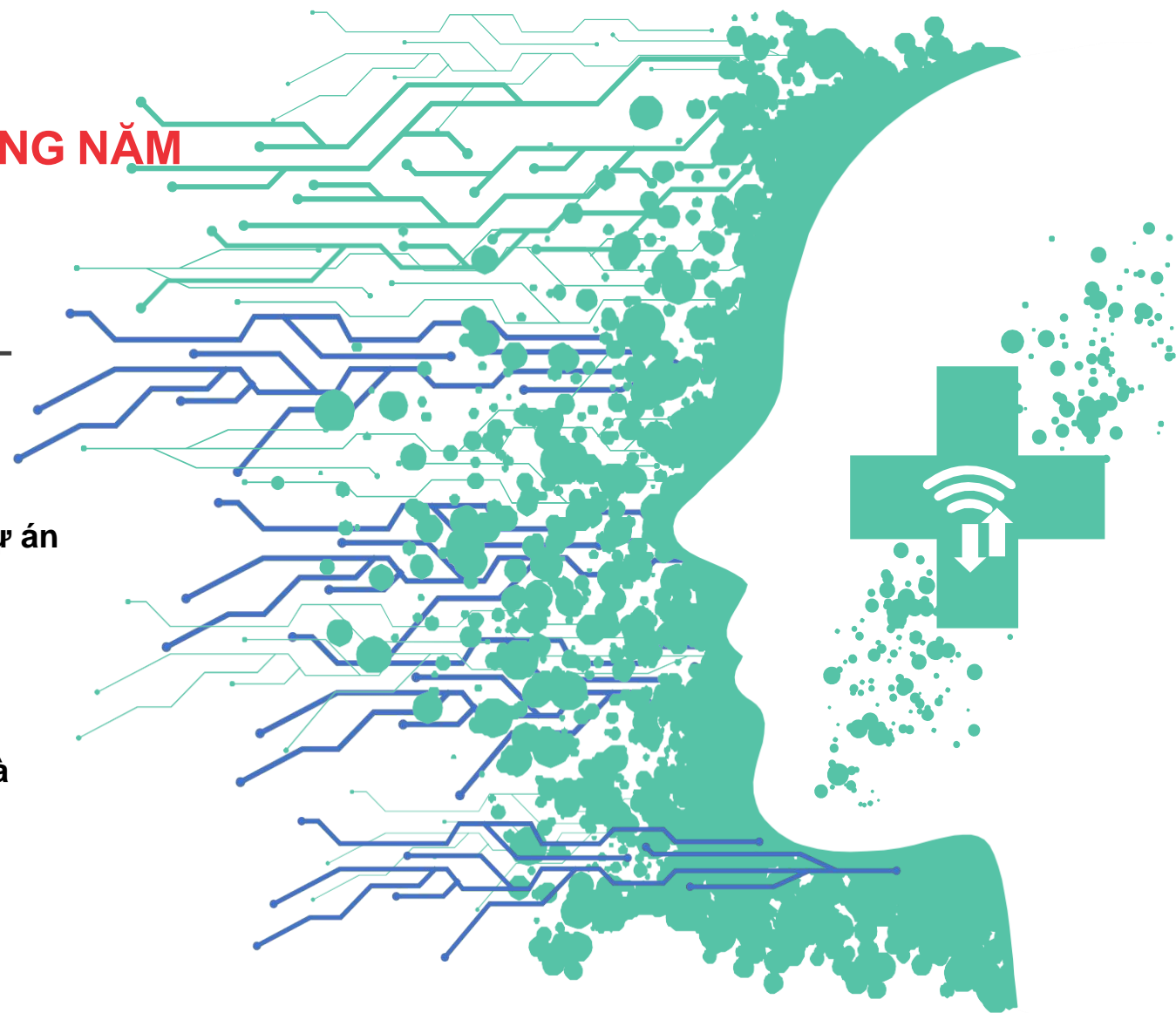
## 5.3 Rủi ro đặc thù

Rủi ro đặc thù là những rủi ro thường xảy ra đối với lĩnh vực kinh doanh của Công ty. Do liên quan đến mạng y tế, công ty cũng chịu rủi ro liên quan đến sức khỏe và tính mạng con người. Do đó, vấn đề chất lượng sản phẩm của Công ty luôn được đặt lên hàng đầu, do các thiết bị cung cấp đều do các hãng hàng đầu trên thế giới, đáp ứng các tiêu chuẩn khắt khe về thiết bị y tế phục vụ con người của các quốc gia.

Việt Nam đang trong tiến trình hội nhập nền kinh tế khu vực và thế giới. Đặc biệt sau khi Việt Nam gia nhập WTO cùng với sự dỡ bỏ các hàng rào thuế quan sẽ thu hút sự tham gia các Công ty hoạt động trong lĩnh vực được từ nước ngoài có tiềm lực tài chính mạnh và công nghệ hiện đại. Từ đó, môi trường kinh doanh sẽ cạnh tranh khốc liệt hơn đối với các doanh nghiệp sản xuất được trong nước về mặt giá cả, chất lượng và chủng loại sản phẩm.

# I. TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

- 
1. Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh
  2. Tổ chức và nhân sự
  3. Tình hình đầu tư, tình hình thực hiện các dự án
  4. Tình hình tài chính
  5. Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu
  6. Báo cáo tác động liên quan đến môi trường và xã hội





1.TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

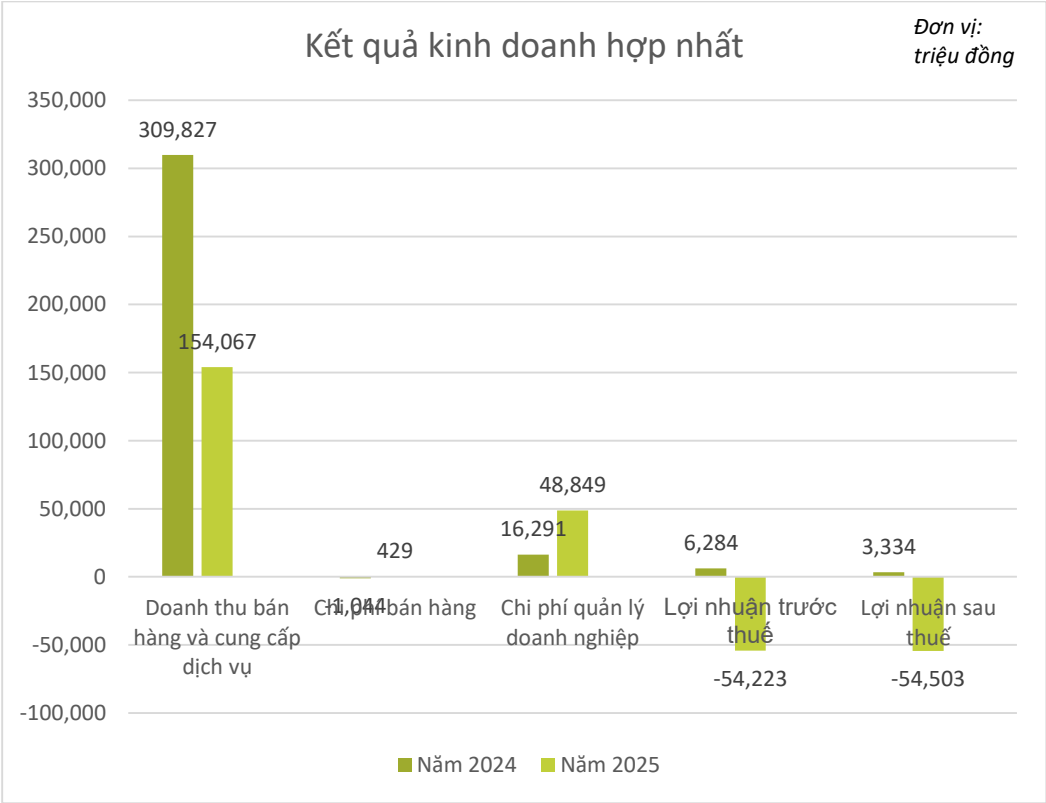
Kết quả kinh doanh hợp nhất

ĐVT: Đồng

Chỉ tiêu	Năm 2025	Năm 2024	Chênh lệch	Tỷ lệ
1. Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	154.066.564.759	309.827.146.588	113.257.017.429	49,73%
2. Giá vốn hàng bán	132.370.531.354	277.118.657.939	130.140.782.981	47,77%
3.Doanh thu hoạt động tài chính	2.313.596.800	1.545.604.967	-2.410.554.850	149,69%
4. Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	-54.223.637.346	6.284.158.251	-8.284.672.718	-862,86%
5. Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp	-54.503.718.617	3.334.576.695	-10.515.994.659	-1634,50%

(Nguồn: Báo cáo tài chính hợp nhất quý 4 năm 2025 đã được công bố thông tin)

Năm 2025, doanh thu và giá vốn đều giảm mạnh so với năm trước, trong khi doanh thu tài chính tăng nhẹ. Tuy nhiên, việc gia tăng các khoản trích lập đã khiến Công ty ghi nhận lợi nhuận trước và sau thuế âm, phản ánh hiệu quả kinh doanh chưa tích cực trong năm.

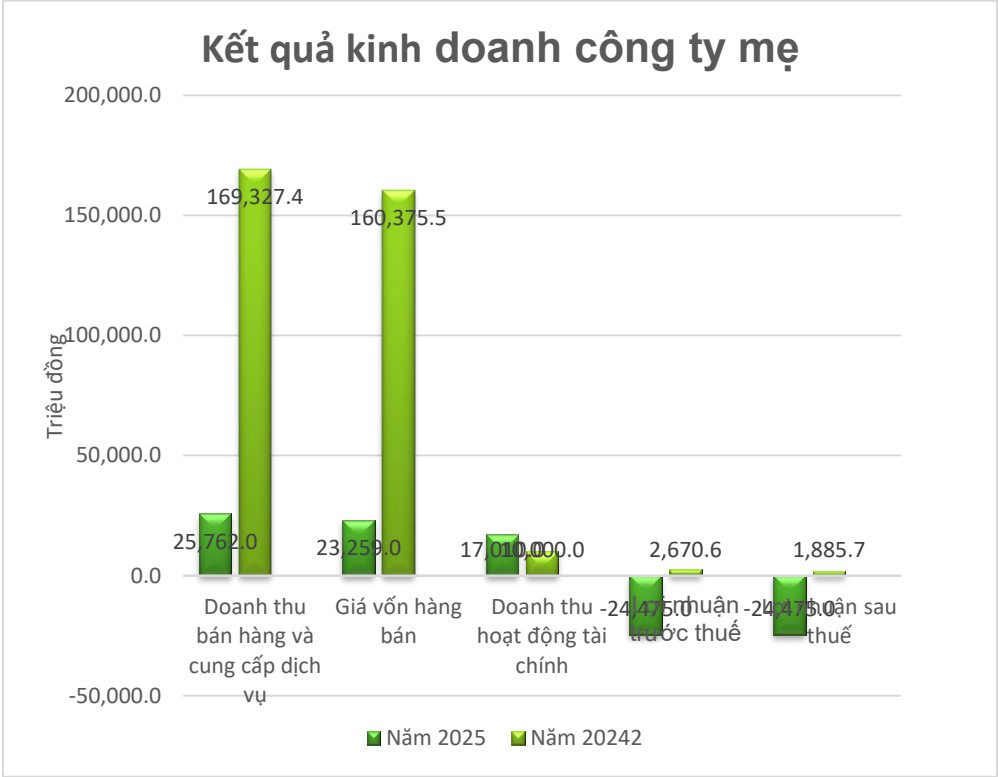


Kết quả kinh doanh công ty mẹ

Chỉ tiêu	Năm 2025	Năm 2024	Chênh lệch	Tỷ lệ
1. Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	25.762.745.204	169.327.403.953	-143.564.658.749	15,21%
2. Giá vốn hàng bán	23.259.924.466	160.375.561.908	-137.115.637.442	14,50%
3. Doanh thu hoạt động tài chính	17.010.120.993	10.000.513.202	7.009.607.791	170,09%
4. Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	-24.475.611.371	2.670.602.444	-27.146.213.815	-916,48%
5. Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp	-24.475.611.371	1.885.741.329	-26.361.352.700	- 1297,93%

(Nguồn: Báo cáo tài chính riêng quý 4 năm 2025 đã được công bố thông tin)

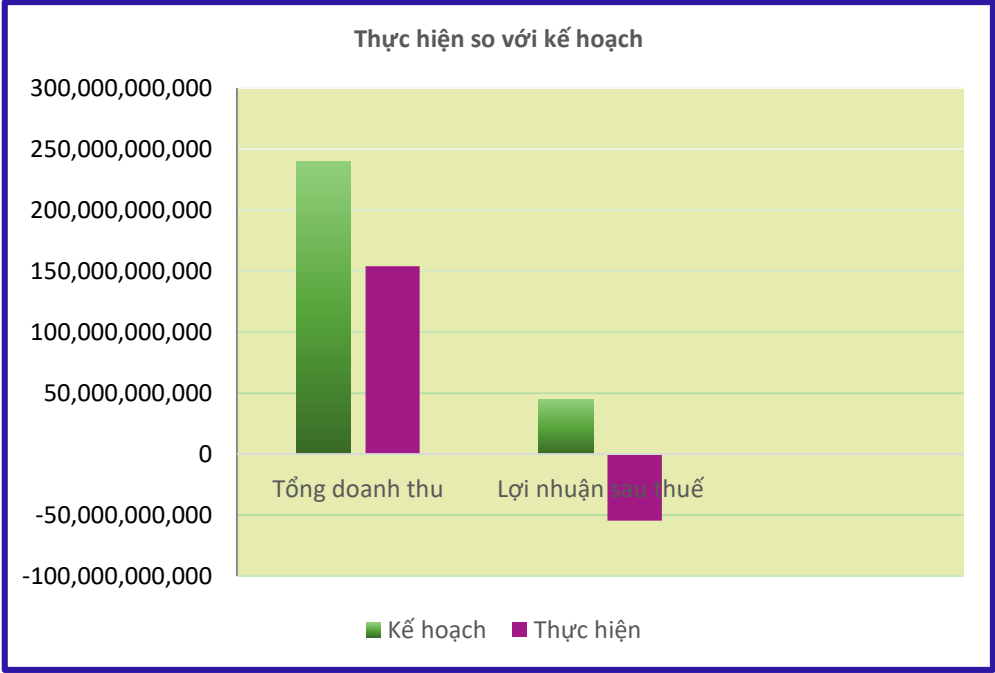
Năm 2025, doanh thu thuần của Công ty đạt 25,762 tỷ đồng, tương đương 15,21% so với năm 2024. Lợi nhuận sau thuế ghi nhận âm 24,47 tỷ đồng, so với năm trước nguyên nhân chủ yếu từ tăng trích lập dự phòng. Kết quả này cho thấy hoạt động kinh doanh trong năm vẫn còn gặp nhiều thách thức và cần thời gian để cải thiện



TÌNH HÌNH THỰC HIỆN SO VỚI KẾ HOẠCH

Chỉ tiêu tài chính (BCTC hợp nhất)	Kế hoạch 2025 (đồng)	Thực hiện 2025 (đồng)	% Thực hiện/kế hoạch
Tổng doanh thu	240.000.000.000	154.066.564.759	64,19 %
Lợi nhuận sau thuế	45.000.000.000	-54.503.718.617	-121,12%

(Nguồn: Báo cáo tài chính hợp nhất quý 4 năm 2025 đã được công bố thông tin ;  
Kế hoạch kinh doanh năm 2025 đã được ĐHĐCĐ thường niên 2025 thông qua)



Kết quả kinh doanh năm 2025 của Công ty chưa đạt kế hoạch đề ra, với doanh thu thực hiện đạt 64,19% kế hoạch. Lợi nhuận sau thuế ghi nhận âm, tương đương -121,12% so với mục tiêu.

Nguyên nhân chủ yếu đến từ giá vốn hàng bán ở mức cao và việc trích lập dự phòng theo quy định, ảnh hưởng đến kết quả kinh doanh trong năm. Đây cũng là những yếu tố mang tính thời điểm, Công ty kỳ vọng sẽ từng bước cải thiện hiệu quả hoạt động trong thời gian tới

2. TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ		BAN KIỂM SOÁT		BAN GIÁM ĐỐC	
NAKATANI YOSHITAKA	<ul style="list-style-type: none"><li>- Chức vụ: Chủ tịch HĐQT</li><li>- Năm sinh: 1964</li><li>- Chuyên môn: Cử nhân</li><li>- Số lượng CP sở hữu: 0</li><li>- Tỷ lệ sở hữu: 0 %</li></ul>	LÊ THỊ HƯƠNG	<ul style="list-style-type: none"><li>- Chức vụ: Trưởng BKS</li><li>- Năm sinh: 1987</li><li>- Chuyên môn: cử nhân</li><li>- Số lượng CP sở hữu: 0</li><li>- Tỷ lệ sở hữu: 0 %</li></ul>	ĐẶNG NHỊ NƯƠNG	<ul style="list-style-type: none"><li>- Chức vụ: TV HĐQT kiêm Giám đốc</li><li>- Năm sinh: 1956</li><li>- Chuyên môn: cử nhân</li><li>- Số lượng CP sở hữu: 0 cp</li><li>- Tỷ lệ sở hữu: 0 %</li></ul>
ĐẶNG NHỊ NƯƠNG	<ul style="list-style-type: none"><li>- Chức vụ: TV HĐQT kiêm Giám đốc</li><li>- Năm sinh: 1956</li><li>- Chuyên môn: cử nhân</li><li>- Số lượng CP sở hữu: 0 cp</li><li>- Tỷ lệ sở hữu: 0 %</li></ul>	LÊ HỮU TRÍ	<ul style="list-style-type: none"><li>- Chức vụ: TV BKS</li><li>- Năm sinh: 1989</li><li>- Chuyên môn: cử nhân</li><li>- Số lượng CP sở hữu: 0</li><li>- Tỷ lệ sở hữu: 0 %</li></ul>	NGUYỄN THU HUYỀN	<ul style="list-style-type: none"><li>- Chức vụ: Kế toán trưởng</li><li>- Năm sinh: 1989</li><li>- Chuyên môn: cử nhân</li><li>- Số lượng CP sở hữu: 0</li><li>- Tỷ lệ sở hữu: 0 %</li></ul>
LÊ KHÁNH NGUYỄN	<ul style="list-style-type: none"><li>- Chức vụ: TV độc lập HĐQT</li><li>- Năm sinh: 1956</li><li>- Chuyên môn: Cử nhân</li><li>- Số lượng CP sở hữu: 0</li><li>- Tỷ lệ sở hữu: 0 %</li></ul>	NGUYỄN HƯƠNG GIANG	<ul style="list-style-type: none"><li>- Chức vụ: TV BKS</li><li>- Năm sinh: 1993</li><li>- Chuyên môn: cử nhân</li><li>- Số lượng CP sở hữu: 0</li><li>- Tỷ lệ sở hữu: 0 %</li></ul>		



## CHÍNH SÁCH NHÂN SỰ

### + **Chế độ làm việc**

Công ty thực hiện chế độ làm việc 8 giờ/ ngày và 40 giờ/ tuần.

### + **Chính sách lương**

Mức lương bình quân của Công ty trong năm 2025 là **13.200.000 đồng/tháng**.

Thời gian làm việc của nhân viên tại Công ty là 5 ngày/tuần.

### + **Chính sách khen thưởng**

Chính sách thưởng Công ty đang thực hiện bao gồm thưởng định kỳ hàng năm và thưởng đột xuất:

Việc xét và thưởng định kỳ của Công ty được thực hiện vào cuối năm, tháng lương thứ 13, mức thưởng của CBCNV cao hay thấp phụ thuộc vào hiệu quả hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty và việc hoàn thành tốt công việc trong năm của cá nhân đó.

Việc thưởng đột xuất và biểu dương trước tập thể được Công ty thực hiện một cách kịp thời đối với các cá nhân có sáng kiến cải tiến kỹ thuật, nâng cao năng suất lao động để động viên và khuyến khích đối với người lao động có thành tích.

### + **Chính sách trợ cấp**

Tất cả nhân viên của Công ty được đóng bảo hiểm đầy đủ theo quy định, bao gồm: như bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, thất nghiệp

### + **Chính sách đào tạo**

Ngoài tiền lương, tiền thưởng, người lao động ở Công ty còn được doanh nghiệp hỗ trợ đào tạo, cử đi học để nâng cao nghiệp vụ

Tùy theo nhu cầu hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty, những nhân viên được cử đi học có thể được hưởng nguyên lương và được hỗ trợ ti

### + **Nghỉ phép, nghỉ lễ, tết**

Nhân viên được nghỉ lễ và Tết theo quy định của Bộ luật Lao động, những nhân viên có thời gian làm việc tại Công ty từ 12 tháng trở lên được nghỉ phép 12 ngày mỗi năm, những nhân viên có thời gian làm việc tại Công ty chưa đủ 12 tháng thì số ngày được nghỉ phép trong năm được tính theo số tháng thực tế làm việc. Ngoài ra, cứ 05 năm làm việc tại Công ty nhân viên được cộng thêm 01 ngày phép theo quy định của Luật Lao động.

Công ty thanh toán chế độ lương, ốm, thai sản theo luật và quy định Bảo hiểm xã hội

1

- + **Chính sách lương thưởng, trợ cấp**

Tất cả CBCNV của Công ty đều được ký hợp đồng lao động, việc trích nộp bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế được Công ty thực hiện theo đúng quy định của pháp luật.

Công ty cũng có các chính sách khen thưởng hàng kỳ, hàng năm, thưởng đột xuất cho các cá nhân, tập thể dựa trên các thành tích trong việc thực hiện năng suất lao động, thực hành tiết kiệm, có các sáng kiến mới về vấn đề cải tiến kỹ thuật cũng như về chất lượng.

Hàng năm Công ty còn trích một phần trong quỹ phúc lợi để tổ chức các chuyến tham quan cho các cán bộ công nhân viên có thành tích xuất sắc.

Ngoài ra, hàng năm Công ty trích một phần lợi nhuận để giúp đỡ những cán bộ công nhân viên gặp hoàn cảnh khó khăn và có các chế độ ưu đãi về nhà ở cho CBCNV Công ty.

- + **Bảo hiểm và phúc lợi:**

Người lao động ký hợp đồng có thời hạn từ 3 tháng trở lên đều được tham gia bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế và bảo hiểm thất nghiệp theo đúng theo quy định.

- + **Sự tuân thủ pháp luật của nhân viên**

Mọi cá nhân trong Công ty nghiêm túc tuân thủ quy định của pháp luật lao động, thuế, các nội quy, quy chế, thỏa ước đã được ban hành như: ký hợp đồng lao động, tuân thủ mọi quy định về nộp thuế thu nhập cá nhân, bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, bảo hiểm thất nghiệp.

## TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ CÁC DỰ ÁN

- + **Dự án liên kết đầu tư Hệ thống xử lý nước thải tại Trung tâm Sản Nhi – Bệnh viện đa khoa tỉnh Phú Thọ:** Thực hiện Quyết định số 1194/QĐ-SYT của Giám đốc Sở Y tế tỉnh Phú Thọ ngày 18/10/2018 về việc phê duyệt Đề án Liên doanh liên kết Đầu tư hệ thống xử lý nước thải và quản lý, vận hành hệ thống xử lý nước thải tại Trung tâm Sản Nhi – Bệnh viện đa khoa tỉnh Phú Thọ nay là Bệnh Viện Sản Nhi tỉnh Phú Thọ. Hợp đồng liên doanh liên kết xây dựng, quản lý và vận hành hệ thống xử lý nước thải số 711/2018/BĐKTPT-VM ngày 26/10/2018 giữa Bệnh viện Đa khoa tỉnh Phú Thọ và Công ty Cổ phần Đầu tư Bệnh viện Việt Mỹ và Phụ lục số 01/PLHĐ/711-BVĐKPT-VM. Tổng giá trị hợp đồng tạm tính là 17.49 tỷ trong đó Bệnh viện Đa khoa tỉnh Phú Thọ đóng góp bằng cơ sở hạ tầng xây mới với giá trị 5.63 tỷ đồng và Công ty CP Đầu Tư Bệnh viện Việt Mỹ đóng góp 11.7 tỷ đồng bằng việc đầu tư mới 100% máy móc thiết bị. Thời gian thực hiện Hợp đồng là 15 năm. Bệnh viện Đa Khoa tỉnh Phú Thọ đã chuyển giao cho Bệnh viện Sản Nhi tỉnh Phú Thọ vai trò chủ thể trong quan hệ liên doanh liên kết với Công ty CP Đầu tư Bệnh viện Việt Mỹ. Công ty đã thực hiện bàn giao cho Bệnh viện sản nhi tỉnh Phú Thọ.. Đến nay dòng tiền thu về từ Dự án vẫn duy trì ổn định.
- + **Dự án liên doanh liên kết đầu tư Khoa hỗ trợ sinh sản tại Trung tâm sản nhi trực thuộc Bệnh viện Đa khoa tỉnh Phú Thọ:** Thực hiện quyết định số 521/QĐ-SYT ngày 21/06/2018 của Sở Y tế tỉnh Phú Thọ về việc phê duyệt đề án liên doanh, liên kết đầu tư Khoa hỗ trợ sinh sản tại Trung tâm Sản nhi (nay là Bệnh viện Sản nhi) trực thuộc Bệnh viện đa khoa tỉnh Phú Thọ. Hợp đồng liên doanh liên kết Đầu tư khoa hỗ trợ sinh sản tại Trung tâm Sản Nhi trực thuộc Bệnh viện đa khoa tỉnh Phú Thọ số 918/2018/BVĐKPT-VM ngày 29/06/2018. Tổng giá trị hợp đồng tạm tính 99,1 tỷ đồng. Bệnh viện đa khoa tỉnh Phú Thọ đóng góp cơ sở hạ tầng giá trị tạm tính tương đương 37,1 tỷ đồng. Công ty CP Đầu tư Bệnh viện Việt Mỹ đóng góp bằng việc đầu tư mới 100% máy móc thiết bị giá trị tạm tính tương ứng 62 tỷ đồng. Thời hạn của hợp đồng 10 năm. Trung tâm đã đi vào hoạt động từ cuối năm 2019. Công ty đã thu được lợi nhuận ước tính khoảng 3-8 tỷ đồng/năm.

❖ **Xây dựng giải pháp trọn vẹn về công nghệ thông tin, bao gồm phần cứng và phần mềm cho bệnh viện, tổ chức và cơ quan quản lý thuê**

Với kinh nghiệm 20 năm trong lĩnh vực y tế tại Việt Nam, đã đưa ra giải pháp phần mềm tổng thể:

- Hệ thống lưu trữ và truyền hình ảnh PACS-VNA của tập đoàn đứng đầu thế giới Mach7- Mỹ (đạt chứng chỉ FDA);
  - Phần mềm quản lý bệnh viện HIS (LeoHospital);
  - Phần mềm quản lý xét nghiệm LIS;
  - Phần mềm chữ ký điện tử trên nền tảng Blockchain;
  - Phần mềm nhận dạng khuôn mặt bằng CameraAI;
  - Bệnh án điện tử EMR;
  - Phần mềm thanh toán không dùng tiền mặt;
  - Phần mềm quản lý dữ liệu tập trung HDMS;
  - Hạ tầng phần cứng được cung cấp chính thức từ các nhà cung cấp: DELL/HP/INTEL/MICROSOLF/CISCO
- AMV đã và đang xây dựng, hoàn thiện Hệ thống lưu trữ và truyền tải hình ảnh y tế PACS trên nhiều tỉnh, thành lớn như: Phú Thọ, Nghệ An, Quảng Ninh, Vũng Tàu, An Giang, Cần Thơ, Hà Nội..., trong đó một số dự án đã được Bộ y tế phê duyệt, công nhận bệnh án điện tử và cơ quan bảo hiểm đồng ý chi trả. Sắp tới, công ty có kế hoạch triển khai rộng rãi mô hình này tại các địa bàn khác trên toàn quốc.





CÁC CÔNG TY CON

(Tóm tắt về hoạt động và tình hình tài chính của các công ty con tại ngày 31/12/2025)

Công ty CP nghiên cứu áp dụng Công nghệ mới Sông Hậu			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	166.127.212.404	164.213.183.538	101,17%
Tổng nguồn vốn	166.127.212.404	164.213.183.538	101,17%
Doanh thu thuần	12.740.000.000	4.310.000.000	295,59%
Lợi nhuận trước thuế	-6.701.449.985	583.169.558	-1149,14%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của công ty CPNCAD CNM Sông Hậu)

Công ty CTCP phòng khám medicare Cần thơ			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	78.547.970.970	83.632.074.718	93,92%
Tổng nguồn vốn	78.547.970.970	83.632.074.718	93,92%
Doanh thu thuần	603.580.000	4.927.773.700	12,25%
Lợi nhuận trước thuế	-3.164.342.094	2.325.172.779	-136,09%
	78.813.429.992		

Công ty CTCP phòng khám medicare Hậu Giang			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	82.794.390.020	82.794.390.020	100,00%
Tổng nguồn vốn	82.794.390.020	82.794.390.020	100,00%
Doanh thu thuần	4.107.448.200	7.700.600.000	53,34%
Lợi nhuận trước thuế	-3.764.710.773	1.967.496.454	-191,35%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của CTCP PK MD Hậu Giang)

Công ty CTCP phòng khám medicare Sóc Trăng			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	81.798.996.248	80.763.054.334	101,28%
Tổng nguồn vốn	81.798.996.248	80.763.054.334	101,28%
Doanh thu thuần	2.928.179.948	7.700.600.000	38,03%
Lợi nhuận trước thuế	-578.630.005	2.012.806.333	-28,75%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của CTCP PK medicare Sóc Trăng)

CÁC CÔNG TY CON

(Tóm tắt về hoạt động và tình hình tài chính của các công ty con tại ngày 31/12/2023)

Công ty CP phòng khám medicare Ngã Bảy			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	82.110.742.543	82.319.530.352	99,75%
Tổng nguồn vốn	82.110.742.543	82.319.530.352	99,75%
Doanh thu thuần	456.133.867	14.624.968.994	3,12%
Lợi nhuận trước thuế	-460.668.445	2.330.393.994	-19,77%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của CTCP PK medicare Ngã Bảy)

Công ty CP phòng khám Hà Đông			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	76.330.428.551	83.892.811.805	90,99%
Tổng nguồn vốn	76.330.428.551	83.892.811.805	90,99%
Doanh thu thuần	317.427.000	5.138.726.080	6,18%
Lợi nhuận trước thuế	-5.008.709.670	2.789.782.599	-179,54%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của CTCP PK Hà Đông)

Công ty CP phòng khám Hòa Bình			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	133.502.195.068	141.110.512.542	94,61%
Tổng nguồn vốn	133.502.195.068	141.110.512.542	94,61%
Doanh thu thuần	19.553.446.000	4.373.834.000	447,06%
Lợi nhuận trước thuế	9.035.887.208	-9.048.031.155	-99,87%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của CTCP PK Hòa Bình)

Công ty CP phòng khám bãi cháy kyoto			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	45.885.922.210	50.771.075.388	90,38%
Tổng nguồn vốn	45.885.922.210	50.771.075.388	90,38%
Doanh thu thuần	0	5.600.600.000	
Lợi nhuận trước thuế	-5.363.882.330	1.705.360.656	-314,53%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của CTCP PK Bãi Cháy Kyoto)

CÁC CÔNG TY CON

(Tóm tắt về hoạt động và tình hình tài chính của các công ty con tại ngày 31/12/2024)

Công ty CP Phòng khám kỹ thuật cao Gia Lâm			
Chỉ tiêu	2024	2023	tỷ trọng
Tổng tài sản	87.823.256.590	78.255.841.016	112,23%
Tổng nguồn vốn	87.823.256.590	78.255.841.016	112,23%
Doanh thu thuần	7.700.600.000	0	
Lợi nhuận trước thuế	1.626.451.285	-355.401.553	-457,64%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của công ty CP PK KTC Gia Lâm)

Công ty CP Phòng khám Việt Trì			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	110.247.026.120	118.551.121.172	93,00%
Tổng nguồn vốn	110.247.026.120	118.551.121.172	93,00%
Doanh thu thuần	4.103.000	7.700.600.000	0,05%
Lợi nhuận trước thuế	-18.823.619.777	2.029.008.893	-927,72%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của CTCP phòng khám Việt Trì)

Công ty CP phát triển công nghệ Hạ Long kyoto			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	104.160.277.168	101.623.798.998	102,50%
Tổng nguồn vốn	104.160.277.168	101.623.798.998	102,50%
Doanh thu thuần	3.220.000.000		
Lợi nhuận trước thuế	2.120.350.863	-8.761.440.737	-24,20%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của CTCP phát triển công nghệ Hạ Long Kyoto)

CÁC CÔNG TY CON

(Tóm tắt về hoạt động và tình hình tài chính của các công ty con tại ngày 31/12/2024)

Công ty CP Leopard solutions			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	17.215.940.580	9.890.420.695	174,07%
Tổng nguồn vốn	17.215.940.580	9.890.420.695	174,07%
Doanh thu thuần	14.767.413.452	7.352.322.476	200,85%
Lợi nhuận trước thuế	3.532.210.959	-96.240.925	-3670,18%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của công ty CTCP Leopard solutions)

Công ty CP đầu tư BV Việt Mỹ			
Chỉ tiêu	2025	2024	tỷ trọng
Tổng tài sản	413.737.339.754	428.658.602.606	96,52%
Tổng nguồn vốn	413.737.339.754	428.658.602.606	96,52%
Doanh thu thuần	74.453.888.756	46.125.022.238	161,42%
Lợi nhuận trước thuế	-8.801.045.530	-11.579.965.641	76,00%

(Nguồn: Báo cáo tài chính của công ty CTCP ĐT BV Việt Mỹ)

Công ty Famicare Thủ Đức			
Chỉ tiêu	2025	2024	Tỷ trọng
Tổng tài sản	8.744.780.805	9.310.455.414	93,92%
Tổng Nguồn vốn	8.744.780.805	9.310.455.414	93,92%
Doanh thu thuần		0	
Lợi nhuận trước thuế	-530.452.385	-276.978.255	191,51%

(Nguồn: Báo cáo tài chính Công ty Famicare Thủ Đức)



• **TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH**

a) Tình hình tài chính trên báo cáo hợp nhất năm 2025 -Theo báo cáo tài chính Quý 4/2025 trước kiểm toán

STT	Chỉ tiêu	Năm 2025 (đồng)	Năm 2024 (đồng)	%2025/2024
1	Tổng giá trị tài sản	1.905.760.203.871	1.955.640.634.757	97,45%
2	Vốn chủ sở hữu	1.619.380.790.087	1.672.709.810.324	96,81%
3	Doanh thu thuần	154.066.564.759	309.827.146.588	49,73%
4	Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	-49.997.085.679	-6.636.221.641	753,4%
5	Lợi nhuận khác	-4.226.551.667	12.920.379.892	-32,71%
6	Lợi nhuận trước thuế	-54.223.637.346	6.284.158.251	-862,86%
7	Lợi nhuận sau thuế	-54.503.718.617	3.334.576.695	-1634,5%

(Nguồn: Báo cáo tài chính hợp nhất quý 4 năm 2025 đã được công bố thông tin năm 2025 )

Năm 2025, doanh thu giảm mạnh còn 49,73% so với năm 2024, trong khi các chỉ tiêu lợi nhuận đều chuyển sang âm. Tổng tài sản và vốn chủ sở hữu giảm nhẹ, phản ánh hoạt động kinh doanh chưa đạt hiệu quả như kì vọng

**b) Các chỉ tiêu cơ bản**

Các chỉ tiêu	ĐVT	Năm 2024	Năm 2025
<i>1. Chỉ tiêu về khả năng thanh toán</i>			
+ Hệ số thanh toán ngắn hạn: TS ngắn hạn/Nợ ngắn hạn	lần	6,1	4,19
+ Hệ số thanh toán nhanh <u>TSNH - Hàng tồn kho</u> Nợ ngắn hạn	lần	5,78	3,86
<i>2. Chỉ tiêu về cơ cấu vốn</i>	lần		
+ Hệ số Nợ/Tổng tài sản	lần	0,14	0,15
+ Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	lần	0.17	0,18
<i>3. Chỉ tiêu về năng lực hoạt động</i>	lần		
+ Vòng quay hàng tồn kho Giá vốn hàng bán/Hàng tồn kho bình quân	lần	6,14	4,57
+ Doanh thu thuần/Tổng tài sản	lần	0.16	0,08
<i>4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời</i>	lần		
+ Hệ số lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần	lần	0,01	
+ Hệ số lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu	lần	0.02	
+ Hệ số lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản	lần	0,017	
+ Hệ số lợi nhuận từ hoạt động sản xuất kinh doanh/Doanh thu thuần	lần		

*(Nguồn theo báo cáo tài chính hợp nhất quý 4 năm 2025 đã được công bố thông tin)*

CƠ CẤU CỔ ĐÔNG

- Mã chứng khoán: AMV
- Sàn niêm yết: HNX
- Ngày giao dịch đầu tiên: 30/12/2009
- Tổng số cổ phần: 131.105.650 cổ phần.
- Loại cổ phần: Cổ phần phổ thông.
- Khối lượng cổ phiếu đang lưu hành: 131.105.650 CP
- Khối lượng cổ phiếu quỹ: 0 CP
- Nguồn: Danh sách cổ đông ngày 30/5/2025

STT	Tiêu chí	Số lượng cổ đông (người)	Số cổ phần	Tỷ lệ sở hữu
<i>I</i>	<i>Cổ đông trong nước</i>	<i>10.010</i>	<i>130.731.257</i>	<i>99,71%</i>
1	Cổ đông nhà nước	0		
2	Cổ đông tổ chức	4	202.260	0,15%
3	Cổ đông cá nhân	10.006	130.528.997	99,56%
<i>II</i>	<i>Cổ đông nước ngoài</i>	<i>46</i>	<i>374.393</i>	<i>0,29%</i>
1	Cổ đông tổ chức	11	193.603	0,15%
2	Cổ đông cá nhân	35	180.790	0,14%
<i>III</i>	<i>Cổ phiếu quỹ</i>			
	<b>Tổng cộng</b>	<b>10.056</b>	<b>131,105,650</b>	<b>100%</b>

Báo cáo kết trả cổ tức bằng cổ phiếu trong Quý I/2021

- Ngày chốt danh sách cổ đông để trả cổ tức: Ngày 06/11/2020
- Ngày đăng ký cuối cùng: Ngày 06/11/2020
- Mục đích: Trả cổ tức năm 2019 bằng cổ phiếu
- Tỷ lệ thực hiện: 40%/cổ phiếu (100 cổ phiếu được nhận 40 cổ phiếu mới)
- Số lượng cổ phiếu đã phân phối: 15.184.771 cổ phiếu
- Số lượng cổ đông được phân phối: 4.708 cổ đông
- Phương thức xử lý cổ phiếu lẻ: Số lượng cổ phiếu mỗi cổ đông nhận được khi phát hành cổ phiếu trả cổ tức sẽ được làm tròn đến hàng đơn vị theo nguyên tắc làm tròn xuống. Số cổ phiếu lẻ (phần thập phân) (nếu có) sẽ hủy bỏ, không phát hành.
- Ngày đăng ký bổ sung cổ phiếu phát hành để trả cổ tức tại Trung tâm lưu ký chứng khoán Việt Nam: 09/02/2021
- Ngày giao dịch chính thức của cổ phiếu phát hành trả cổ tức năm 2019 tại HNX: 24/03/2021.

### **Báo cáo kết quả trả cổ tức bằng tiền mặt**

- Ngày chốt danh sách cổ đông để trả cổ tức: Ngày 06/11/2020
- Ngày đăng ký cuối cùng: Ngày 06/11/2020
- Mục đích: Trả cổ tức năm 2019 bằng cổ phiếu
- Tỷ lệ thực hiện: 20%/cổ phiếu (01 cổ phiếu được nhận 2.000 đồng)
- Thanh toán đợt 1:
- ✓ Tỷ lệ 10%/cổ phiếu
- ✓ Ngày thanh toán: 28/1/2026
  - Thanh toán đợt 2:
- ✓ Tỷ lệ 10%/cổ phiếu
- ✓ Ngày thanh toán: 28/07/2026

### **Báo cáo kết quả phát hành cổ phiếu riêng lẻ cho cổ đông chiến lược**

- Ngày hoàn thành đợt chào bán: 01/03/2021
- Tổng số cổ phiếu đã phân phối: 37.962.045 cổ phiếu, chiếm 100% tổng số cổ phiếu chào bán.
- Giá phát hành: 10.000 đồng/cổ phiếu
- Tổng số tiền thu được từ đợt chào bán: 379.620.450.000 đồng
- Hạn chế chuyển nhượng: cổ phiếu phát hành riêng lẻ bị hạn chế chuyển nhượng 01 năm kể từ ngày hoàn thành đợt chào bán (từ ngày 01/03/2021 đến ngày 01/03/2022).
- Mục đích sử dụng vốn của đợt chào bán: Tổng số tiền thu được từ đợt phát hành riêng lẻ là 379.620.450.000 đồng, toàn bộ số tiền này sẽ được công ty sử dụng cho các mục đích sau: Hợp tác đầu tư dự án xây dựng hệ thống lò đốt rác áp suất âm công nghệ Nhật Bản tại Nhà máy Xử lý rác thải Việt Hùng, Đông Anh, Hà Nội; Bổ sung vốn lưu động phục vụ sản xuất kinh doanh.

### **Báo cáo kết quả phát hành cổ phiếu riêng lẻ cho cổ đông hiện hữu**

- Ngày hoàn thành đợt chào bán: 07/06/2022
- Tổng số cổ phiếu đã phân phối: 39.996.789 cổ phiếu, chiếm 99,992% tổng số cổ phiếu chào bán. (trong đó có 28.512.044 cổ phiếu không chào bán hết được phân phối lại bị hạn chế chuyển nhượng trong vòng 1 năm: đến ngày 08/06/2023)
- Giá phát hành: 10.000 đồng/cổ phiếu
- Tổng số tiền thu được từ đợt chào bán: 399.967.890.000 đồng
- Hạn chế chuyển nhượng: cổ phiếu phát hành riêng lẻ bị hạn chế chuyển nhượng 01 năm kể từ ngày hoàn thành đợt chào bán (từ ngày 07/06/2022 đến ngày 08/06/2023).
- Mục đích sử dụng vốn của đợt chào bán: Tổng số tiền thu được từ đợt phát hành riêng lẻ là 399.967.890.000 đồng, toàn bộ số tiền này sẽ được công ty sử dụng cho các mục đích sau: Đầu tư góp vốn vào các công ty con; Bổ sung vốn lưu động phục vụ sản xuất kinh doanh.



## • BÁO CÁO TÁC ĐỘNG ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI

### Quản lý nguồn nguyên vật liệu:



- Tổng lượng nguyên vật liệu được sử dụng để sản xuất và đóng gói các sản phẩm và dịch vụ chính của tổ chức trong năm: không
- Báo cáo tỉ lệ phần trăm nguyên vật liệu được tái chế sử dụng để sản xuất sản phẩm và dịch vụ chính của tổ chức: không



### Tiêu thụ năng lượng

- Năng lượng tiêu thụ trực tiếp và gián tiếp: không
- Năng lượng tiết kiệm được thông qua các sáng kiến sử dụng năng lượng hiệu quả: không
- Các báo cáo sáng kiến tiết kiệm năng lượng: không



### Tuân thủ pháp luật về bảo vệ môi trường

- Số lần bị xử phạt vi phạm do không tuân thủ luật pháp và các quy định về môi trường: Không có
- Tổng số tiền do bị xử phạt vi phạm do không tuân thủ luật pháp và các quy định về môi trường: Không có

Chính sách liên quan tới người lao động:

- Số lượng lao động, mức lương trung bình đối với người lao động
- Số lượng cán bộ, nhân viên công ty mẹ tính đến ngày 31/12/2025: **28 người**
- Mức lương trung bình đối với người lao động: 13.200.000 đồng/tháng
  - Chính sách đào tạo
  - Xác định việc đào tạo nâng cao trình độ chuyên môn nghiệp vụ, tác phong chuyên nghiệp cho CBNV đóng vai trò rất quan trọng trong công tác quản lý và điều hành kinh doanh.
- b) Chính sách lao động nhằm đảm bảo sức khỏe, an toàn và phúc lợi của người lao động
  - Với tiêu chí lấy người lao động làm nền tảng và động lực cho sự phát triển của Công ty, AMV luôn chú trọng đến công tác tuyển dụng đầu vào, đảm bảo đủ năng lực và trình độ phục vụ cho định hướng phát triển của Công ty. Với đặc thù ngành đòi hỏi lao động có trình độ cao, Công ty chủ trương đưa ra mức lương cạnh tranh nhằm thu hút nguồn lao động có chất lượng, có thâm niên và kinh nghiệm nhằm xây dựng đội ngũ quản lý giàu kinh nghiệm, mang lại hiệu quả cao trong công việc.
  - Đầu tư và phát triển con người là một trong những yếu tố cốt lõi của Công ty nhằm đáp ứng nhu cầu ngày càng phát triển của xã hội. Công ty thường xuyên tổ chức các lớp bồi dưỡng nghiệp vụ với các nội dung thiết thực nhằm ứng dụng tốt trong công việc. Ngoài ra, Công ty còn có những khóa đào tạo nâng cao trong và ngoài nước giúp cán bộ nhân viên có thể tiếp tục phát triển về nghiệp vụ và kỹ năng.

- Hoạt động đào tạo người lao động
- Thực hiện tốt công tác nhân sự và tuyển dụng lao động, xây dựng kế hoạch đào tạo và phát triển nguồn nhân lực dài hạn và đáp ứng được sự phát triển của công ty.
- Công ty xây dựng và thực hiện các kế hoạch đào tạo phát triển nguồn nhân lực, hỗ trợ tốt nhất cho người lao động trong công việc phát triển sự nghiệp.



- Người lao động trong công ty tùy theo tính chất công việc được trang bị đầy đủ các thiết bị, vật dụng cần thiết để phục vụ cho công việc. Cán bộ công tác tại các bệnh viện đều được trang bị bảo hộ lao động đầy đủ, đúng chủng loại theo quy định



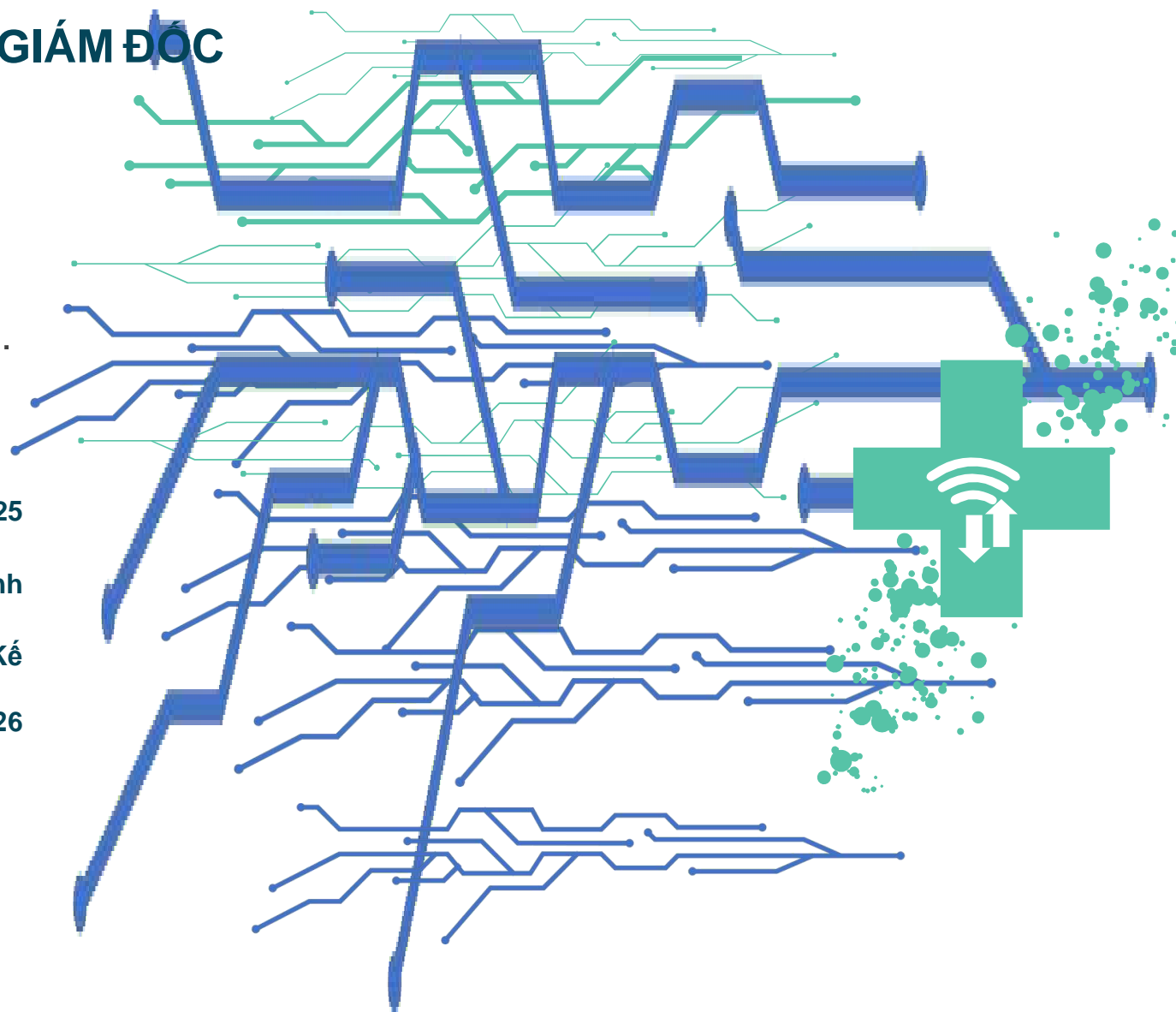
## 2. BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA BAN GIÁM ĐỐC

---

1. Đánh giá hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2025

2. Tình hình tài chính

3. Những cải tiến về cơ cấu, chính sách quản lý và Kế hoạch phát triển của Công ty năm 2026



## ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH NĂM 2025

- **Phân tích tổng quan về hoạt động của công ty so với kế hoạch và các kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh trước đây:**

Năm 2025, tình hình thế giới tiếp tục diễn biến phức tạp, khó lường với nhiều yếu tố rủi ro, bất định. Xung đột quân sự tiếp tục leo thang, cạnh tranh chiến lược giữa các nước lớn diễn ra ngày càng gay gắt, nhiều quốc gia tăng cường chính sách bảo hộ thương mại, nợ công và thâm hụt ngân sách gia tăng, sự tụt dốc của một số nền kinh tế lớn, chuỗi cung ứng toàn cầu đứt gãy cục bộ đã tác động đến hòa bình, ổn định và tăng trưởng kinh tế thế giới. Cùng với đó, thiên tai, thời tiết cực đoan ảnh hưởng nghiêm trọng đến cuộc sống của dân cư và phát triển kinh tế – xã hội tại nhiều quốc gia. Trong bối cảnh đó, Công ty cũng không thể tránh khỏi những ảnh hưởng tiêu cực.

Nhận thức được các khó khăn nêu trên, bên cạnh việc đảm bảo an toàn sức khỏe cho cán bộ nhân viên Ban giám đốc đã chủ động lên các phương án vận hành, họp bàn đánh giá kết quả kinh doanh theo từng tháng, tăng cường tiết kiệm các hạng mục chi phí chưa cần thiết để có những điều chỉnh kịp thời, công ty đã có thêm các khách hàng mới, lĩnh vực kinh doanh mới góp phần thúc đẩy hoàn thành chỉ tiêu đã đề ra.

Công tác quản lý tài chính, bảo toàn và phát triển vốn được thực hiện đúng chế độ, chính sách, quy định của Nhà nước về quản lý tài chính. Quản lý tốt các nguồn thu, chi của công ty và thực hiện đầy đủ nghĩa vụ nộp thuế, ngân sách cho Nhà nước.

Công tác tiếp thị, mở rộng thị trường được Ban Giám đốc công ty đặc biệt quan tâm và trực tiếp thực hiện các mảng kinh doanh chính của công ty. Công ty tiếp tục phát triển với tốc độ ổn định về quy mô, hiệu quả kinh doanh được cải thiện đáng kể. Người lao động được đảm bảo việc làm và có thu nhập ổn định.



Công tác tiếp thị, mở rộng thị trường được Ban Giám đốc công ty đặc biệt quan tâm và trực tiếp thực hiện các mảng kinh doanh chính của công ty. Công ty tiếp tục phát triển với tốc độ ổn định về quy mô, hiệu quả kinh doanh được cải thiện đáng kể. Người lao động được đảm bảo việc làm và có thu nhập ổn định.

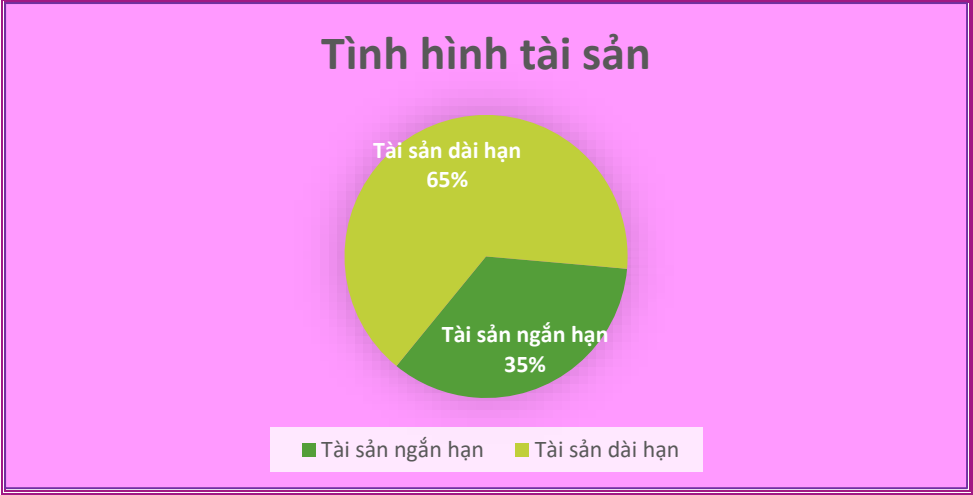
- **Những tiến bộ công ty đã đạt được**

Trong bối cảnh tình hình kinh tế chính trị thế giới và trong nước gặp nhiều bất ổn, dẫn đến tăng trưởng chưa cao, các chi phí vẫn tăng, bên cạnh đó nhiều khó khăn gián tiếp từ bên ngoài. Tuy nhiên kết quả kinh doanh hiện tại đã ghi nhận sự nỗ lực của toàn thể cán bộ công nhân viên và Ban giám đốc cùng sự chỉ đạo sát sao, đúng hướng của Hội đồng quản trị. Tiếp theo sự tăng trưởng năm 2025, Ban giám đốc tin tưởng trong năm 2026 Công ty sẽ đạt được nhiều thành tựu, đem lại hiệu quả kinh tế cao

• TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

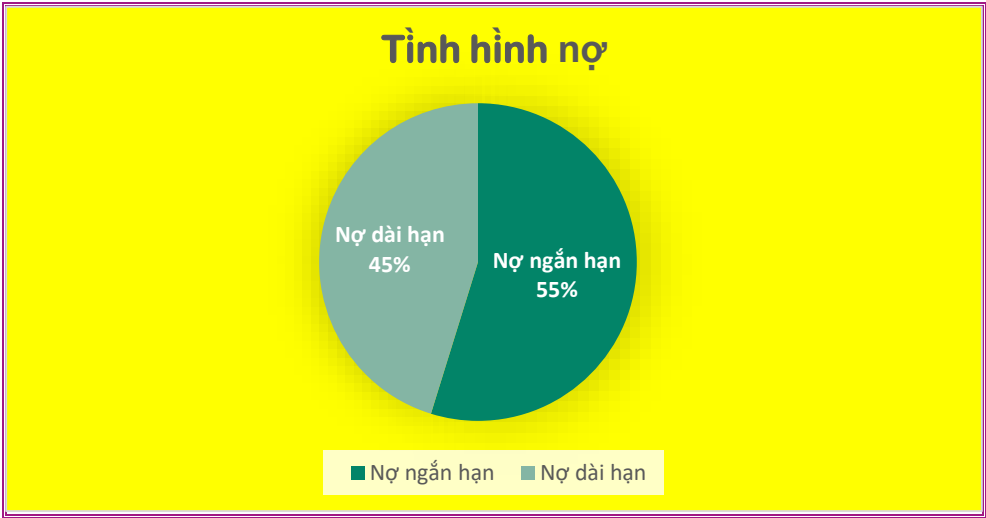
Tình hình tài sản

STT	Khoản mục	Số cuối năm (đồng)	Số đầu năm (đồng)	Tỷ lệ (%)
1	Tài sản ngắn hạn	657.929.057.604	951.892.884.765	69,12%
2	Tài sản dài hạn	1.247.831.146.267	1.003.747.749.992	124,32%
	Tổng cộng tài sản	1.905.760.203.871	1.955.640.634.757	97,45%



Tình hình nợ

STT	Khoản mục	Số cuối năm (đồng)	Số đầu năm (đồng)	Tỷ lệ (%)
1	Nợ ngắn hạn	156.906.855.040	156.093.026.150	100,05%
2	Nợ dài hạn	129.472.558.744	126.837.798.283	98,95%
	Tổng cộng nợ phải trả	286.379.413.784	282.930.824.433	99,55%



(Nguồn: Báo cáo tài chính hợp nhất quý 4 năm 2025 đã được công bố)

### **Những cải tiến về cơ cấu tổ chức, chính sách, quản lý**

- Ổn định tổ chức các phòng: từ năm 2025 công ty đã cơ cấu lại tổ chức phòng ban theo hướng tinh gọn, phù hợp với tình hình kinh doanh hiện tại và định hướng kinh toán trong thời gian tới.
- Công tác quản lý được quan tâm từ các khâu: Xây dựng mục tiêu, chiến lược phát triển, quy hoạch, kế hoạch dài hạn, trung hạn và ngắn hạn của công ty; Xây dựng các quy chế, quy định và các văn bản về các vấn đề thuộc chức năng của từng phòng ban sao cho phù hợp với quy định của pháp luật hiện hành; Tổ chức, xử lý giải quyết các công việc thuộc nhiệm vụ và theo thẩm quyền của Phòng/Ban; Phân tích, tổng hợp, cập nhật thông tin và đánh giá tình hình hoạt động của Công ty theo định kỳ và/hoặc theo yêu cầu của Lãnh đạo công ty.
- Nâng cao ý thức trách nhiệm, tính chuyên nghiệp của toàn thể cán bộ, nhân viên trong công ty.
- Ứng dụng công nghệ trong quản lý, điều hành và cung cấp dịch vụ cho khách hàng.

### **3. CẢI TIẾN CƠ CẤU TỔ CHỨC, CHÍNH SÁCH, QUẢN LÝ VÀ KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG NĂM 2025**



**Amvi**  
Biotech Incorporation.

#### **AMVI BIOTECH, INC – TIỀN PHONG DẪN ĐẦU**

##### **Kế hoạch phát triển trong tương lai:**

- Bám sát thị trường để đưa ra chiến lược kinh doanh nhằm tối đa hóa lợi nhuận, tích cực chuẩn bị và tìm kiếm nguồn khách hàng tiềm năng, đảm bảo duy trì tốt các hoạt động kinh doanh của Công ty;
- Mở rộng địa bàn hoạt động của Công ty trên cả ba miền Bắc – Trung – Nam;
- Tiếp tục đầu tư, mở rộng các lĩnh vực kinh doanh, thúc đẩy triển khai hoàn thiện các dự án đang triển khai, đầu tư vào các dự án mới sắp triển khai;
- Nâng cao chất lượng nguồn nhân lực, tính chuyên nghiệp của cán bộ, nhân viên trong công ty, đào tạo nguồn nhân lực với tầm nhìn dài hạn, cử cán bộ, nhân viên kỹ thuật tham gia các khóa đào tạo ở nước ngoài;
- Không ngừng nâng cao chất lượng dịch vụ;
- Quản lý tốt chi phí, triệt để tiết kiệm, đảm bảo hiệu quả kinh doanh;
- Đảm bảo việc làm, thu nhập cho người lao động.

### 3. ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

#### a. Đánh giá của Hội đồng quản trị về các mặt hoạt động của Công ty

Năm 2025 mặc dù bối cảnh kinh tế thế giới và trong nước có nhiều biến động, khó khăn nhưng Công ty đã nỗ lực phấn đấu hoàn thành nhiệm vụ, chỉ tiêu đã đề ra. HĐQT tuân thủ các quy định của pháp luật và theo Điều lệ của Công ty để thực hiện, kiểm tra, giám sát; đồng thời hỗ trợ Ban điều hành Công ty trong quá trình triển khai các hoạt động sản xuất kinh doanh. Trên cơ sở kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2025 được Đại hội đồng cổ đông (ĐHĐCĐ) phê duyệt, Hội đồng quản trị (HĐQT) đã ban hành các Nghị quyết/Quyết nghị chỉ đạo Ban điều hành (BĐH) triển khai thực hiện nhiệm vụ một cách khẩn trương, hiệu quả. Năm 2025 vẫn là năm khó khăn chung của thế giới nói chung và Việt Nam nói riêng: lạm phát tăng cao, chính sách thắt chặt tài chính của nhà nước, lãi suất huy động vốn tăng, chi phí hàng hóa tăng cao,... đã làm cho Công ty khó khăn trong việc duy trì tốc độ cung ứng khi thương mại nước ngoài gặp nhiều gián đoạn, khó khăn khi khách hàng hủy hợp đồng và đối mặt với khó khăn tài chính. Tuy một năm khó khăn nhưng Công ty vẫn có chiến lược để tối ưu hóa lợi nhuận, đảm bảo quyền lợi cho cổ đông và nhà đầu tư.

Về mặt quản trị công ty, HĐQT và Ban giám đốc đã hoàn thiện hệ thống quy chế, quy định nội bộ, rà soát cơ cấu tổ chức và nhân sự.

Công tác quản lý, giám sát tài chính được thực hiện chặt chẽ theo quy định hiện hành, tình hình tài chính của Công ty lành mạnh, các chỉ số tài chính năm 2025 đều phản ánh sức mạnh tài chính và bền vững của Công ty.

Bên cạnh đó Công ty luôn duy trì công tác quản lý an toàn lao động, chất lượng sản phẩm và xử lý môi trường thực hiện tương đối tích cực, trách nhiệm.

#### b. Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Ban Giám đốc công ty

HĐQT thực hiện nhiệm vụ chỉ đạo, giám sát hoạt động của Ban giám đốc Công ty trong công tác kinh doanh nhằm phù hợp với mục tiêu, kế hoạch đã được ĐHĐCĐ thông qua. HĐQT đánh giá cao nỗ lực, cố gắng của Ban giám đốc trong điều hành hoạt động của Công ty để hoàn thành tốt nhất kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2025 được giao.

Để đạt được các thành tích trong sản xuất kinh doanh, Ban giám đốc đã triển khai kịp thời các Nghị quyết của HĐQT, hoạt động đúng chức năng, nhiệm vụ, đúng quy chế, phù hợp với Luật Doanh nghiệp và Điều lệ Công ty. Ban giám đốc đã duy trì lịch họp giao ban tuần, tháng nhằm giải quyết, tháo gỡ các vướng mắc khó khăn trong hoạt động kinh doanh. HĐQT cùng Ban giám đốc đã thực hiện đúng, đầy đủ chức năng, nhiệm vụ và quyền hạn được quy định. Trong công tác chỉ đạo, điều hành, HĐQT và BĐH có sự nhất trí cao, đưa ra nhưng giải pháp, quyết sách phù hợp trong từng trường hợp. BĐH năng động, sáng tạo, dám nghĩ, dám làm, chỉ đạo, công việc một cách quyết liệt, đúng đắn, góp phần hoàn thành các chỉ tiêu kinh doanh trong năm qua. HĐQT đánh giá cao và trân trọng những cố gắng của BĐH đã nỗ lực chỉ đạo hoạt động kinh doanh nhằm hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch đề ra trong bối cảnh tình hình kinh tế nhiều biến động năm 2025.



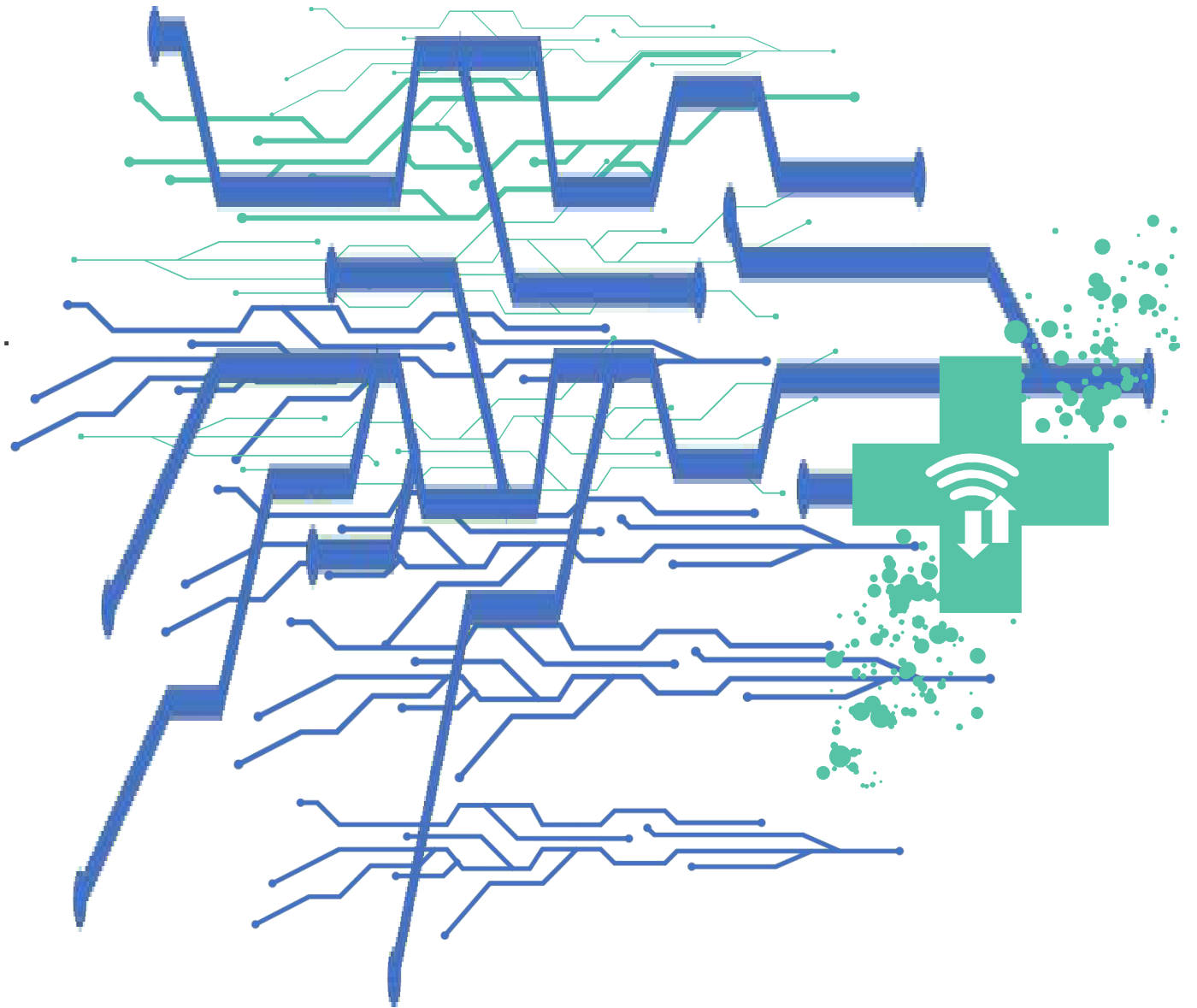
## 4. QUẢN TRỊ CÔNG TY

---

1. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

2. BAN KIỂM SOÁT

3. CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH  
CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN GIÁM ĐỐC VÀ BAN  
KIỂM SOÁT



# 1. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

## Nhân sự Hội đồng quản trị:

Tại ĐHĐCĐ thường niên năm 2025 đã bầu Thành viên độc lập HĐQT/ Thành viên HĐQT nhiệm kỳ 2025 - 2030 như sau:

## Các cuộc họp Hội đồng quản trị 2025:

STT	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Ngày bắt đầu/không còn là TV HĐQT/TV độc lập HĐQT	
			Ngày bổ nhiệm	Ngày miễn nhiệm
01	Nakatani Yoshitaka	Chủ tịch HĐQT	29/07/2025	
02	Đặng Nhị Nương	TV HĐQT	29/07/2025	
03	Lê Khánh Nguyên	TV độc lập HĐQT	29/07/2025	

STT	Thành viên HĐQT	Số buổi họp HĐQT tham dự	Tỷ lệ tham dự họp
1	Nakatani Yoshitaka	14/14	100%
2	Đặng Nhị Nương	14/14	100%
3	Lê Khánh Nguyên	14/14	100%



**Hoạt động HĐQT trong năm 2025:**

STT	Số nghị quyết	Ngày	Nội dung
1	0601/2025/NQ-HĐQT	06/01/2025	V/v nhận chuyển nhượng phần vốn góp tại Bệnh viện Sản nhi tỉnh Phú Thọ từ Công ty Cổ phần Sara Việt Nam
2	0701/2025/NQ- HĐQT	07/01/2025	V/v chấm dứt hoạt động của Văn phòng đại diện
3	1701/2025/NQ - HĐQT	17/01/2025	V/v nhận chuyển nhượng lần 2 phần vốn góp tại Bệnh viện Sản nhi tỉnh Phú Thọ từ Công ty Cổ phần Sara Việt Nam
4	2502/2025/NQ-HĐQT	25/02/2025	Về việc thay đổi thời gian thực hiện chi trả cổ tức bằng tiền mặt năm 2019
5	2502.01/2025/NQ-HĐQT	25/02/2025	Về việc thoái vốn đầu tư tại Công ty Cổ phần Sản xuất phần mềm Quốc gia Việt Nam
6	2403/2025/NQ-HĐQT	24/03/2025	Về việc gia hạn thời gian tổ chức họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025
7	1604/2025/NQ-HĐQT	16/04/2025	V/v rút vốn góp trước hạn tại Bệnh viện Sản Nhi tỉnh Phú Thọ
8	2904/2025/NQ-HĐQT	29/04/2025	V/v thay đổi đơn vị cung cấp dịch vụ kiểm toán các Báo cáo tài chính năm 2024 của Công ty
9	1106/2025/NQ-HĐQT	11/06/2025	V/v thay đổi thay đổi kế toán trưởng công ty
10	0307/2025/NQ-HĐQT	03/07/2025	V/v: Thông qua kế hoạch tổ chức Đại hội đồng Cổ đông thường niên năm 2025 lần thứ hai

<b>11</b>	3007/2025/NQ-HĐQT	30/07/2025	V/v: Thông qua cơ cấu nhân sự Hội đồng quản trị nhiệm kỳ 2025-2030 và Thay đổi địa chỉ chi nhánh
<b>12</b>	3007.01/2025/NQ-HĐQT	30/07/2025	V/v: ký hợp đồng kiểm toán các BCTC năm 2025 của Công ty
<b>13</b>	1710/2025/NQ-HĐQT	17/10/2025	V/v: thay đổi kế toán trưởng công ty
<b>14</b>	2612/2025/NQ-HĐQT	26/12/2025	V/v: Phê duyệt khoản vay tại Công ty Cổ phần Capella Group

## 2. BAN KIỂM SOÁT

### Nhân sự Ban kiểm soát:

Tại ĐHĐCĐ thường niên năm 2025 đã bầu Ban kiểm soát nhiệm kỳ 2025 - 2030 như sau:

STT	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Ngày bắt đầu/không còn là TV Ban kiểm soát	
			Ngày bổ nhiệm	Ngày miễn nhiệm
01	Lê Thị Hương	Trưởng ban kiểm soát	29/07/2025	
02	Vũ Thu Thủy	TV BKS	29/07/2025	
03	Lê Hữu Trí	TV BKS	29/07/2025	
04	Nguyễn Hương Giang	TV BKS		29/07/2025

### Các cuộc họp Ban kiểm soát năm 2025:

STT	Thành viên HĐQT	Số buổi họp HĐQT tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Lý do không tham dự họp
01	Lê Thị Hương	08/08	100%	
02	Lê Hữu Trí	02/02	25%	Được bổ nhiệm ngày 29/7/2025
03	Nguyễn Hương Giang	08/08	100%	
04	Vũ Thu Thủy	06/06	75%	Miễn nhiệm ngày 29/7/2025

- **Hoạt động giám sát của BKS đối với HĐQT, Ban Giám đốc điều hành và cổ đông:**
- Ban kiểm soát thực hiện giám sát Hội đồng quản trị, Ban Giám đốc trong việc quản lý và điều hành công ty; chịu trách nhiệm trước Đại hội đồng cổ đông trong việc thực hiện các nhiệm vụ được giao.
  - Kiểm tra, giám sát tình hình hoạt động, tình hình tài chính của Công ty và đưa ra những ý kiến phù hợp.
  - Giám sát tuân thủ Nghị quyết ĐHĐCĐ và pháp luật trong quản lý điều hành hoạt động kinh doanh của Hội đồng quản trị, Ban Giám đốc công ty. Xem xét tính phù hợp của các quyết định của HĐQT, Ban Giám đốc trong công tác quản lý.
  - Ban kiểm soát đã giám sát kiểm phiếu lấy ý kiến cổ đông bằng văn bản.
  - Ban kiểm soát kiểm tra tính hợp lý, hợp pháp, tính trung thực và mức độ cân trọng trong quản lý, điều hành hoạt động kinh doanh, trong công tác kế toán và thống kê.
  - Kiểm soát báo cáo tài chính nhằm đánh giá tính trung thực về các số liệu tài chính, phù hợp với các chuẩn mực kế toán Việt Nam.
  - Luôn sẵn sàng tiếp nhận những ý kiến của Cổ đông/nhóm cổ đông tham gia đóng góp ý kiến và tổ chức kiểm tra, đánh giá theo yêu cầu của Cổ đông/nhóm cổ đông.

- Đối với cổ đông: năm 2025 Ban kiểm soát Công ty nhận được ý kiến của cổ đông Nguyễn Thị Kim Liên và cổ đông Nguyễn Ngọc Vinh. Công ty đã có văn bản phản hồi gửi đến các cổ đông

**- Sự phối hợp hoạt động giữa BKS đối với hoạt động của HĐQT, Ban Giám đốc điều hành và các cán bộ quản lý khác:**

- BKS đã chủ động phối hợp chặt chẽ với HĐQT, Ban Giám đốc Công ty trong việc thực hiện chứng năng, nhiệm vụ được giao, hoạt động kiểm tra, giám sát theo quy định.
- BKS luôn được HĐQT và Ban giám đốc cập nhật các tình hình hoạt động của Công ty, cung cấp đầy đủ các thông tin tài liệu phục vụ công tác kiểm tra, giám sát.
- BKS thường xuyên phối hợp với Ban Giám đốc trong việc chỉ đạo và kiểm soát các phòng ban và đơn vị trực thuộc để đôn đốc việc thực hiện các Nghị quyết, kế hoạch phát triển của Công ty trong từng giai đoạn cụ thể.
- BKS được mời tham dự đầy đủ các cuộc họp của HĐQT và tham gia ý kiến về các vấn đề liên quan đến công tác quản lý, điều hành và kinh doanh của Công ty nhằm đảm bảo các hoạt động của Công ty là phù hợp và đáp ứng quyền lợi cổ đông.

### **3. CÁC KHOẢN THÙ LAO CỦA HĐQT, BKS, BAN GIÁM ĐỐC**

#### **3.1 Thù lao, thưởng và các khoản lợi ích khác:**

HĐQT, BKS, Ban giám đốc được hưởng thù lao theo Nghị quyết của ĐHĐCĐ và quy chế hoạt động của HĐQT, BKS.

#### **3.2 Giao dịch cổ phiếu của cổ đông nội bộ: không có**

#### **3.3 Hợp đồng giao dịch với người nội bộ: không có**

#### **3.4 Hợp đồng giao dịch lớn với Công ty con: không có**



### 3.5. Thực hiện các quy định về quản trị công ty

Cơ cấu điều hành và quản trị Công ty được thiết lập và tuân thủ theo các quy định của Luật Doanh nghiệp, Luật Chứng khoán và các quy định pháp luật chuyên ngành có liên quan.

Bên cạnh việc thực hiện đầy đủ các nghĩa vụ công bố thông tin trong lĩnh vực chứng khoán, hệ thống Quản trị của Công ty được kiểm soát chặt chẽ, các hoạt động quản trị, điều hành của HĐQT, Ban giám đốc luôn minh bạch và được giám sát một cách cẩn trọng. Ngoài ra với kinh nghiệm lâu năm trong ngành trang thiết bị y tế, dược phẩm, sinh hóa phẩm, đội ngũ quản trị của Công ty luôn nỗ lực hạn chế tối đa các rủi ro liên quan đến sức khỏe và tính mạng con người.

Các thành viên HĐQT, thành viên BKS, Ban Giám đốc, Người phụ trách quản trị Công ty cùng các cán bộ khác đã tham gia đầy đủ các khóa đào tạo, hội thảo về quản trị hướng dẫn công bố thông tin và lập báo cáo tài chính nhằm đảm bảo tuân thủ pháp luật chứng khoán theo quy định mới. Ngoài ra, Ban lãnh đạo công ty cũng đã chỉ đạo tổ chức khóa đào tạo nội bộ nhằm phổ biến kiến thức về quản trị công ty, cập nhật quy định về công bố thông tin trên thị trường chứng khoán nhằm nâng cao trình độ chuyên môn cho các cán bộ nhân viên trong công ty



## 4.BÁO CÁO TÀI CHÍNH

### BÁO CÁO ĐƠN VỊ LẬP

1. BẢNG CÂN ĐỐI KẾ TOÁN
2. BẢNG KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH
3. BÁO CÁO LƯU CHUYỂN TIỀN TỆ

- 
- ✓ Báo cáo tài chính được đăng tải trên trang điện tử của Công ty tại địa chỉ: <https://amvibiotech.com/bao-cai-tai-chinh>





**Amvi**  
Biotech Incorporation.

**CÔNG TY CỔ PHẦN SẢN XUẤT KINH DOANH DƯỢC VÀ  
TRANG THIẾT BỊ Y TẾ VIỆT MỸ  
NGƯỜI ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT**

